

ITALAFRICA

STRATEGIC SYMPOSIUM

25 - 26 - 27 October 2022 Rome
Conference Proceedings



ATTI DEL CONVEGNO

ITALAFRICA

STRATEGIC SYMPOSIUM

This workbook has been realized by CeSI.

Technical support by Internationalia:

graphic design
Antonella Belgrano

Internationalia Srl
ROC 26/04/2013 n. 23474

cover & layout
Anna Vari

Printing PressUp Srl
Sent to press on November 2022



This report was drawn up with the financial support of the Ministry of Foreign Affairs and International Cooperation, pursuant to l. 948/82 (art. 2).

The positions contained, the lexicon, the language and the definitions used in this report are the expression of the authors only and do not necessarily coincide with the official positions of the Ministry of Foreign Affairs and International Cooperation.

IF IT'S BETTER FOR THE ENVIRONMENT, IT'S BETTER FOR US



OUR COMMITMENT TO SUSTAINABLE DEVELOPMENT

We are building a future of **sustainable development** for the environment, for future generations and for an **inclusive society**.

We support actions promoting **social and environmental responsibility**.

For society, for the planet.



Discover more at:
group.intesasanpaolo.com/en/sustainability

INTESA  SANPAOLO

ITALAFRICA

STRATEGIC SYMPOSIUM

Edited by
Marco Di Liddo and Carlo Palleschi





NEW ENERGY FOR AFRICA

By 2050, in line with the objectives set by the European Union, Eni wants to achieve the complete decarbonisation of its products and processes. Biofuels play a central role in achieving this goal. Since 2021, we have been committed to the growth and development of the biofuel sector on the African continent. In the Ivory Coast, Angola, the Republic of Congo, Benin, Kenya, Rwanda and Mozambique we have launched a series of joint initiatives for the development of high-quality biofuel supply chains, produced from raw materials that do not compete directly with food and fodder crops, according to new circular economy models. In Kenya, we are studying the conversion of the Mombasa refinery into a biorefinery, to develop the first plant in Africa capable of producing biofuels [...]



Read
more on
[eni.com](https://www.eni.com)

Summary

Introduction	10
Regionalization of economies and the Mediterranean basin as a strategic area of trade and access to the African continent	12
Opening Remarks	16
Keynote Speech	18
Opening Debate	20
African identities and cultural diplomacy	26
African identities and cultural diplomacy – Special Dialogue	26
African identities and cultural diplomacy – Round Table	31
Capacity building and technology empowerment	38
Capacity building and technology empowerment – Special Dialogue	38
Capacity building and technology empowerment – Round Table	41
Energy transition and renewable resources-driven economic growth	52
Energy transition and renewable resources-driven economic growth Special Dialogue	52
Energy transition and renewable resources-driven economic growth Round Table	58
Business synergies in emerging sectors of the African economy	64
Business synergies in emerging sectors of the African economy Special Dialogue	64
Business synergies in emerging sectors of the African economy Round Table	67
Closing Remarks	72

Introduction

The following report collects and summarizes the interventions, reflections, ideas and policy recommendations that emerged during the “ItalAfrica Strategic Symposium” international conference, held at the “Pio IX” Official Club in Rome between 25 and 27 October 2022. The conference was the last act of an annual project supported, also financially, by the Italian Ministry of Foreign Affairs and International Cooperation, by ENI and by the Intesa San Paolo group.

The ItalAfrica Strategic Symposium conference was organized by the CeSI, one of the leading Italian think tanks in the field of international relations, Africa e Affari, the leading Italian review on African affairs, and E4Impact, one of the most important Italian foundations specialized in training young African entrepreneurs.

The aim of the conference was fostering the Italian African debate on main common issues and priorities. Within the framework of “People, Planet Prosperity” promoted by the Italian Presidency of the G20, ItalAfrica gathers different Italian and African stakeholders from public institutions, the private sector, academia and civil society to reflect on the main challenges and opportunities for cooperation between Italy and the African continent.

In particular, the discussion was focused on around four main areas: African identities and cultural diplomacy, which aims to improve and renovate the Italian perception of Africa, exploring the multifaceted African identities and, above all, paying attention to how Africans see their own future and how they conceive the relation with Italy.

This is indeed a key step to deepen the mutual understanding and lay the foundations for a sound and effective cultural cooperation. Capacity building and technology empowerment, which aims to jointly identify the most effective ways to support African countries in their effort to enhance border control and pursue the fight against illegal trafficking, organized crime, and terrorism.

Considering that some areas of the African continent are still affected by fragility and conflicts, it is crucial -in addition to addressing the root causes of violence – to understand and promote common strategy and common tools development to prevent and counter such threats.

Energy transition and renewable resources driven economic growth, which aims to explore the role that renewable energies can play in the African growth trajectory and discuss how climate policies can be mainstreamed into Africa's development agenda, capitalizing on the co-benefits and eradicating poverty and food insecurity. In particular, this section will focus on how the EU, Italy and other international partners can uphold the transformative process of African economies by providing the required financial support.

Business synergies in emerging sectors of the African economy, which explores the perspectives of growth for the African continent and the huge opportunity to develop mutual beneficial partnerships in key sectors, such as digitalization, urban development, circular economy, and health.

Against this backdrop, the section is focused on the synergies that can be built between Europe/Italy and Africa, exploring those sectors in which public-private partnerships can be developed effectively.

The ItAlAfrica project was organized and managed by Marco Di Liddo, Head of Analysis Unit of CeSI, Carlo Palleschi, Head of Geoeconomy Desk of CeSI, and Alessia Paolillo, Head of Communication Department of CeSI.

This report has been drafted by Marco Di Liddo and Carlo Palleschi, with the contribution of the CeSI team of junior analysts, specifically Martina Angelini, Bianca Ferrazza, Simone Frusciante, Daniel Blardone, Davide Fortin, Fortuna Finocchito, Giulio Valenti, Andrea Mistretta and Eleonora Simonelli.

Regionalization of economies and the Mediterranean basin as a strategic area of trade and access to the African continent

Marco Elio Rottigni

Chief International Subsidiary Banks Division, Intesa Sanpaolo

The recent crises caused by the pandemic and the Russian-Ukrainian conflict have generated a series of shocks that have forced us to rethink the organization of production and value chains and, more generally, to increasing regionalization.

