

Om Scout Gaming

Scout Gaming är primärt en B2B-leverantör av lösningar inom Fantasy Sports ("FS") och Daily Fantasy Sports ("DFS") på den globala marknaden. Marknaden för DFS har sedan ett par år börjat få fotfäste i Europa och spelformen, som redan är etablerad i Nordamerika, förväntas framgent bli ett av de snabbast växande marknadssegmenten inom onlinespel i Europa. Bolagets primära fokus på kort- till medellångsikt ligger på befintliga kundsegment; ledande speloperatörer och medier på den europeiska marknaden. Vidare utvärderar Bolaget löpande andra marknader och avser att expandera utanför Europa när det finns efterfrågan från prioriterade och strategiska kunder. Koncernen har även utvecklat en egen spelsida som riktar sig direkt mot slutkund (B2C). Denna används endast i marknadsföringssyfte avseende B2B, försäljning samt som test och lab-site för nya applikationer vid teknisk utveckling.

Sammanfattning FS och DFS

Koncepten, främst FS, kan också benämnas som "Managerspel" och går ut på att en slutanvändare, baserat på en förutbestämd budget, sätter ihop ett virtuellt lag av verkliga spelare inom en angiven sport, t.ex. fotboll, och i vissa fall köper in sig i en turnering tillsammans med andra deltagare. Spelarna erhåller därefter poäng utifrån hur deras virtuella lag och spelare presterar i verkligheten under spelomgången. Spelformatet inkluderar även flera olika sporter där utövarna inte alltid klassas som spelare eller tävlar under formen av matcher. Baserat på de poäng som bygger på underliggande statistik från de verkliga eventen som respektive slutanvändare erhåller, får de en placering i den angivna turneringen, vilket sedan avgör slutanvändarens vinsttilldelning. Vinstsumman växer i regel med antalet slutanvändare och fördelas enligt en förutbestämd vinstdistribution. Scout Gaming tillhandahåller även vadslagning på utfallet av denna poängsättning på spelarna.

Kommentarer från VD

Under 2020 har vi ingått ett flertal centrala avtal samt accelererat leverans av tidigare signerade avtal. Under 2019 påbörjade vi en bredare utrullning vilket har börjat synas i siffrorna.



Scout Gaming har under året etablerat sig som den ledande B2B-leverantören inom Fantasy Sports och har lanserat ett flertal nya produkter.

Strategin har varit och fortsätter att vara enkel. Vi ska ingå avtal med så många ledande aktörer som möjligt och driftsätta dem för att därigenom generera stora prispooler och på sätt öka det allmänna intresset för Fantasy Sports, samt i förläningen erbjuda nya produkter där man tillgängliggör spel på spelaren. Med fler driftsatta operatörer ökar vi också vårt distributions-nätverk för nya relaterade produkter. Under 2020 avser vi lansera ett antal nya relaterade produkter hos våra kunder och därigenom öka intjäningspotentialen.

Under 2019 samt efter utgången av året har vi ingått några för bolaget centrala avtal, med bland andra Norsk Tipping, Scientific Games Digital samt med Francaise De Jaux. Efter årets utgång genomförde vi dessutom en kraftig övertecknad riktad emission till både industriella och institutionella investerare.

Året inleddes med högt tempo men vi har likt resten av världen påverkats av coronaviruset framfart, vill dock understryka att vi enbart räknar med tillfälliga störningar.

Regulatorisk översikt

Den europeiska marknaden skiljer sig vad avser spelreglering för DFS gentemot Nordamerika, där DFS inte kräver någon licens i ett flertal delstater och uppfattas som ett skicklighetsspel. Majoriteten av länderna i Europa kräver antingen en särskild DFS-licens eller en lokal licens i form av en så kallad "pool-betting licens" eller en "skill-gaming licens". Ett antal länder i Europa är svåra att bedöma främst ur ett perspektiv vad gäller definitionen av "skill-game". Exempel på länder där Bolaget anser att situationen kring licenskrav och lagstiftning avseende DFS är oklar är bl.a. Tyskland och Österrike. Vad avser länder med en tydligt restriktiv lagstiftning som exempelvis Frankrike och Norge, är Bolagets uppfattning att DFS kan komma att passa in under licenser för "skill-gaming" eller "pool-betting". Bolaget räknar också med att ett antal jurisdiktioner i Europa kan ge ut specifika lokala licenser för DFS. Det handlar bl.a. om Danmark, Italien, Malta och Spanien. I vissa länder så som Tyskland kan man även komma att behöva licens från vissa idrottsförbund och liknande för att få använda lag- och spelarnamn. Scout Gaming har även licenser för att bedriva traditionell vadhållningsverksamhet online, dessa återfinns på Malta och i UK.

Konkurrens

B2B-marknaden för DFS är relativt fragmenterad där några få aktörer står för en betydande del av marknaden. Dessa aktörer är delvis bolag som tidigare varit aktiva inom FS och som sedan indikerat eller har gått in på DFS-marknaden, vilket innebär att dessa konkurrenter generellt har fler kunder inom mediasektorn relativt onlinespel. Bolaget har identifierat GFM Clevergames, Swush samt Chroma Sports som relevanta konkurrenter inom området. Vidare konkurrerar Bolaget med andra aktörer som erbjuder en B2B-lösning men som också opererar sitt eget varumärke. Av dessa konkurrenter innehar ett par aktörer en stark position i Nordamerika och har också en viss aktivitet i Europa. De två primära konkurrenterna utgörs av FanDuel och DraftKings. Koncernen konkurrerar också med bolag som erbjuder en bredare produktportfölj där DFS är en del av flera produkter som exempelvis sportsbook, casino och bingo.

Verksamhetsbeskrivning

Bolaget är primärt en B2B-leverantör av FS- och DFS-lösningar till speloperatörer, mediabolag och idrottsförbund. Bolaget erbjuder en komplett lösning med allt ifrån statistik och prissättning till fullt integrerade plattformslösningar som möjliggör för kunden att leverera en konkurrenskraftig DFS-upplevelse. Mot bakgrund av ledningens gedigna erfarenhet från media, teknik och onlinespel har Bolaget utvecklat flertalet tilläggsprodukter som kan integreras med kundens övriga produkt erbjudanden och således öka kundens intjäning och lojalitet från slutanvändaren. Vid offentliggörande av Prospektet har Bolaget sin DFS-lösning live hos ett flertal kunder och har ingått ytterligare avtal om framtida DFS-lösningar med kunder. Kunderna består av internationella speloperatörer, stora lokala mediabolag samt andra bolag med stora databaser inom området eller med kopplingar till nationella idrottsförbund.

Historia

2013

Koncernen grundades 2013 och har sedan dess utvecklat en DFS-lösning fokuserad på den europeiska marknaden. Mot bakgrund av Bolagets fokus att utveckla en marknadsledande produkt med tillhörande tjänster, har Koncernen inledningsvis testat produkten mot marknaden under sitt egna varumärke, vilket skedde genom sajten WooFBet.

2014

Scout Ltd erhöll onlinespellicens från MGA på Malta.
Scout Ltd lanserar sin plattform under varumärket WooFBet.

