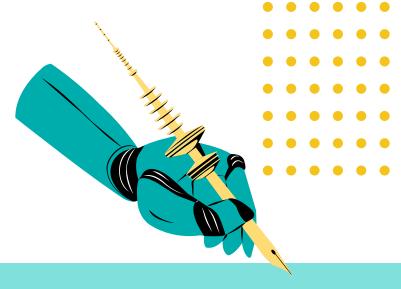
8 REVIEWS-HACKS

CHECKLISTE



1	Segmentiere die E-Mails an deine Kund*innen nach Produkten und Nutzungsintensität	
2	Experimentiere bei der E-Mail Ansprache mithilfe von A/B-Tests	
3	Welche Incentives kommen bei deinen Kunden besonders gut an? Auch hier helfen A/B-Tests.	
4	Nutze Social-Ads-Retargeting, um deine Bestandskund*innen auf Aktionen hinzuweisen	
5	Gewinnspiele - je ausgefallener, desto besser - sind ein guter Anreiz für die Abgabe von Bewertungen	
6	Nutze Live-Events, um deine Kund*innen direkt "in-Person" nach Bewertungen zu fragen	
7	Nutze In-Product-News Funktionen, um direkt in der Software um Bewertungen zu bitten. Profi-Tipp: definiere Trigger (z.B. Aktivierungsmeilensteine) bei denen deine Nutzer*innen am wahrscheinlichsten Bewertungen abgeben	
8	Nutze NPS-Abfragen als Einstieg, um Kund*innen nach ausführ- lichen Bewertungen auf OMR Reviews zu bitten	