In this context, the area of the wider Mediterranean, including the countries bordering the shores of the “Mare Nostrum”, but also, from a supply chain point of view, the countries of central-eastern Europe, is becoming increasingly important: the Mediterranean represents in fact 1% of the seas of the Earth, but 20% of the world maritime traffic and 27% of the container line services pass through it.

It is precisely in this region that the Intesa Sanpaolo Group has a strong and consolidated strategic presence both for its leading position in Italy and through the International Subsidiary Banks Division, to which 11 commercial banks operating in Central and South-Eastern Europe refer and in Egypt, as well as being present in China through participation in a bank.

The recalibration of the globalization process, which is bringing out the renewed importance of the Mediterranean basin, offers great opportunities for the Italian and European economies and for the entire African continent, where a trend towards progressive pan-African integration is consolidating. The creation of the African Continental Free Trade Area, consisting of over 50 African States, is a significant example of this as it favors the emergence of the economic strength of the vast African market, which is populous, young and full of new initiatives and talents.

The strengthening of integration between the two shores of the Mediterranean can benefit from the impetus both of the neighborhood policies of the major European countries and of private economic initiatives aimed at promoting trade in the area. In this sense, the growing contribution of the sectors of excellence of the Italian industry such as Energy, Agro-food, Clothing, Automotive and Biopharmaceuticals, which, establishing a collaboration based on principles of common interest and open to know-how sharing, it favors the growth of the local industrial sector.

For these reasons, Italy is considered a strategic actor and a priority interlocutor as well as a natural bridge between continental Europe and Africa, a continent with rapid growth, both demographic and economic, which represents a key territory for the success of the transition to a new global paradigm of sustainable growth.

Egypt and Alexbank: between agribusiness and sustainability

A key role for the development of the enlarged Mediterranean can be played by Egypt, a country that has a considerable potential for growth as well as in terms of commercial opportunities in many sectors such as, for example, agri-food, infrastructure, logistics, above all maritime logistics, and tourism. Evidence that is understandably synergistic with the advantage of a geographical position that makes the country a natural crossroads of Mediterranean routes and makes it the ideal gateway to the African continent, especially for the Italian production system.

In this sense, the potential of the Economic Zone of the Suez Canal is remarkable, which, benefiting from traffic to and from the East, represents a driving force for economic growth and a stimulus to commercial exchanges, also in synergy with the Special Economic Zones (ZES) in Southern Italy.

In this perspective, the Intesa Sanpaolo Group is determined to seize the opportunities that arise, through the activities of the International Subsidiary Banks Division, directly present in Egypt with Alexbank, a dynamic credit institution committed to the sustainable development of the country's economy, accompanied by specific impact-bank initiatives, linked to the fight against poverty and the development of financial inclusion.

As of June 2022, Alexbank, with a network of 178 branches and approximately 4,300 employees, was the 10th Egyptian bank in terms of total assets (5th among privately-owned banks), with assets of 6.2 billion and one market share of 1.2% (1.6% in loans and 1.4% in deposits). It also plays a leadership role in the microfinance market, with a loan portfolio, at the end of 2021, worth EGP 1.6 billion and 65 thousand customers, many of which operating in agribusiness.

More generally, Alexbank proposes itself as a solid "global business partner", able to offer client companies the possibility of structuring and finalizing any type of financial transaction, thanks to direct access to the widespread international network of the Corporate and Investment Banking Division of Intesa Sanpaolo, with links to institutional investors, stock and bond markets.

Alexbank's commitment to diversity & inclusion is also noteworthy, recognized in 2022 by the National Council for Women with the "Egyptian Gender Equity Seal Certification", which certifies the long path and attention in applying the principles of inclusion in the areas of employment, career development, work-life balance and anti-harassment policies, in accordance with the gender equity model developed by the World Bank.

With reference to environmental sustainability, in line with the Intesa Sanpaolo Group's strategic orientation to strengthening the green economy and sustainable growth, Alexbank is progressively specializing in financing the local agricultural sector. The specialization in Agribusiness is intended to provide a formidable boost in the direction of financial inclusion and prosperity of the agricultural sector, which represents 11% of the economy and 28% of the country's employment.

Intesa Sanpaolo already has structures and activities in place in Egypt entirely dedicated to agribusiness, activities that look, in addition to supporting businesses tout court, also at the possibility of unlocking the potential of the players in the agricultural Industrial Value Chain and micro-enterprises. in the countryside, offering dedicated financial services and encouraging innovative investments in the sector, with the aim, among other things, of reducing inefficiencies in the use of water and raw materials.

The commitment in the agri-food sector was the basis of the participation of the Group and Alexbank in Cop27 in Sharm el-Sheikh in line with Intesa Sanpaolo's ESG agenda. The latter dedicates significant attention to the environment and to the protection of the territory, to be pursued also through the long-term sustainability of agri-food activities by favoring crops that can replace fossil fuels and that guarantee the preservation and development of rural areas, the affirmation of sustainable agriculture that respects the environment and the conservation of natural resources. With the particular contribution of Alexbank, all this was the subject of the panel entitled "The new agenda for climate and energy: addressing the competitive dynamics for agri-food and territorial development" discussed during the "Adaptation Day and Agriculture" attended by high-level representatives from the private, public, supranational and government sectors.

In conclusion, the development of ever greater industrial and economic synergies between the two shores of the Mediterranean, also in light of the current processes of re-shoring and shortening and redefinition of production chains, can represent a decisive factor in strengthening the political stability of the entire North African area, and strongly propelled by its economic development, in a logic of complementarity and mutual benefit with the technologically advanced and sophisticated economies of the European shore.

It is therefore desirable that, also through these processes, a vision of the African continent can be established as a shared source of opportunities for sustainable socio-economic development and well-being of the entire Mediterranean basin.



Opening Remarks

Andrea Margelletti
Chairman of CeSI

“Welcome to the Officers’ Club of the Italian Army for this symposium on the relationship between Italy, my country, and the African continent: I would like to stress from the very beginning that this relationship does not only develop between countries in a bilateral, institutional, governmental way, but it is above all a relationship between people. I am from Genoa, and in Genoa, a wonderful seaside city, we love to tell this story almost as a joke: in the morning when we open our windows we see the sea, on the other side of it there are people like us doing the same thing, and in the end, it is as if we are looking into each other’s eyes, even if we are far away. That is because the sea is a place without borders or frontiers that connects people even if they are far apart.