2015

Scout Ltd erhöll onlinespellicens för U.K.
Scout Ltd bytte namn på sitt varumärke till Fanteam från WooFBet.
Koncernen lanserade den uppdaterade plattformen helt baserad på webbkomponenter.

Första spelomgången som baserades på data från Koncernens egna statistikcenter avslutades.

2016

I början av 2016 stod Koncernen redo att erbjuda sin lösning till externa kunder med en ny plattform utvecklad för B2B.

Kort därefter signerade Global IT Development AS, nuvarande Scout Gaming Tech AS ett beta-kontrakt med statliga spelföretaget Norsk Tipping om att leverera en fullt integrerad DFS-lösning under fotbolls-EM 2016. Under hösten 2016 signerade Scout Ltd kontrakt med den statliga åländska speloperatören PAF om att leverera en fullt integrerad DFS-lösning. Scout AS förvärvade Gekko Invest AS samt Global IT Development AS, numera Scout Gaming Tech AS.

2017

I samband med den senaste lanseringen fick Bolaget mycket uppmärksamhet under branschmässan ICE i London, där flertalet artiklar publicerades i ledande branschpublikationer.

Under sommaren 2017 bildas Scout Gaming Group AB. Scout Gaming Group AB genomförde därefter en apportemission riktad till samtliga aktieägare i Scout AS varmed aktieägarna i Scout AS apporterade in samtliga aktier i Scout AS i utbyte mot aktier i Scout Gaming Group AB. Scout Gaming Group AB blev i samband med apportemissionen Koncernens moderbolag.

I augusti 2017 gick Koncernen live med sin första externa kund, Bonnier broadcasting, och har sedan dess gått live med ytterligare ett antal kunder. Vidare signerade Scout Gaming avtal med bolagets första tier 1-kund, Betsson. I december genomfördes en notering av bolagets aktier på Nasdaq First North.

2018

Under 2018 ingick Scout Gaming avtal med ett flertal ledande operatörer, så som Dafabet, Stoximan och Luckia. Vidare påbörjades lanseringar av tidigare signerade avtal. Efter dessa lanseringar har Scout Gaming det första transkontinentala DFS-nätverket lanserat.

2019

Scout Gaming lanserade ett flertal av tidigare ingångna avtal samt adderade nya produkter till spelportföljen som också lanserade på bolaget interna operatör, Fanteam.

Affärsmodell

Bolagets affärsmodell är att utveckla, underhålla och leverera spellösningar till speloperatörer, mediabolag och idrottsförbund. Dessa marknadsför i sin tur lösningarna till sina slutanvändare. Slut användarna är konsumenter som spelar på operatörernas hemsidor. Koncernens intäkter baseras på operatörernas intäkter från slutanvändaren samt vilka tilläggsprodukter som slutanvändaren har tillgång till.

Kunden

Kunden har en marknadsföringsdriven affärsmodell där kunden fokuserar på att rekrytera slutanvändare, behålla dem genom kundorienterade aktiviteter för att sedermera skapa en lojal kundbas. Speloperatörer använder sin egen licens medan mediabolag och idrottsförbund kan använda sig av Koncernens licenser eller är utan licens om detta inte krävs i den aktuella jurisdiktionen.

Målsättning och Vision

Att vara den globalt ledande leverantören.

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Scout Gaming Group AB (publ) 559119-1316, "Scout Gaming", får härmed avge årsredovisning för räkenskapsåret 2019 för koncernen och 2019-01-01 till 2019-12-31 för moderbolaget. Belopp är uttryckta i TSEK (tusentals kronor) om inget annat anges.

Verksamhet

Bolagets affärsmodell är att utveckla, underhålla och leverera sportspelsprodukter till speloperatörer, mediabolag och idrottsförbund. Dessa marknadsför i sin tur lösningarna till sina slutanvändare. Slut användarna är konsumenter som spelar på operatörernas hemsidor. Koncernen erbjuder kunderna en komplett spelplattform med tillhörande tjänster som förenklat innebär att kunderna, utan egen produkt- eller teknikutveckling, kan erbjuda sina slutanvändare en spelupplevelse som är helt kundanpassad och uppfattas som kundens egen lösning till slut användarna. Som tillhörande tjänster levererar Koncernen också data för prissättning och live-uppdatering. Därutöver erbjuder Koncernen CRM- och supporttjänster, vilket innebär att kunderna i vissa fall bara hanterar marknadsföring. I de fall som kunden behöver en lokal licens för att verka på en speciell marknad så erbjuder Koncernen en licenslösning för utvalda europeiska länder. Kontrakten mellan Koncernen och dess kunder baseras delvis på kundens intäktsmodell från slut användaren samt vilka tilläggsprodukter som slut användaren har tillgång till.

Koncernens intäkter består av rörliga intäkter, fasta intäkter och uppstartsavgifter. Rörliga intäkter är provision som baseras på en procentuell andel av operatörens nettoomsättning. Operatörens nettoomsättning genereras från en rörlig avgift, även kallad "Rake" och intäkter från spelverksamheten, som baseras på den totala insatsen från operatörens kunder. Vidare genereras rörliga intäkter från Koncernens tilläggsapplikation "Betflex" som fungerar som ett kors-försäljningsverktyg mellan kundens eller tredje parts DFS-lösning och vadhållning ("sportsbetting"). Den rörliga avgiften tas ut som en procentuell andel på kundens eller tredje parts nettovinst från sin vadhållning.

Fasta intäkter består av flertalet serviceerbjudanden exempelvis support, data för specifika sporter eller ligor samt tilläggsprodukter och applikationer som har anpassats till kunden. Deltagande i garanterande prispooler med mera. För kunder som inte erbjuder slut användare spel om pengar erbjuder Koncernen en fast månadsavgift. I ett led att minska risken har Koncernen i vissa fall infört en minimumavgift, vilket betyder att ersättningen från kunden aldrig kan understiga en viss nivå.

Egen statistik

Koncernen behandlar statistik i egen regi och är således inte beroende av en tredjeparts leverantör för prissättning, liveuppdateringar och data. Viss kompletterande data köps in för att optimera prissättning.

Egen teknik

Koncernen utvecklar och underhåller DFS-lösningar, sportsbook och applikationer till operatörer. Dessa lösningar är anpassade till varje enskild operatör för att ge slut användarna en så bra DFS-upplevelse som möjligt. Kunder till Koncernen får tillgång till ett modernt användargränssnitt som är fullt responsiv för dator och mobil, avancerad prissättning baserad på Koncernens egna algoritmer för datainsamling och fullservice lösningar som inkluderar support, CRM, betal lösningar samt riskhantering.

Affärsidé och mål

Sedan Scout Gaming kontrakterade sin första externa kund har bolaget haft ett renodlat fokus på B2B och löpande investerat alla resurser för att säkerställa en marknadsledande produkt. Bolaget har som ambition att vara den ledande globala fantasy sports-leverantören, men har ännu inte antagit några finansiella mål.

Väsentliga händelser under 2019

Under 2019 lades resurser och tid på att lansera de avtal som signerades under 2019. Parallellt intensifierades försäljningsarbetet och under året har ett flertal avtal ingått.