I have to say that we, as CeSI, strongly wanted and believed in this meeting for several reasons: as is well known, Italy is part of NATO, it is part of the EU, but it is also a Mediterranean country; sometimes we even say that it is the Mediterranean country par excellence, and this triple Italian identity forces us to use different approaches in the challenges we face as a country.

Today, in fact, we face new and greater challenges than in the past. Because in the past we had to face something that, in a certain sense, we knew. I speak of ‘we’ in general both as Italy and as African countries, because not only do we share the same ‘democratic environment’, but also because in this small point of the universe we call Earth, we also share a precise geographical space. The main problem we faced in the past was strongly related to the political sphere: we usually had to deal with the social and economic developments of colonialism or neo-colonialism. Now the problems have many faces, they have a multidimensional projection such as, for example, the problem of security, and the problem of health protection. Another problem that, declined in the energy sphere, is in front of everyone’s eyes (especially this last period) is in relation to the exploitation of natural resources, a subject that allows us to connect to another critical issue that is increasingly present in the international discourse: climate change. Yes, because the world is changing, the climate is changing, and global climate change affects us all. It seems almost silly to point this out, but we are at the end of October and in this room we are all dressed in summer clothes, I don’t know if it is significant but it certainly means something.

A final challenge, which we must all face together, is that of the transition to the green economy: the challenge of the green economy as well as the new approach to sustainability in Europe and Africa. A challenge made more difficult by the fact that we have different political agendas.

Despite this, I think that today we are obliged to synchronize, I am not saying to have a common political agenda - which is a difficult thing to achieve even in Europe - but at least to attempt this synchronization effort, because the interests we have and the threats we have to face are bringing us closer and closer together. So, cooperation is required of us, not necessarily because we are wise, but because it is a matter of survival for the international system.

Let me now thank our partners in this meeting. First of all, our institutional partners, namely the Ministry of Defence, which is hosting us today, and the Ministry of Foreign Affairs and International Cooperation: as CeSI, we work a lot in the field of international affairs and are therefore very proud to be able to work and cooperate with the Ministry of Foreign Affairs of our country; again, thank you for your partnership.

Our next partner is Banca Intesa Sanpaolo, a partner with whom we collaborate a lot and whom we admire for the proactivity and curiosity it adopts in moving beyond its natural boundaries of action and interest as a bank, seeking to better grasp the world in order to later understand how to shape its future for everyone.

Among us today there are also representatives of ENI, which needs no presentation and of whose careful and precise work on the African continent we will discuss during tomorrow's interventions. Just as we will talk about Enrico Mattei, who was one of the Italian excellences of the past and whose perception of relations between the northern and southern shores of the Mediterranean still remains a pillar of Italy's foreign projection, aimed at the creation of a commonwealth between the two and not at a separation between 'us' and 'them' useful only for the exploitation of energy resources.

Another partner is Africa e Affari, with whom we have an excellent relationship and whose name already explains the objective of its work. Africa is a place where we need to be more involved in terms not only of business that is profitable for both of us but also in terms of a partnership that goes deeper, also and above all because as CeSI, we would like to emphasize that the most important thing is to build an equitable partnership, based on the common dignity we share as human beings, not a partnership based on the material enrichment of people.

I would like to thank also E4Impact, a foundation born within the University Cattolica del Sacro Cuore in Milan, which allows us to discuss and push ourselves into the world of entrepreneurial training and project acceleration, a territory unknown to an old-school guy like me.

Today I will have the pleasure of moderating this wonderful "parterre de Roi" of speakers because unfortunately my friend Stefano Polli, director of the ANSA news agency, is ill and cannot be with us: I assume he is following us on his laptop from home, so I send him my best wishes for a speedy recovery. Stefano come back to us as soon as you can!

To conclude, I would like to introduce and give the floor to a person who is not only a teacher for me but also more than a friend, in fact, I call him 'brother'. He is a person who, ever since I have known him, has tried to teach me something about foreign affairs every day, he does his best - I don't know if he succeeds - but at least I recognize that he is doing his best: he is Ambassador Ettore Sequi, the Secretary General of the Italian Foreign Ministry.

Ettore, the floor is yours. Thank you all."

Keynote Speech

Amb. Ettore Sequi

Secretary General of The Italian Ministry of Foreign Affairs
and International Cooperation

“Good morning everyone. I am delighted to join you at the Italafrica Strategic Symposium. Thank you very much to my friend, Professor Margelletti and the whole Ce.S.I. team for inviting me to deliver the opening remarks today.

Almost two years ago, the Italian Ministry of Foreign Affairs published the strategic document “The Partnership with Africa”. We wanted that policy document to answer the basic question: what we can do with Africa rather than what we can do for Africa or what do we need?

Of course, the geopolitics tells us a lot. Building up on long standing historical relations is equally important. So it is, recalling commendable examples of people to people ties for friendship and solidarity. In fact, our assumption was, and still is, that more cooperation between Italy and Africa, between Europe and Africa, increasingly respond to a compelling interest of both. This is mostly because of the growing relevance of the African continent in global affairs.

Let me give you some evidence of that, based on facts. According to the IMF over the next decade, five out of ten world’s fastest growing economies will be African countries. Currently, we are talking about a market of almost 1.4 billion people whose combined GDP is worth 3.5 trillion euros altogether. Africa’s overall import is expected to increase fivefold by 2050, exceeding the 4 trillion euros threshold. By that time, Africa’s working age population will have grown by 30%. By the end of the century, Africa will be home to a third of people demanding for more food, higher standards living and better opportunities for the youngsters. Perhaps, a chaotic but relentless growth. Yet, most African countries, especially latest developed countries (LDC), will likely fail to achieve the UN SDGs by 2030, largely because of the lack of adequate financial resources and basic rule of law, weak institutional capacities and poor human capital. There are huge disparities in access to health care and education. Around 600 million people still do not have access to electricity and conflicts are on the rise. This also because of malicious foreign interference, too many vulnerable communities are finding their lives increasingly disrupted because of their frequent exposure to major climate change-related natural disasters. On top of that, because of the Russian aggression against Ukraine, Africa has to cope with the dramatic rise in global food, fuel and fertilizer prices in recent history.

So, how would we answer to my initial question: what can we do with Africa? How would a strategy based on shared interests between Italy, or Europe, and Africa look like in practice? Well, I expect this is precisely what you are about to debate in this symposium that we look forward to its outcome.