Under 2019 har Koncernen ingått avtal med:

- Jogaja
- Playsafe Games
- Digitain
- Française des Jeux
- Luckia
- Scientific Games Digital
- Expressen
- Nsoft
- Eurovision Sport
- Betway

Marknad

DFS-industrin är i sin linda och börjar precis ta form i Europa, detsamma gäller andra marknader utanför USA. Eftersom Scout Gamings fokus är att etablera en B2B-plattform och ett tillhörande likviditetsnätverk, kommer bolaget att dra nytta av de stordriftsfördelar som uppstår när allt fler kunder lanserar Scout Gamings plattform. Bolaget är primärt en B2B-leverantör av lösningar inom Fantasy Sports ("FS") och Daily Fantasy Sports ("DFS") på den europeiska marknaden. Marknaden för DFS har sedan ett par år börjat få fotfäste i Europa och spelformen, som redan är etablerad i Nordamerika, förväntas framgent bli ett av de snabbast växande marknadssegmenten inom onlinespel i Europa. Bolagets fokus på kort- till medellångsikt ligger på befintliga kundsegment; media, speloperatörer och idrottsförbund på den europeiska marknaden. Vidare utvärderar Bolaget löpande andra marknader och avser att expandera utanför Europa när det finns efterfrågan från prioriterade och strategiska kunder. Koncernen har även utvecklat en egen spelsida som riktar sig direkt mot slutkund (B2C). Denna används primärt i marknutvecklingssyfte avseende B2B, försäljning samt som test och lab -site för nya applikationer vid teknisk utveckling.

Intäkter

För helåret 2019 uppgick intäkterna till 25,7 MSEK (14,6). Kundernas avgifter baseras på en kombination av olika variabler, så som antal tillhandahållna marknader, produktkategorier och garantiåtaganden i prispooler etc. och kan vara både av fast och rörlig karaktär. Vidare var 8,1 MSEK hänförligt till aktiverat arbete för egen räkning, samt 5,4 MSEK till övriga rörelseintäkter.

Kostnader och resultat

Rörelsekostnaderna uppgick till -78,5 MSEK (-59,7). Kostnaderna består till största del av kostnader hänförliga till personal, samt marknadsföring och mjukvara.

Rörelseresultatet uppgick till -52,8 MSEK (-45,2). Periodens resultat uppgick till -52,2 MSEK (-45,8).

Investeringar

Koncernens investeringar i immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar har under året varit begränsat. Under helåret uppgick aktiverat arbete för egen räkning till 8,1 MSEK (3,9). Nyttjandeperioden för Balanserade utvecklingskostnader uppgår till fyra år, med start från aktiveringstidpunkten.

Likvida medel, Finansiering och Finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -44,3 MSEK (-41,2) under året. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -8,2 MSEK (-4,7). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 26,8 MSEK (43,1). Under året genomfördes en riktad nyemission om 26,8 MSEK. Årets kassaflöde uppgick till -25,7 MSEK (-2,8). Under året har bolaget tillförts 26,8 MSEK (42,3) genom nyemission. Likvida medel vid periodens slut uppgick till 21,5 MSEK (46,6).

Anställda

Den 31 december 2019 hade Scout Gaming 83 (81) anställda varav en majoritet har ett exklusivt konsultavtal som i Ukraina är att likställa med en anställning. Bolaget redovisar dessa kostnader under personalkostnader.

Moderbolaget

Intäkterna uppgick till 5,1 MSEK (5,1) och Balansomslutningen uppgick till 112,6 MSEK (91,7) vid utgången av året. Likvida medel uppgick till 6,4 MSEK. Inga väsentliga investeringar har skett under året.

Händelser efter balansdagen

Efter balansdagen har en omfattande pandemi, COVID-19, drabbat de globala marknaderna, vilket har resulterat i inställda sportevenemang världen över, för ytterligare information hänvisas till not 23. Scout Gaming väntar sig temporära intäktsbortfall under det andra kvartalet. Verksamheten förväntas dock återgå till det normala successivt under det andra halvåret.

Risikfaktorer

Beroende av kunder, leverantörer och samarbetspartners

Bolaget har ingått avtal med flertal kunder vilka erbjuder Bolagets produkter till slutanvändarna. Ett antal av dessa avtal är av väsentlig betydelse för Bolagets verksamhet. Om Bolaget skulle förlora någon av dessa kunder, eller misslyckas med att framgent sluta avtal med för Bolaget viktiga kunder, skulle det ha en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Licensberoende verksamheter

Koncernen bedriver viss tillståndspliktig verksamhet i form av tillhandahållande av programvara som av Koncernen respektive Bolagets kunder kan användas för att erbjuda spel om pengar över internet. Dotterbolag inom Koncernen bedriver för närvarande tillståndspliktig verksamhet under licenser på Malta och i Storbritannien. För att kunna bedriva de olika verksamheterna är Bolaget beroende av att Bolaget lyckas upprätthålla befintliga licenser, tillstånd och certifieringar. Det kan vara resurskrävande att förnya befintliga licenser och certifieringar samt att ansöka om nya licenser och certifieringar, och dylika åtgärder kan resultera i en avledning av ledningens uppmärksamhet från den befintliga kärnverksamheten samt medföra ytterligare och ökade kostnader för Bolaget. Skulle Bolaget inte erhålla eller lyckas behålla nödvändiga tillstånd, licenser och/eller certifieringar kan det ha en negativ effekt på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Konkurrens

Bolaget är verksamma inom en konkurrensutsatt bransch. Antalet konkurrenter på för Bolaget relevanta marknader förväntas dessutom öka. Ökad konkurrens kan leda till påtryckningar från kunder vad gäller provisionsnivån och andra avgifter som genererar intäkter till Bolaget. Dessutom kan konkurrenter komma att leverera nya produkter och teknik, data eller funktioner på websidor som idag inte har identifierats av Bolaget. Detta kan leda till ökade utvecklingskostnader som följd av att Bolaget inte har förutsett, eller tillräckligt snabbt har planerat för dess konkurrenters strategi. Det finns även en risk att Bolagets kunder framgent kan komma att utgöra konkurrenter till Bolaget om dessa utvecklar motsvarande tjänster som Scout Gaming Group eller att Scout

Gaming Group utvecklar sin verksamhet till att omfatta samma tjänster och produkter som Bolagets kunder.