I would focus on three key words or priorities based on what I touched upon few

minutes ago as well as on the fact that there is a vertical dimension of factual integration connecting Europe to Africa.

First, insecurity. From Libya to the Sahel, from the Horn of Africa to the Great Lakes region, then in Mozambique, they are facing what we call 'arcs of instability'. We refer to a combination of ethnic and civil conflicts, violent extremism, transnational criminal activities such as terrorists or human trafficking, struggles for limited resources and so on. This combination make too many African countries very fragile and unstable, exporting insecurity and exposing to forces outside their control, whereas peace and stability would be the precondition for their development and their prosperity. Still today, I believe Africa needs the assistance of the international community more than in the areas of conflict prevention, peace-building with governance and rule of law promotion.

Our second priority is to enhance economic partnership increasing international trade, fostering investments, facilitating the interaction between business communities, expanding programs of technical capacity building, also to prepare Africa for a closer regional economic integration.

Then, there is climate change. Drought, water reduction and sea level rise, fuel under development, further conflicts and uncontrolled migration. Partnership between Europe and Africa would not be effective, if it fails to influence the African development toward patterns based on environmental sustainability and energy transition.

That is the basic agenda so to say, but what about the tools at our disposal to put words into action? Well, if you look at the contribution Italy gave to the global health summit and the Global Coalition against Daesh or by exerting the G20 Presidency or underpinning the UK Presidency of COP26 in 2021, just to name a few, you can acknowledge a very concrete attitude towards Africa. We were at the forefront of the call-backs and the GAVI initiatives, so that African countries can access to affordable COVID vaccines. We, as Italians, promoted debt relief for countries; we are opening new embassies in the continent; we are running one among the most appreciated and robust development cooperation programs in Africa in the last few months. Every year, we have managed to sign new agreements to import natural gas and other fossil fuels from our African partners. We also agreed on expanding our cooperation in green technology, on sharing our expertise in renewable energy, on providing more training, activities and capacity building. Furthermore, we have been encouraging more direct G to G, B to G and B to B interactions between Italy and Africa, including through the Italy-Africa Conference, whose third edition we hosted in Rome one year ago.

In conclusion, my message to our African friends and to all of you attended the symposium is that we can really do a lot with Africa. We have to do more and, to that purpose, we are looking for good ideas. Therefore, I encourage all of you representatives from different institutions, the business community, academia, and civil society, to put forward and to give active contribution to this debate. I wish you all the best for the upcoming workdays and I thank you very much and my thank to Professor Margelletti.”

Opening Debate

Discussants:

HE Giuseppe Mistretta - Central Director for sub-Saharan Africa,
Italian Ministry of Foreign Affairs and International Cooperation

Ruggero Aricò - Vice-President, Confindustria Assafrica & Mediterraneo

HE Nosipho Nausca Jean Jazile - Ambassador of South Africa to Italy

Marco Piredda - Head of International Affairs & Business Support, ENI

Dante Campioni - Managing Director and CEO, Alexbank, Intesa Sanpaolo Group
(from remote)

HE Hassan Ben Allal - Plenipotentiary Minister and Vice-Ambassador of Morocco to Italy

Moderator: Andrea Margelletti - Chairman of CeSI

Analyzing the possibilities of partnership and collaboration between states in different sectors (economic, social, energy) means taking into consideration the power relations between them, the different points of view and interests involved, but also the potential that states can express and the contribution they can make in a synergetic relationship. Before talking about what states want or how they can contribute to each other, however, it is important to reflect on the challenges they face today which, in turn, can shape opportunities, as H.E. South Africa's Ambassador to Italy Nosipho Nausca Jean Jezile recalls when she says: "When there is a challenge, I also believe there is an opportunity"; the African continent faces many challenges and, in facing them, it must be able to build its future based on the opportunities it is given.

Certainly, from a media perspective in the West, the first challenge that comes to mind is the resolution of the many conflicts still present on the continent: in the Horn of Africa, on the border between Ethiopia and Eritrea, one of the bloodiest civil wars ever fought on African soil continues, as well as in the Blue Nile region, between Ethiopia and South Sudan, violence is resurgent; in Sudan, civil conflict and political instability on tribal lines show no signs of abating, and the same is happening in the Sahel, Mozambique, the Central African Republic, Senegal, Somalia and the Democratic Republic of Congo.

Another challenge is climate change, since Africa is strongly affected by it (especially in the sensitive Sahelian area) but only contributes 1% to the problem globally in terms of emissions (with South Africa leading the ranking among African countries).

Poverty is a further critical issue, closely related to other problems such as famine, wars (and the building of peaceful coexistence), radicalization, and migration. The 6th EU-Africa Summit in February 2022 has already highlighted some aspects of conflict and insecurity in the continent's peace architecture, also highlighting how mutual engagement on certain issues can help Africa ensure stability while establishing fruitful economic relations with Europe.

In the context of the historical relationship between Europe and Africa, one of the states that enjoy a close and privileged relationship with a European country is South Africa, which has a historical relationship with Italy: like other African states, the Rainbow Country has a past of civil conflict (under the Apartheid system) which, however, the State managed to overcome relatively peacefully in the social and political spheres. Italy, for its part, has made a positive contribution to overcoming the status quo in South Africa, also thanks to the presence of the anti-Apartheid activist groups in Rome and Reggio Emilia, so much so that, as H.E. the ambassador recalls, Nelson Mandela himself, during his first visit to Europe, first visited Rome to meet with the above-mentioned activists.

In light of the issues outlined and the need for collaboration between the two continents, H.E. the Ambassador's remark could be taken as a motto for the entire Symposium: 'It is possible to find solutions, and these are solutions that require nations to act together.' Proceeding with the analysis, from a purely economic point of view, one must remember the potential of the African continent, first of all at the level of human resources, which in this case translates into a strong youth component among the population.

Secondly, up until before the COVID-19 pandemic, several African States appeared in various international rankings concerning the fastest-growing economies in terms of wealth contribution (Ethiopia's case is famous in this sense), a factor that puts Africa in the global spotlight as a destination to be held in high regard for foreign investments, despite the focus still being too much on entrepreneurial possibilities solely aimed at profit and less on the need to make them a means to build governmental stability and a democratic structure of peace.

Finally, there are the various regional and sub-regional dynamics that characterize inter-State relations on the continent to be considered: South Africa, for example, is part of the so-called Indian Ocean Rim Association, a relatively new (founded in 1997) and dynamic intergovernmental organization that aims to strengthen regional cooperation between 23 Indian Ocean rim countries (member states of the organization) and 10 observer partners (including Italy) based on the UN Sustainable Development Goals. Broadening the scope of the view, therefore, it is evident how the geographical relationship between the Mediterranean (and Europe) and the Indian Ocean opens up several possibilities that can be exploited in terms of economic prosperity: 90% of world trade takes place on the sea, so how can Africa take advantage of this, bearing in mind its status as a transit area, a connecting area, but also an area of production and destination?

An example of this is given to us by South Africa, to the west of which lie Namibia and Angola, with which the country has an interest in building fruitful relations for the development of that sub-region, while at the same time developing neighborly relations to the east according to Nelson Mandela's principle of ubuntu with regard to Mozambique and eSwatini. These are economic and political modalities that African states should apply systemically in their relations with one another to resolve the many existing conflicts and revive the continent's enormous economic potential at the national, regional, and then global levels.

Resuming the threefold Italian identity recalled in Pres. Margelletti's opening speech and applying its interpretative lens to North African countries, Morocco, represented at the symposium by H.E. deputy ambassador Hassan Bel Allal, can rightfully be an example of a State that is both African and Mediterranean, sometimes perceived more in the guise of its second identity than its first.

In recent years, Morocco has embarked on a course of policies aimed at Africa undertaken by the central government based on a series of principles that can be summed up under the umbrella of solidarity, such as solidarity in the field of peacekeeping operations, or, in the economic field of investments, with Morocco being one of the main investors in the African continent (the first in Central and West Africa). In the context of the country's projection towards the Mediterranean sphere and, more generally, towards external relations, Morocco's foreign policy is structured on two pillars: the first is to reinforce South-South cooperation, mainly through the policies highlighted above; the second is that of trilateral cooperation, i.e., in each bilateral cooperation, Morocco tries to ensure that there are benefits for Africa as well, for example at the level of technology transfer with the countries of the North. The last piece of the Kingdom's identity which is both Mediterranean and African concerns the perceived need for an African dimension of economic and intergovernmental development on the European model. In this regard, H.E.'s statement is interesting, when he says: "I think that intra-Africa cooperation is the main solution to face all the challenges in the continent, and that's why we have to act to develop trade between the African countries, accelerate the Free Trade Zones, also encouraging investments to attract and capture financing possibilities in order to allow Africa to enhance itself to face these challenges."

Returning to the northern shore of the Mediterranean, however, as far as Italy is concerned, despite the succession of five governments in four years, the task of the Ministry of Foreign Affairs has always been to confirm the priority of Africa on the government's political agenda. One of the fundamental guidelines in this regard was the document produced by the Ministry a couple of years ago called 'Partnership with Africa' which, if the new government gives its approval, will be replaced by a new document with new guidelines for relations between Italy and Africa and, in the broader context, Europe.

Likely, the various priorities already present in the first document will be taken up and reworked: the Sahel for strategic reasons, the Horn of Africa for security reasons, and the southern sub-region for business opportunities, especially in the energy field, a new priority in the face of the recent scarcity of gas in Europe (following the conflict in Ukraine) and its availability in the area.

Among the various areas examined by the document, due to its proximity to the country, its direct commitment to the field, and the challenges that lie ahead, Italy's attention is obviously more focused on the Sahel, given its fragile climate, its strategic geographical importance for migratory flows, the presence of terrorist organizations, and the recent coups that, among other things, make economic collaboration difficult in many sectors.

In any case, the areas in which Italy can best contribute to the improvement of the situation on the African continent (excluding the gas-related energy sector) concern renewable energies, the green economy, environmental protection, the agricultural and agro-industrial sector, and, more generally, intervening, as far as possible, in the area of climate change. These are the sectors in which Italy can give its best and is most appreciated. Among other things, recalling the words of President Margelletti and H.E. the Secretary General, H.E. Giuseppe Mistretta, Central Director for Sub-Saharan Africa, recalled that 'Italy's relationship with Africa is not only institutional but it is especially personal, from person to person: it concerns the entrepreneurs who act on the ground, the doctors, the missionaries, sometimes the ambassadors, but also the universities; this is what makes us special and different from other partners, especially from the so-called 'new actors'.

After talking about political priorities and economic priorities, it is also important to remember that Europe and Italy are providers of good governance, rule of law, and democracy-development initiatives, elements that are often neglected in various parts of Africa nowadays, which undermines economic relations that, inevitably, are set within the framework of the aforementioned characteristics. This is important to remember because in the new 'Scramble for Africa', everyone plays by their own rules, and in reality, the capacity building, democratic development, and rule of law methods pursued by Europe (and Italy within it) can be valid and competitive, if properly implemented. Each actor uses different 'rules of engagement' and European ones place great emphasis on the economic and social growth of the countries with which they enter into relations: for example, under the umbrella of cooperation, the EU does not sell arms to Africa, nor does it exploit subsoil resources in exchange for arms sales, and so on.

This, in part, also explains why European action develops more slowly when compared to that of other actors such as China or Russia, a concept effectively summarized by H.E. Giuseppe Mistretta when he states: 'It is easier to be less democratic than more democratic'. Among the European states in Africa, there is a great desire for Italy and Italian visibility: the memory certainly goes back to the period of the great state-funded collaborations with Africa, from the central *Mediocredito*. Nowadays, however, the forms of collaboration have changed, and the actors have changed: there are big entrepreneurs, big companies, foundations, banks, and it is difficult to create synergies and visibility for the action of the actors in the field. The landscape is more varied and dynamic but nevertheless presents enormous opportunities for both sides to build sustainable and fruitful economic development and collaboration.

In the broad context of investments by Italian companies on the continent, a prominent role is played by ENI, often seen as a company mainly engaged in North Africa, but which in recent years has invested heavily in Sub-Saharan Africa.

If, in fact, Enrico Mattei had identified the MENA countries as the bridgehead on the continent, ENI's operations are now developed in 13 countries with more than EUR 20 billion invested in the last five years: Sub-Saharan Africa is now at the heart of the company's strategy, which aims to embrace energy transition and become carbon neutral by 2050.