Immateriella rättigheter

Koncernen innehar ett antal domännamn samt andra immateriella rättigheter, inklusive upphovsrätt till den programvara Koncernen utvecklat, samt kan komma att förvärva såväl som utveckla egna och gemensamma immateriella rättigheter framgent. Det finns en risk för att Scout Gaming Group inte kommer att kunna vidmakthålla befintliga immateriella rättigheter, eller att framtida registreringsansökningar inte beviljas. Om Scout Gaming Group inte lyckas skydda och vidmakthålla sina immateriella rättigheter kan det påverka Scout Gaming Groups verksamhet, finansiella ställning och resultat negativt. Scout Gaming Group är vidare beroende av know-how i sin verksamhet. Det finns en risk för att Bolagets konkurrenter utvecklar motsvarande know-how eller att Scout Gaming Group inte lyckas skydda sitt kunnande på ett effektivt sätt, vilket skulle kunna påverka Scout Gaming Groups verksamhet och lönsamhet negativt. Därtill föreligger en risk att Scout Gaming Group gör sig skyldigt till, eller påstås ha gjort sig skyldigt till, intrång i andras immateriella rättigheter, vilket kan medföra kostnader för att antingen gå i svaromål eller förlika en tvist avseende intrång. I händelse av att Scout Gaming Group har gjort intrång i andras immateriella rättigheter kan det uppstå krav på att Scout Gaming Group ska utveckla alternativ eller köpa licenser. Om dessa risker skulle materialiseras skulle det kunna ha en negativ effekt på Scout Gaming Groups verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Beroende av nyckelpersoner

Bolaget är beroende av kunskap, erfarenhet och engagemang från sina anställda och från de konsulter Koncernen anlitar, för Koncernens fortsatta utveckling. Koncernen har därutöver ett ständigt behov av att rekrytera och behålla personal med en hög grad av teknisk erfarenhet och sakkunskap om den verksamhet Bolaget bedriver, inklusive utveckling av spel och relaterad teknik. Bolaget är därutöver beroende av nyckelpersoner på ledningsnivå. Om Scout Gaming Group förlorar nyckelpersoner och/eller misslyckas med att rekrytera nyckelpersoner i framtiden kan det ha en negativ effekt på Koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Tvister och processer

Scout Gaming Group kan inom ramen för den normala affärsverksamheten bli inblandat i tvister och riskerar att bli föremål för civilrättsliga anspråk i juridiska processer rörande bland annat avtal med leverantörer och kunder, immateriella rättigheter, skattefrågor eller konkurrenslagstiftning. Därutöver kan Scout Gaming Group (eller befattningshavare, chefer, anställda eller närstående) bli föremål för brottsutredningar och regulatoriska utredningar samt liknande processer. Tvister, anspråk, utredningar och juridiska processer av dessa typer kan vara tidskrävande, störa den normala verksamheten, innefatta stora summor, påverka kundrelationer negativt och medföra såväl administrativa som rättsliga sanktioner och åtgärder med betydande kostnader. Om sådana tvister, anspråk, utredningar och juridiska processer inträffar och Scout Gaming Group hålls ansvarigt finns det en risk att kraven inte till fullo täcks av Bolagets försäkringsskydd. Framtida tvister, anspråk, utredningar och processer kan påverka Scout Gaming Groups verksamhet, finansiella ställning och resultat negativt. Exponering för tvister, böter och andra åligganden som utfärdas av relevanta myndigheter kan dessutom, även om de finansiella effekterna inte behöver vara betydande, påverka Scout Gaming Groups renommé och varumärke negativt.

Skatterelaterade risker

Scout Gaming Group bedriver verksamhet i ett flertal länder. Verksamheten samt eventuella koncerninterna transaktioner bedrivs och utförs i enlighet med Bolagets tolkning och förståelse av gällande skattelagar, skatteavtal samt andra relevanta bestämmelser och krav från berörda skattemyndigheter. Det kan emellertid visa sig att Scout Gaming Groups tolkning och förståelse av dessa lagar, avtal och andra bestämmelser inte är korrekt i alla avseenden. Skattemyndigheterna i de länder där Bolaget bedriver verksamhet kan vidare göra bedömningar eller fatta beslut som skiljer sig från Scout Gaming Groups förståelse och tolkning av aktuella lagar och regler. Bolagets skatteposition, både för tidigare, innevarande och framtida år, kan förändras till följd av beslut som fattas av berörda skattemyndigheter eller till följd av ändrade lagar, regler, skatteavtal och andra bestämmelser. Sådana beslut eller ändringar, vilka eventuellt kan gälla retroaktivt, kan få en väsentlig negativ inverkan på Scout Gaming Groups finansiella ställning och resultat. Scout Gaming Groups verksamhet är beroende av ett stort antal lagar och

regler som gäller för tillhandahållande av Koncernens Daily fantasy Sports-lösningar. Dessa lagar och regler är komplicerade och varierar mellan olika jurisdiktioner. De är även föremål för förändringar då olika jurisdiktioner från tid till annan reglerar, avreglerar och/eller omreglerar spelbranschen. Till följd av sådana regleringar och krav kan direkta tvångs- eller tillsynsåtgärder komma att vidtas mot Koncernen eller mot dess ledande befattningshavare och/eller styrelseledamöter, särskilt i fall då tillhandahållandet av Koncernens tjänster till en speloperatör är centralt för den underliggande speltransaktionen. Även om lagar och regler rörande spel och tillhandahållande av speltjänster i vissa jurisdiktioner inte specifikt avser B2B-licensgivare av spelprogramvara förekommer det att vissa jurisdiktioner försöker reglera eller förbjuda tillhandahållandet av speltjänster. Nationella lagar för spelverksamhet är från tid till annat föremål för översyn och förändring och Bolaget kan direkt eller indirekt omfattas av sådana regleringar, i synnerhet i den mån Bolaget tillhandahåller tjänster till speloperatörer som i sin tur ofta direkt omfattas av dessa lagar. Förändringar i olika jurisdiktioners regelverk kan inverka på Bolagets verksamhet exempelvis genom att sådana förändringar kan leda till ett ökat antal marknadsaktörer och konkurrenter, leda till att Bolagets kunder förlorar licenser eller tillstånd att bedriva verksamhet i sådana jurisdiktioner eller genom att monopolistiska onlineoperatörer bryts upp. Sådana effekter av regleringen av spelmarknaden kan inverka på Bolagets avtalsrelationer och därmed ha en väsentlig negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat. Dessutom har flera länder i Europa introducerat, eller håller på att introducera, nya bestämmelser för onlinespel som kommer att kräva att speloperatörer, och i vissa fall leverantörer till speloperatörer, exempelvis har landspecifika licenser, betalar spelskatt, bedriver verksamhet från det specifika landets internetdomän, eller rapporterar spelstatistik i syfte att möjliggöra tillsyn av speloperatörerna och slutanvändarna. Det finns en risk att lagar och regler kan komma att tolkas på ett för Koncernen ofördelaktigt eller oväntat sätt, samt att åtgärder därmed vidtas mot Koncernen eller någon av dess anställda, konsulter, styrelseledamöter eller andra ledande befattningshavare, vilket skulle kunna ha en väsentlig negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Valutarisker

Scout Gaming Group är utsatt för valutarisker, dels genom löpande affärstransaktioner i olika valutor, dels genom att Bolaget har verksamhet i olika valutor. Riskerna kan indelas i transaktionsrisker och omräkningsrisker. Med transaktionsrisk avses risken för kursförluster i löpande affärstransaktioner i utländska valutor, exempelvis genom att en kundfordring som innehas i en utländsk valuta minskar i värde på grund av kursförändring i den valutan. Scout Gaming Group är utsatt för transaktionsrisk eftersom Bolaget bedriver en del av sin verksamhet utanför Sverige. Med omräkningsrisk avses risken för att värdet i SEK avseende tillgångar och skulder i utländska valutor fluktuerar på grund av förändringar i valutakurser. Bolaget är utsatt för omräkningsrisk vid omräkning av utländska dotterbolags resultat- och balansräkningar till Koncernens rapportvaluta (SEK). Till följd av att en stor del av Bolagets intjäning ligger utanför Sverige kan effekterna av valutakursförändringar vara betydande. Det finns en risk att de åtgärder som vidtas av Bolaget för att minimera valutariskerna inte är tillräckliga och att förändringar i valutakurser därför kan få en negativ inverkan på Scout Gaming Groups verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Finansieringsrisk

Koncernen har varit i en tillväxtfas och således under 2019 varit i behov av extern finansiering. Den löpande finansieringen har hittills skett via nyemissioner. Finansieringsrisken är att koncernen inte vid en given tidpunkt skulle kunna uppnå positivt kassaflöde och att erhålla annan finansiering, att den försvåras och/eller fördröjas.

Aktieägare	Antal aktier	Andel %
Atle Sundal Holding AS	1 578 705	10,9
Nordnet Pensionsförsäkring	1 390 414	9,6
Swedbank Robur Fonder	1 295 440	8,9
Novobis AB	1 244 082	8,6
Knutsson Holdings AB	1 189 327	8,2
Avanza Pension	1 045 282	7,2
Andreas Sundal Holding AS	803 464	5,5
Björn Fjellby Holding AS	726 131	5,0
Tekcorp LLC	465 629	3,5
Proboxit Investment AB	458 962	3,5
Övriga aktieägare	4 336 019	29,8

Flerårsöversikt (Tkr)

Koncernen	2019	2018	2017
Intäkter	25 691	14 581	5 772
Resultat efter avskrivningar	-52 812	-45 156	-25 448
Eget kapital	29 693	54 718	57 319
Soliditet (%)	67,8	84,5	82,4
Antal anställda	83	81	57
Moderbolaget	2019	2018	2017
Intäkter	5 120	5 100	2 125
Resultat efter avskrivningar	-7 686	-10 500	-6 481
Eget kapital	110 986	87 698	53 348
Soliditet (%)	98,6	95,6	87,4
Antal anställda	5	7	4

För definitioner av nyckeltal, se Redovisnings- och värderingsprinciper.

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (kronor):

ansamlad förlust	-15 259 367
överkursfond	129 002 539
årets förlust	-3 521 190
	110 221 982

disponeras så att
i ny räkning överföres

	110 221 982
--	-------------

Koncernens och moderbolagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkningar samt kassaflödesanalyser med noter.

**Koncernens
Resultaträkning**

Tkr

	Not	2019-01-01	2018-01-01
	1	-2019-12-31	-2018-12-31
Nettoomsättning	2	12 238	7 064
Aktiverat arbete för egen räkning		8 060	3 886
Övriga rörelseintäkter		5 393	3 631
		25 691	14 581
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	3, 4	-28 655	-19 970
Personalkostnader	5	-39 790	-31 541
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-10 058	-8 219
Övriga rörelsekostnader		0	-6
		-78 503	-59 735
Rörelseresultat		-52 812	-45 155
Resultat från finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernföretag		0	-21
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	6	2 045	472
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	-1 465	-1 228
		580	-776
Resultat efter finansiella poster		-52 232	-45 931
Resultat före skatt		-52 232	-45 931
Skatt på årets resultat	8	66	89
Årets resultat		-52 166	-45 842
Hänförligt till moderföretagets aktieägare		-52 166	-45 842

**Koncernens
Balansräkning**

Tkr

**Not
1**

2019-12-31

2018-12-31

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

9

4 754

4 412

Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter

10

750

1 120

Goodwill

11

2 921

4 393

8 425

9 925

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer

12

909

1 229

Finansiella anläggningstillgångar

Andra långfristiga fordringar

7

22

Summa anläggningstillgångar

9 341

11 176

Omsättningstillgångar

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar

1 525

1 387

Övriga fordringar

8 864

3 999

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

14

2 622

1 666

13 011

7 052

Kassa och bank

21 473

46 554

Summa omsättningstillgångar

34 484

53 606

SUMMA TILLGÅNGAR

43 825

64 782

**Koncernens
Balansräkning**

Tkr

**Not
1**

2019-12-31

2018-12-31

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital

Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare

Aktiekapital		765	699
Övrigt tillskjutet kapital		172 958	146 214
Reserver		-1 281	376
Annat eget kapital inklusive årets resultat		-142 749	-92 571
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		29 693	54 718

Summa eget kapital

29 693

54 718

Avsättningar

Avsättningar för uppskjuten skatt	15	162	484
-----------------------------------	----	-----	-----

Kortfristiga skulder

Skulder till kreditinstitut		0	45
Leverantörsskulder		1 788	3 156
Aktuella skatteskulder		444	200
Övriga skulder		9 056	2 262
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	16	2 682	3 917
		13 970	9 580

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER

43 825

64 782

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

Tkr

	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inklusive årets resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2018-01-01	652	103 127	-46 460	57 319
Nyemission	47	42 253		42 300
Omräkningsdifferens		835		835
Emissionskostnad			107	107
Årets resultat			-45 842	-45 842
Utgående eget kapital 2018-12-31	699	146 214	-92 195	54 718
Nyemission	66	26 822		26 888
Emissionskostnad		-78		-78
Omräkningsdifferens			331	331
Årets resultat			-52 166	-52 166
Utgående eget kapital 2019-12-31	765	172 958	-144 030	29 693

**Koncernens
Kassaflödesanalys**

Tkr

	Not 1	2019-01-01 -2019-12-31	2018-01-01 -2018-12-31
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		-52 232	-45 931
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m	17	9 491	8 450
Betald skatt		0	-1
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-42 741	-37 482
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Förändring av kortfristiga fordringar		-5 860	-1 494
Förändring av kortfristiga skulder		4 330	-2 238
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-44 271	-41 214
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-8 038	-3 934
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-194	-836
Försäljning av finansiella anläggningstillgångar		14	86
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-8 219	-4 683
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		26 810	42 300
Teckningsoptioner		0	835
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		26 810	43 135
Årets kassaflöde		-25 679	-2 762
Likvida medel vid årets början			
Likvida medel vid årets början		46 554	49 853
Kursdifferens i likvida medel			
Kursdifferens i likvida medel		598	-536
Likvida medel vid årets slut		21 473	46 554

Moderbolagets Resultaträkning

Tkr

	Not 1	2019-01-01 -2019-12-31	2018-01-01 -2018-12-31
Nettoomsättning	2	5 100	5 100
Övriga rörelseintäkter		20	0
		5 120	5 100
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	3, 4	-3 761	-6 123
Personalkostnader	5	-8 958	-9 462
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-30	-9
Övriga rörelsekostnader		-57	-6
		-12 806	-15 600
Rörelseresultat		-7 686	-10 500
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	6	4 174	1 723
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	-9	-8
		4 165	1 715
Resultat efter finansiella poster		-3 521	-8 785
Resultat före skatt		-3 521	-8 785
Skatt på årets resultat	8	0	0
Årets resultat		-3 521	-8 785