Within this strategy and the European transition strategy, Africa plays a prominent role, the biggest problem so far, if anything, has to do with the posture of Western players and governments towards African ones. In the words of Marco Piredda, ENI's Head of International Affairs & Business Support: 'Western governments and people have often been lecturing African people and governments on how things should be done. For example, regarding the transition: until last year we were talking about going no carbon, about electrification and leapfrogging to new technologies, while we should talk about a continent where 600 million people have no access to electricity, a continent that counts for 17% of global population emitting just 3% of global emissions, the lowest per capita emission.' It is not possible to proceed in the dialogue with African countries and the effort to partnership without accepting the idea of different paths leading to different transitions: the modalities and paths taken by the transition in Europe cannot be the same as those implemented in Africa.

As far as ENI is concerned, its lines of action are mainly developed along two directives: firstly, in the field of conventional energies, where ENI is trying to strengthen and further develop partnerships with African countries to exploit new gas fields to replace Russian gas in the context of the shortage that Europe is experiencing after the developments of the conflict in Ukraine.

Secondly, ENI is innovating its business strategies and technologies towards the ecological transition such as, for instance, the so-called 'biofuel value chain revolution', which would involve replacing hydrocarbons with feed crops and vegetable oils that come from a totally different supply chain and are increasingly produced in Africa.

The aim is to develop this project starting from 7 African states (the first oil was recently produced in Kenya) reinterpreting Mattei's ideas about standing side by side with partner countries, sharing solutions and technologies, but above all sharing these projects with international institutions and international financial institutions, such as UNIDO, UNDP, IRENA, but also with the World Bank and the African Development Bank, very important partners both for the possibility of relying on proven development schemes and because the high standards set by them guarantee the sustainability and feasibility of the company's projects, also and above all from a social point of view, to enable an energy transition on the continent that is sustainable for local communities as well.

The Italian stance towards the African continent suffers from two strong limitations: the first has to do with perceptions, which are often stronger than reality, and the frequent perception of Africa is of an unstable continent in which it is risky to invest, even where there is no instability; the second is that the Italian business landscape is mainly made up of small and medium-sized companies, which tend to be reluctant to venture into investments abroad, which they consider risky. So how is it possible, on the one hand, to change the perception and narrative of the continent and, on the other, to make small Italian entrepreneurs more courageous?

One of the objectives of Confindustria Assafrica e Mediterraneo is precisely to change this perception, attempting to counterbalance the tendentially negative narrative that is made of the continent on TV news, for example, by relaunching instead the idea of Africa as the continent of the future, a new narrative that can and must also pass through the private sector.

Confindustria Assafrica and the Mediterranean was established in the 1980s and was the first business association on Confindustria's radar with a specific geographical focus precisely because it understood the importance that Italy could play in the new storytelling of Africa. What C.A.M. attempts to do is to develop business opportunities and commercial ties between Italian and African companies because, as Ruggero Aricò, Vice-President, Confindustria Assafrica & Mediterraneo, says: "We believe that the private sector should deliver these messages and should leverage on the experience that we have in Italy to build up opportunities in Africa." C.A.M.'s commitment to Africa includes the organization of conferences, meetings, and trade missions in Italy and Africa to enable the development of fruitful relationships for the private sector on both sides along two directives: digital transformation and energy transition; which allows companies to align their actions with specific sustainability goals inspired by the UN SDGs. The idea is to explain to governments how to build an appropriate legislative, regulatory, and policy framework in order to foster both digital transformation and energy transition, and this kind of dialogue can only be carried out effectively if all actors sit at the same table: institutions, the private sector, but also academia and professional associations.

The last aspect to be noted in this general analysis of Africa is the strong push in recent years towards pan-African integration, there is an ever-increasing demand for economic integration between markets, which has partly materialized with the signing of the African Free Trade Agreement, as Dr. Dante Campioni - Managing Director and CEO of Alexbank - reminds us: "When we look at Africa from the Mediterranean and from Europe we necessarily have to look at Africa as a whole." Africa is a large and expanding market with many talented young people and many investment opportunities, and there should be an interest of European countries and Italy in this sense, especially in the logic of the redefinition of the logistics chains between the two shores of the Mediterranean in the post-pandemic period and in the face of the crisis in Ukraine. Picking up on the concepts expressed by Ambassador Mistretta, Dr. Campioni reiterates that 'Italy is strongly sought after for the modalities and know-how it brings: Africa is not only interested in exporting raw materials and then importing finished products, thus creating huge trade deficits, but is interested in attracting investment and sharing know-how, requests that can lead to a win-win situation between Italy and Africa, for the opening of new markets and companies on African soil, based on mutual respect and cooperation.

As important as industrialization is, it is also important to collaborate on investments in agribusiness, to create the necessary conditions for land consolidation to move towards economies of scale for the actors involved; all this without forgetting environmental sustainability.'

African identities and cultural diplomacy

Special Dialogue

Discussants:

Adama Sanneh - Co-Founder & CEO, Moleskine Foundation

Francesca Declich - President, Italian Association for African Studies

Moderator: Massimo Zurrini - Director, Africa e Affari

Massimo Zurrini started the panel by saying: “When I saw the title ‘African identities and cultural diplomacy’ the first thing that came to my attention was the plural of “African identities” because it seems quite normal when you talk about Africa, also at the high levels, considering Africa as a country and not as a continent, a so different continent. We have the wrong perception in Italy, in Europe, of just one African identity. Because we are talking about strategic things here, I think the first strategy is that we have to know better the people we talk with. We should change the lens through which we look at Africans. What do you think about it?”.

Francesca Declich, President of Italian Association for African Studies, says “I think this is a real issue”. In Africa, there are so many different people and cultures. there are almost 2000 languages. The knowledge has here a substantial importance. This is why it is essential to have a network of scholars among historians, linguists, and anthropologists in Italy that connect together because knowledge is also interacting with people, interchanging experiences, knowing each other and having relations, whereas not knowledge means separating and separation. The President Francesca Declich makes some examples “we have this conference in Urbino in June ‘Africa in the third millennium’, which means exactly ‘The Africa’ and the different contexts of Africa. We had up to 170 papers and people talking about research and experiences they had in different countries of Africa. This also represents long-standing relationships that scholars have with people and colleagues in Africa in the different universities”.

They collaborate, collect data, and do independent research. Some researchers, young researchers or older professors in the universities are usually independent because the topics and the issues they study are decided together with colleagues, it is not something they are mandated to do.