**Moderbolagets
Balansräkning**

**Not
1**

2019-12-31

2018-12-31

Tkr

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer

12

57

140

Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i koncernföretag

18, 19

1 000

1 500

Andra långfristiga fordringar

115

125

1 115

1 625

Summa anläggningstillgångar

1 172

1 765

Omsättningstillgångar

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar

20

0

Fordringar hos koncernföretag

104 801

71 389

Övriga fordringar

131

1

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

14

28

319

104 980

71 709

Kassa och bank

6 421

18 234

Summa omsättningstillgångar

111 401

89 943

SUMMA TILLGÅNGAR

112 573

91 708

**Moderbolagets
Balansräkning**

Not
1

2019-12-31

2018-12-31

Tkr

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital

20, 21

Bundet eget kapital

Aktiekapital

765

699

Fritt eget kapital

Överkursfond

129 003

102 258

Balanserad vinst eller förlust

-15 261

-6 475

Årets resultat

-3 521

-8 785

110 221

86 998

Summa eget kapital

110 986

87 697

Kortfristiga skulder

Leverantörsskulder

222

2 042

Aktuella skatteskulder

444

200

Övriga skulder

123

244

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

16

798

1 525

Summa kortfristiga skulder

1 587

4 011

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER

112 573

91 708

Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital

Tkr

	Aktie- kapital	Överkurs- fond	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2018-01-01	652	59 171	-6 475	53 348
Nyemission	47	42 253		42 300
Teckningsoptioner		834		834
Årets resultat			-8 785	-8 785
Utgående eget kapital 2018-12-31	699	102 258	-15 259	87 698
Nyemission	66	26 822		26 888
Emissionskostnad		-78		-78
Fusionsresultat			-1	-1
Årets resultat			-3 521	-3 521
Utgående eget kapital 2019-12-31	765	129 003	-18 782	110 985

Noter

Tkr

Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper

Allmänna upplysningar

Årsredovisningen och koncernredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Redovisningsprinciperna för koncernen har för räkenskapsåren 2016 och 2017 varit oförändrade.

Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Koncernredovisning

Konsolideringsmetod

Koncernredovisningen har upprättats enligt förvärvsmetoden. Detta innebär att förvärvade verksamheters identifierbara tillgångar och skulder redovisas till marknadsvärde enligt upprättad förvärvsanalys. Överstiger verksamhetens anskaffningsvärde det beräknade marknadsvärdet av de förväntade nettotillgångarna enligt förvärvsanalysen redovisas skillnaden som goodwill.

Dotterföretag

Koncernredovisningen omfattar, förutom moderföretaget, samtliga företag i vilka moderföretaget direkt eller indirekt har mer än 50 % av röstetalet eller på annat sätt innehar det bestämmande inflytandet och därmed har en rätt att utforma företagets finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar.

Ett dotterföretags intäkter och kostnader tas in i koncernredovisningen från och med tidpunkten för förvärvet till och med den tidpunkt då moderföretaget inte längre har ett bestämmande inflytande över dotterföretaget.

Transaktioner mellan koncernföretag

Koncerninterna fordringar och skulder samt transaktioner mellan koncernföretag liksom orealiserade vinster elimineras i sin helhet. Orealiserade förluster elimineras också såvida inte transaktionen motsvarar ett nedskrivningsbehov.

Förändring av internvinst under räkenskapsåret har elimineras i koncernresultaträkningen.

Omräkning av utländska dotterföretag

Utländska dotterföretags bokslut har omräknats enligt dagskursmetoden. Samtliga poster i balansräkningen har omräknats till balansdagskurs. Alla poster i resultaträkningen har omräknats till genomsnittskurs under räkenskapsåret. Differenser som uppkommer redovisas direkt i eget kapital.

Goodwill

Goodwill är den skillnad som uppkommer om anskaffningsvärdet för den förvärvade enheten är högre än värdet på den förvärvade enhetens nettotillgångar. Vid förvärvstidpunkten redovisas den uppkomna goodwillen som en tillgång i balansräkningen.

Immateriella tillgångar

Företaget redovisar internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar enligt aktiveringsmodellen. Det innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång

aktiveras och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod, under förutsättningarna att kriterierna i BFNAR 2012:1 är uppfyllda.

Anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	25%
Koncessioner, patent, licenser, varumärken	20%
Goodwill	20%

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer	20%
---	-----

Finansiella instrument

Finansiella instrument värderas utifrån anskaffningsvärdet. Instrumentet redovisas i balansräkningen när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och bolaget har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelserna har reglerats eller på annat sätt upphört.

Andelar i dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår köpeskillingen som erlagts för aktierna samt förvärvskostnader. Eventuella kapitaltillskott läggs till anskaffningsvärdet när de uppkommer.

Kundfordringar/kortfristiga fordringar

Kundfordringar och kortfristiga fordringar redovisas som omsättningstillgångar till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar.

Låneskulder och leverantörsskulder

Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden som räntekostnad över lånets löptid med hjälp av instrumentets effektivränta. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som ska återbetalas.

Nedskrivningsprövning av finansiella anläggningstillgångar

Vid varje balansdag bedöms om det finns indikationer på nedskrivningsbehov av någon av de finansiella anläggningstillgångarna. Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående och provas individuellt.

Leasingavtal

Företaget redovisar samtliga leasingavtal, såväl finansiella som operationella, som operationella leasingavtal. Operationella leasingavtal redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Inkomstskatter

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

Aktuell skatt

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna metod redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar nettoredovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstadsats. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiell anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

På grund av sambandet mellan redovisning och beskattning särredovisas inte den uppskjutna skatteskulden som är hänförlig till obeskattade reserver.

Ersättningar till anställda efter avslutad anställning

I företaget finns endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Som avgiftsbestämda planer klassificeras planer där fastställda avgifter betalas och det inte finns förpliktelser att betala något ytterligare, utöver dessa avgifter.

Utgifter för avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad under den period de anställda utför de tjänster som ligger till grund för förpliktelsen.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar.

Som likvida medel klassificerar företaget, förutom kassamedel, disponibla tillgodohavanden hos banker och andra kreditinstitut samt kortfristiga likvida placeringar som är noterade på en marknadsplats och har en kortare löptid än tre månader från anskaffningstidpunkten. Förändringar i spärrade medel redovisas i investeringsverksamheten.

Nyckeltalsdefinitioner

Intäkter

Rörelsens huvudintäkter, aktiverat arbete, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter avskrivningar

Resultat efter avskrivningar men före finansiella intäkter och kostnader.

Eget kapital

Företagets nettotillgångar, dvs skillnaden mellan tillgångar och skulder.

Soliditet (%)

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

Antal anställda

Medelantal anställda under räkenskapsåret.

Uppskattningar och bedömningar

Upprättandet av bokslut och tillämpning av redovisningsprinciper, baseras ofta på ledningens bedömningar, uppskattningar och antaganden som anses vara rimliga vid den tidpunkt då bedömningen görs. Uppskattningar och bedömningar är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer, som under rådande omständigheter anses vara rimliga. Resultatet av dessa används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder, som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet.

Inga väsentliga källor till osäkerhet i uppskattningar och antaganden på balansdagen bedöms kunna innebära en betydande risk för en väsentlig justering av redovisade värden för tillgångar och skulder under nästa räkenskapsår.

Not 2 Nettoomsättningens fördelning Koncernen

Nettoomsättningen avser främst fasta avgifter från speloperatörer och mediebolag, B2B. Resterande andel av intäkterna avser spelintäkter från bolagets B2C-plattform

	2019	2018
Nettoomsättningen per rörelsegren		
B2B	7 155	5 259
B2C	5 083	1 803
	12 238	7 063

Moderbolaget

Moderbolaget tillhandahåller koncerngemensamma tjänster i form av koncernledning, koncernrapportering och finansförvaltning. För sina tjänster debiterar bolaget management fee till dotterbolagen.

Not 3 Leasingavtal Koncernen

Leasingavtal och hyresavtal redovisas som operationell leasing (hyresavtal), leasingavgiften redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden. Hyresavtalen löper i allmänhet på 3-5 år med möjlighet att förlänga på 3 år i taget. Inventarier och bilar leasas på 2-3 år med möjlighet till utköp.

Årets leasingkostnader avseende leasingavtal, uppgår till 2 743 (1 379) tkr.

Framtida leasingavgifter, för icke uppsägningsbara leasingavtal, förfaller till betalning enligt följande:

	2019	2018
Inom ett år	18	816
Senare än ett år men inom fem år	14	2 043
	32	2 858

Moderbolaget

Årets leasingkostnader avseende leasingavtal, uppgår till 391 (375) tkr.

Framtida leasingavgifter, för icke uppsägningsbara leasingavtal, förfaller till betalning enligt följande:

	2019	2018
Inom ett år	0	299
	0	299

Not 4 Arvode till revisorer Koncernen

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

	2019	2018
pwc		
Revisionsuppdrag	483	323
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	0	0
Skatterådgivning	0	0
Övriga tjänster	0	135
	483	458

Moderbolaget

	2019	2018
pwc		
Revisionsuppdrag	384	225
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	0	0
Skatterådgivning	0	0
Övriga tjänster	0	135
	384	360

**Not 5 Anställda och personalkostnader fördelade per land
Koncernen**

		2019		2018
Medelantalet anställda fördelade per land				
Sverige	5	(1)	7	(1)
Norge	10	(2)	10	(2)
Malta	4	(1)	3	(1)
	19	(4)	20	(4)
Inom parentes anges medelantalet kvinnor.				
Löner och andra ersättningar				
Styrelse och verkställande direktör		2 545		2 656
Övriga anställda		18 999		17 484
		21 544		20 140
Kostnader konsulter Lviv		10 902		5 564
		10 902		5 564
Sociala kostnader				
Pensionskostnader för styrelse och verkställande direktör		290		288
Pensionskostnader för övriga anställda		1 489		935
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal		3 874		3 531
		5 652		4 754
Könsfördelning bland ledande befattningshavare				
Andel män i styrelsen		80 %		100 %
Andel män bland övriga ledande befattningshavare		100 %		100 %

Moderbolaget

		2019		2018
Medelantalet anställda fördelade per land				
Sverige	5	(1)	7	(1)
	5	(1)	7	(1)

Inom parentes anges medelantalet kvinnor.

Löner och andra ersättningar

Styrelse och verkställande direktör		1 392		1 526
Övriga anställda		4 199		4 916
		5 591		6 443

Sociala kostnader

Pensionskostnader för styrelse och verkställande direktör		259		259
Pensionskostnader för övriga anställda		1 154		682
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal		1 880		1 934
		3 293		2 874

Könsfördelning bland ledande befattningshavare

Andel män i styrelsen	100 %	100 %
Andel män bland övriga ledande befattningshavare	100 %	100 %

**Not 6 Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter
Koncernen**

	2019	2018
Övriga ränteintäkter	42	0
Kursdifferenser	2 003	319
Övriga finansiella intäkter	0	153
	2 045	472

Moderbolaget

	2019	2018
Ränteintäkter från koncernföretag	4 174	1 723
	4 174	1 723

**Not 7 Räntekostnader och liknande resultatposter
Koncernen**

	2019	2018
Övriga räntekostnader	-4	-166
Kursdifferenser	-1 460	-1 058
Övriga finansiella kostnader	-1	-2
	-1 465	-1 227

Moderbolaget

	2019	2018
Övriga räntekostnader	-2	-9
Kursdifferenser	-6	0
	-8	-9

**Not 8 Aktuell och uppskjuten skatt
Koncernen**

	2019	2018
Skatt på årets resultat		
Aktuell skatt	0	0
Justering avseende tidigare år	-21	0
Förändring av uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	87	89
Totalt redovisad skatt	66	89

Avstämning av effektiv skatt

	2019		2018	
	Procent	Belopp	Procent	Belopp
Redovisat resultat före skatt		-52 232		-45 931
Skatt enligt gällande skattesats för moderbolaget	21,40	11 178	22,00	10 105
Ej avdragsgilla kostnader		-24		-44
lanspråktaget ingående underskott		139		
Underskottsavdrag vars skattevärde ej redovisas som tillgång		-6 720		-4 597
Skillnad i skatt utländsk verksamhet		-4 485		-5 375
Skatt hänförlig till tidigare taxering		-21		0
Redovisad effektiv skatt		66		89

Moderbolaget

	2019	2018
Skatt på årets resultat		
Aktuell skatt	0	0
Totalt redovisad skatt	0	0

Avstämning av effektiv skatt

	2019		2018	
	Procent	Belopp	Procent	Belopp
Redovisat resultat före skatt		-3 521		-8 785
Skatt enligt gällande skattesats	21,40	754	22,00	1 933
Ej avdragsgilla kostnader		-24		-44
Underskottsavdrag vars skattevärde ej redovisas som tillgång		-729		-1 889
Redovisad effektiv skatt	0,00	0	0,00	0

**Not 9 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten
Koncernen**

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	20 622	15 774
Inköp	8 039	3 886
Omklassificeringar	4 619	0
Omräkningsdifferens	103	963
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	33 383	20 622
Ingående avskrivningar	-16 210	-9 521
Omklassificeringar	-4 619	0
Årets avskrivningar	-7 741	-5 989
Omräkningsdifferens	-58	-701
Utgående ackumulerade avskrivningar	-28 628	-16 210
Utgående redovisat värde	4 754	4 412

**Not 10 Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter
Koncernen**

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 999	1 895
Inköp	0	49
Omräkningsdifferens	55	55
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	2 054	1 999
Ingående avskrivningar	-878	-474
Årets avskrivningar	-407	-404
Omräkningsdifferens	-18	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-1 303	-878
Utgående redovisat värde	750	1 120

**Not 11 Goodwill
Koncernen**

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	7 753	7 529
Omräkningsdifferens	213	223
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	7 966	7 753
Ingående avskrivningar	-3 360	-1 757
Årets avskrivningar	-1 617	-1 606
Omräkningsdifferens	-69	4
Utgående ackumulerade avskrivningar	-5 045	-3 360
Utgående redovisat värde	2 921	4 393

**Not 12 Inventarier, verktyg och installationer
Koncernen**

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 551	710
Inköp	194	836
Försäljningar/utrangeringar	-361	0
Omräkningsdifferens	37	5
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 421	1 551
Ingående avskrivningar	-322	-136
Försäljningar/utrangeringar	104	0
Årets avskrivningar	-289	-195
Omräkningsdifferens	-6	9
Utgående ackumulerade avskrivningar	-512	-322
Utgående redovisat värde	909	1 229