The lack of independence is increasingly becoming more and more an issue especially when funds for research are bounded to certain specific governments. “Knowing is very important, it is the most important thing” highlights the President Francesca Declich. She then keeps saying “that’s why we have decided to have these connections. It’s 10 years now that the association is there, we have done meetings at the University of Pavia, Macerata Catania Bologna and the latest in Urbino. We do not sell a concept because knowledge is not just about talking, the artistic practices are very important in the dialogue among people and cultures, and we don’t think much about this”.

Adama Sanneh, Co-Founder & CEO, Moleskine Foundation argues “Absolutely. I think it’s one of the central problems. One of the questions that we need to figure out is how we can change our perspective; we can perceive or not perceive what the reality is and obviously this idea of the African continent being a country. There was a very funny Facebook group on Africans living in the diaspora. The group was called ‘Yes, I am African. No, I don’t speak African’.

The important point to point out is that it starts from us, we should start from a place of personal reflection, and then start questioning all the assumptions we have about the content because it is only through a deep, critical gaze that I’m able to engage in a much more faithful way and just being able to see what reality is”. One of the great issues that can be a great opportunity is to be able to create a real space of communication and criticality. Often institutional relations have such high levels of supra-structures, and thus this makes it almost impossible to actually meet them one-to-one. So, in a certain way, the arts and culture can be a really unique tool to avoid the institutional barriers that sometimes create distance between ‘I and the others’, while culture and arts can be one of those tools, one of the unique tools that can help people to dismantle this false dichotomy between ‘I and the other’”.

The relationship between public Institutions, cultural NGO and embassies it’s crucial and, for that reason, the capability to create synergies and collaborations between them it’s a pillar for cultural diplomacy.

Adama Sanneh thinks that: “In the cultural space, working with the institutions is working hard. Because often, the Institutions in institutional and cultural spaces speak in an institutional way, and sometimes it is hard to get connected with them, and then you get into a sort of parallel universe. So, it is not easy”. He then adds “as a foundation, we found our point of interest to figure out a way to create tools that allow us to create a direct conversation with cultural and creative organizations, especially operating in areas in underserved communities around the world, but in particular, in the African continent because of our strong expertise. So, for us, the point is how we can use a language and how we can create the dynamics of the spaces that allow subjects and organizations that normally are not part of this world to be part of it?” When we look at opportunities, dialogues or conversations, there are often invisible barriers that are created by the language you use, the place you are, and the person you deal with. All of them create an ecosystem that is often so structured and is often somehow disconnected, especially for where the youth are.

Generally speaking, the Generation Z has a level of trust towards the institutional world and institutions that is decreasing drastically. At the same time, the youth led movements, especially in this continent, that have an energy and a really unique position even in the world. The African continent is by far the youngest continent in the world, at around 16 years old as an average age. For instance, let's look at South Africa, and the 'Fees must fall' movement. The youth movement started by protesting about the increase of fees for universities, so it was about knowledge and then it became a profound cultural movement. Again, in Senegal, when there were big protests against the President, the people you saw in the streets were 16, 17, and 18 years old. It is a generation that has vitality and most of this vitality passes through the cultural world and cultural expressions. The institutions do not necessarily have the tools to be able to see, detect and understand what is happening on the ground within the right timing.

They might not have the right reaction to those movements or the right key of interpretation. Adama Sanneh went on saying "That's why I think this is a key moment and I really enjoyed this conversation because I think might lack the tools to fully deal with what is happening in the continent".

There are already 64 archaeological missions in Italy that are led by people in Africa and at least five of these are anthropological laboratories in which a lot of interactions are created. One of them, for instance, is led by the University La Sapienza in Ethiopia. There is a summer school every year in which students from Italy can go there and study together with Ethiopian students. This project has shaped many scholars, young scholars that now are in museums working in Italy. There is one in Senegal in which so many doctorates from the University of Milano Bicocca go to West Africa and do research and then build knowledge with people. There is another one in Uganda that produces a lot of video documentaries and also studies the experience of young people in the Ugandan conflict. There is one in Mozambique with the University of Urbino that has done work on the memory of slavery and has produced documentaries and works on domestic work in dependency. Yet, another one has been organized by the University of Turin which is led to projects on mental health. There are contexts in which there are exchanges between students, and professors of the two countries, in which knowledge is built, which can have an impact on the future of Italy and Africa. This has not been happening only recently. There have in fact been projects also in Somalia and Mozambique led for years by Italian corporations where a lot of professors or students came in contact, knew each other, knew the language and created interactions among cultures that understand each other.

This kind of activity is important also at political and economic levels. In the last few years, it has been experiencing a visa problem. For instance, if a student wants to study at an Italian university, he or she needs to have a certain level of Italian otherwise he or she would not get the visa. But maybe you can study Italian while you are in Italy for three months if you are a Portuguese speaker and you learn it very fast. There can be then some problems also in the organization of a conference with African guests because they need to have a visa. This does not facilitate the creation of exchanges and connections.

The moderator Massimo Zaurrini added “We are touching these points for a constructive contribution. These are some things that have to be addressed to work better. In Italian Universities, there are a lot of programs of cooperation with Africa, but nobody knows”.

The Italian Institute of culture has been struggling with the lack of funds and resources. Adama Sanneh pointed out that “in this case, we can look at how we can harness these opportunities and look at them as an opportunity because the experience of Italy compared to some other European countries is slightly different and I think we have this possibility to occupy a space that at the moment is somehow not supervised”. The question is not necessarily how we can export anything or how we can finance anything in Africa. The question here is how can we create exchanging spaces, how can we create one to one conversation, how can we encourage an ecosystem that is done on the same basis? The cultural and artistic sectors can help us pioneer methodologies, that then help the other sectors. He then adds “we tend to take these from the profits and to the market and then we try to use those tools and those elements and indicators, and apply them to the cultural sector, but none of these methods works because the cultural sector has different dynamics”.

In Somalia, there is the first cultural creative center, founded by a woman, that asks tough questions such as how do you build a sense of self in young women in a failed state like Somalia? So, the point is: how can we as institutions, encourage and enable dialogue and exchange of resources with those actors that really can generate an incredible social value? And yet, because of our tools and our gaze, we can be able to detect them and support them. The goal is exactly using management tools that make those calls for proposals very open, and very simple to apply.