Moderbolaget

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	149	
Inköp	0	149
Försäljningar/utrangeringar	-64	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	85	149
Ingående avskrivningar	-9	0
Årets avskrivningar	-30	-9
Utgående ackumulerade avskrivningar	-39	-9
Utgående redovisat värde	47	140

**Not 13 Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag
Koncernen**

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 075	1 044
Omräkningsdifferens		31
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 075	1 075
Ingående nedskrivningar	-1 075	-1 044
Omräkningsdifferens		-31
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-1 075	-1 075
Utgående redovisat värde	0	0

**Not 14 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter
Koncernen**

	2019-12-31	2018-12-31
Förutbetald hyra	56	516
Upplupna intäkter	1 670	580
Övriga förutbetalda kostnader	895	570
	2 622	1 666

Moderbolaget

	2019-12-31	2018-12-31
Förutbetald hyra	0	150
Övriga förutbetalda kostnader	28	169
	28	319

Not 15 Uppskjuten skatt på temporära skillnader

Koncernen

Uppskjuten skatt på temporära skillnader

2019-12-31

Temporära skillnader	Uppskjuten skatteskuld	Netto
Skattepliktiga temporära skillnader	-162	-162
	-162	-162

2018-12-31

Temporära skillnader	Uppskjuten skatteskuld	Netto
Skattepliktiga temporära skillnader	-484	-484
	-484	-484

Förändring av uppskjuten skatt

	Belopp vid årets ingång	Redovisas i resultaträk.	Omklassificering ingående balans	Belopp vid årets utgång
Skattepliktiga temporära skillnader	-484	87	235	-162
	-484	87	235	-162

**Not 16 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter
Koncernen**

	2019-12-31	2018-12-31
Upplupna löner	0	404
Upplupna semesterlöner/löner	1 544	1 546
Upplupna sociala avgifter	144	223
Övriga upplupna kostnader	1 138	1 744
	2 826	3 917

Moderbolaget

	2019-12-31	2018-12-31
Upplupna löner	0	289
Upplupna semesterlöner	458	710
Upplupna sociala avgifter	144	223
Övriga upplupna kostnader	195	301
	797	1 523

**Not 17 Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet
Koncernen**

	2019-12-31	2018-12-31
Avskrivningar	10 058	8 219
Realisationsresultat vid avyttring anläggningstillgångar	252	0
Avsättning	-263	0
Kursdifferenser	-556	231
	9 491	8 450

**Not 18 Andelar i koncernföretag
Moderbolaget**

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 500	1 000
Inköp	0	500
Fusion	-500	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 000	1 500
Utgående redovisat värde	1 000	1 500

**Not 19 Specifikation andelar i koncernföretag
Koncernen**

Namn	Kapital- andel	Org.nr	Säte
Scout AS	100%	812 607 022	Bergen, Norge
Scout Gaming Tech AS	100%	995 670 526	Bergen, Norge
Scout Holding ltd	100%	C64898	Valletta, Malta
Scout Ltd	100%	C64899	Valletta, Malta
Scout & Co Ltd	100%	C81596	Valletta, Malta

Moderbolaget

Namn	Kapital- andel	Rösträtts- andel	Bokfört värde
Scout AS	100%	100%	1 000
			1 000

	Org.nr	Säte
Scout AS	812 607 022	Bergen, Norge

Not 20 Antal aktier och kvotvärde

Koncernen

Moderbolaget

Namn	Antal aktier	Aktie- kapital
Stamaktier	14 533 455	764 919
	14 533 455	

Under 2019 har nyemission genomförts om totalt 1 250 000 aktier. Utestående teckningsoptioner uppgår till 308 000, aktiekapitalet kan vid full teckning ökas med 16 210,65 kronor, aktieteckning kan ske under perioden 2021-06-08-2021-06-15. Aktiernas kvotvärde uppgår till 0,0526 kr. Resultat per aktie uppgick till -3,6 (-3,6).

Not 21 Disposition av vinst eller förlust

Moderbolaget

2019-12-31

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel:

ansamlad förlust	-15 259
överkursfond	129 003
årets förlust	-3 521
	110 222
disponeras så att i ny räkning överföres	110 222

Not 22 Närståendetransaktioner Koncernen

Vid inköp och försäljning mellan koncernföretag tillämpas samma principer för prissättning som vid transaktioner med externa parter. Scout Gaming Group koncernens övriga närstående är i huvudsak ledande befattningshavare. Även med dessa parter har samtliga transaktioner under året skett på marknadsmässiga villkor

Proboxit Svenska AB som ägs Rolf Blom, styrelseledamot, har fakturerat SGG SEK 105 000 (306 250) under 2019.

Som framgår av not 5 har styrelsen och ledningen erhållit ersättning från Bolaget.

Not 23 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut Koncernen Moderbolaget

- Scout Gaming genomförde riktade nyemissioner om cirka 36 MSEK till institutionella och industriella investerare. Nyemissionerna tecknades av bland andra Topline Capital Management, Tekkorp LLC, Enlabs AB (publ), Knutsson Holdings AB, Novobis AB.
- Scout Gaming kommer att tillhandahålla Norsk Tipping fantasy sports efter att ha vunnit en upphandling och signerat avtal med statligt kontrollerade Norsk Tipping.
- Scout Gaming ingick avtal med Bet Entertainment Technologies. Avtalet ger Bet Entertainment Technologies full tillgång till Scout Gamings DFS-plattform som gör det möjligt för dem att erbjuda en komplett Daily Fantasy Sports-lösning till alla sina kunder på den internationella marknaden. Bet Entertainment driver en växande verksamhet i Sydamerika samt är aktiva i Portugal med Bet.pt, som anses vara den största sportoperatören på den reglerade portugisiska marknaden.
- Scout Gaming tecknade ett distributionsavtal med NetEnt, genom deras Netent Connect, vilket kommer att ge NetEnt's kunder tillgång till Scout Gamings hela produktutbud. Scout Gaming integreras för närvarande på NetEnts plattform och kommer att bli tillgängligt för NetEnt-kunder inom kort.
- Scout Gaming följer utvecklingen av covid-19 noggrant och agerar i enlighet med de direktiv som ges. Även om den nuvarande situationen är oförutsägbar, förväntar sig koncernen för närvarande att sporter successivt återupptas under sommaren.

Undertecknade försäkrar härmed att årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och god redovisningssed, att aktuella redovisningsnormer har tillämpats och att lämnade uppgifter stämmer med faktiska förhållanden.

Stockholm 15 april, 2020



Rolf Blom
Ordförande



Jörgen Ragnarsson



Arie Sundal



Anders Enochsson

Carla Maree Vella



Andreas Ternström
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Niklas Penström
Auktoriserad revisor



Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Scout Gaming Group AB, org.nr 559119-1316

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Scout Gaming Group AB för år 2019 som ingår på sidorna 5-36 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2019 och av dessas finansiella resultat och koncernens kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och



anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Scout Gaming Group AB för år 2019 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda



ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den 15 april 2020

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'Niklas Renström', with a long horizontal flourish extending to the right.

Niklas Renström
Auktoriserad revisor