Moderator Massimo Zaurrini asks “Do you think we are missing some occasions? If so, what we are missing?” The President Francesca Declich responds “Well, the question is then a chance to talk about some important matters. For instance, let’s think about cultural heritage, which is a very big issue we have not been talking about and it’s related to cultural diplomacy. We can think about the cultural heritage in Africa and cultural heritage of Africa”. Considering Libya where during conflicts a lot of artworks are being looted or the urbanization is spreading between all these sites, there is something that we, as Italians, can offer.

This is certainly what we are missing. Regarding the centers, the experiences in Maputo can be interesting in terms of catching what is happening with artistic issues in the country. In Maputo, there is a place where artists can go for two months to produce something, a space in which activities can be done.

The President Francesca Declich clarifies that “certainly, that is something we cannot ask universities, but it’s something that could be envisioned”. Having people from Africa in Italy will be important. In Italy, there are very few students from Africa in comparison with the feeling that there is a big invasion of immigrants from African communities. It would be nice if the new generations could grow up together for some time in universities in and outside Africa.

Adama Sanneh states that “as Italian, what I would like to see us as a country to do is to engage in more complex conversations, not to avoid them, but to get into it and have the courage to stay in those conversations”.

The Director Massimo Zaurrini asks “what kind of perception Africans have of Italians? Is there a difference between generations?”.

There is a huge difference in generations. Adama Sanneh agrees “I’m 39 years old. I think that I have more in common with somebody who is 60 or 65, than somebody who’s 30 because the generation are shrinking more and more”. It is simply because the speed is different, the speed of the social and cultural dynamic. Now they have a completely different ways, different dynamics that are hard to follow. It’s hard to really understand the dynamics. And so in order to do that, we need to have different tools that can allow us to stay behind the speed. It’s difficult to see how Africans can see Italians in one box, because there are very different feelings in different contexts. The President Declich gives some examples “when I went to Somalia before the war, so people saw Italians in very nostalgic nice way, I was treated much better than how I was treated in Senegal or in Kenya as a white person”. So it’s difficult to think about how Italians are perceived nowadays because it’s really depends on the history of the place. Nowadays, for instance, in Somalia there is very little memory of Italians. Almost nobody speaks Italian, also because the old people died and so everybody is now Anglophone. It is thus difficult to put it all together.

Adama Sanneh then concludes saying “we should realize and invest about the fact that Italy has also a new face that hybridizes the element of race and of mixed backgrounds. And I think really, this is really a unique opportunity that we have at this specific moment to try to establish dialogues that somehow can create different dynamics from the old ones”.

African identities and cultural diplomacy

Round Table

Discussants:

Norman Sempijja - Associate Professor, Mohammed VI Polytechnic University
(from remote)

Sandra Federici - Director, Africa e Mediterraneo

Martin Nkafu - Professor, Pontificia Università Lateranense

Mehret Tewolde - Vice-President, Associazione "Le Reseau"

Moderator: Giuseppe Dentice - Analyst CeSI

One of the most important issues in Italy's relationship with Africa is to understand how the two sides can boost their cooperation through cultural diplomacy.

It is a strong asset which Italian authorities have developed over the last decade, trying to present multifaceted and multi-layered elements, so to create a strong link with African countries. It is worth underlining that Africa is not a country, it is a continent that includes heterogeneous countries with several differences, peculiarities and own identities. The main challenge is to determine how can Italy be assertive and have a relevant role in terms of cultural diplomacy and partnership with African countries. Partnership is the keyword: it is the way through which both sides can reach mutual development. Italy's aim should be to make its cooperation and collaboration with Africa a partnership. But it is important to realize that there is no unilateral partnership, so both Italy and Africa have to give their contribution. One of the main obstacles to the development of a partnership is that cooperation takes place between States, while people are not involved. It is fundamental to find out the strategy of involvement of the community, since those who are part of it could be the leaders of the future, that is why the community must be involved.

Cooperation is a matter of culture, it is not just an economic or diplomatic project, but first of all cultural. As Professor Martin Nkafu of Pontifical Lateran University in Rome said: "If we do not understand the mentality of the others, there is no cooperation, there is either colonization or misappropriation of the others".

It is necessary to educate people to differences, otherwise the only result is violence. That is the reason why several African countries, like Professor Nkafu's own country, Cameroon, introduced Italian culture before doing business with Italy, by spreading the teaching of Italian language in secondary schools and creating relationships with Italian schools. There is an urgent need to find out how to make African people understand Italian mentality and Italian people understand African mentality. There is clearly an attempt to adopt a pragmatic approach that goes beyond geopolitical, geoeconomic or geostrategic approach, there is an attempt to share values, common interests and even human interests in terms of development, democracy and peacebuilding. In this sense, human mobility could have an impact on the partnership between Italy and the African continent. A difference should be made between immigration and human mobility. Human mobility is what is commonly called qualified immigration. Migrants who have to leave their countries because of poverty or other causes cannot be relied on to create cooperation or partnership in terms of cultural exchange, because they lack the credentials to speak on behalf of their countries and cultures. Partnership needs two equal identities, not one minor versus a stronger one. At the same time, this does not mean that those migrants should be left behind, they should be integrated from the embassies, who are the legitimate representatives of their countries and cultures, and legalized as new citizens, so to have the credentials to speak on behalf of their culture with dignity. This would represent the change of mentality.

Italian State and Italian people have always been welcomed to Africa since they do not have the same colonial experience of other European countries. This puts Italy in a different position with respect to other European countries. Consequently, Italy could have an impact on the European Union-Africa relationship and Italian peculiarities in terms of cultural diplomacy could be important tools also for European diplomacy. It is useful to compare the Italian involvement in Africa with previous EU engagement. The European Union (EU) has been trying to redefine its relationship with Africa since the end of the 2000s. In 2007, at the Africa-EU Summit in Lisbon, there was a shift from the concept of "Eurafrique" to that of "Afroeuropa", the idea was to give Africa agency in the relationship with the EU but unfortunately this has not worked out properly, especially as power asymmetries persist and also because of the role of countries like France, whose prevalent perspective is based on military intervention. That is the reason why the Italian approach and cultural diplomacy are particularly fascinating in the eyes of African countries. This approach is defined as value-oriented diplomacy, focusing on intercultural communication, appreciation of multiculturalism, people-to-people dialogue and community-based approach. According to Professor Norman Sempijja of Mohammed VI Polytechnic University in Morocco "this is the comparative advantage that Italy can present in its relationship with African countries, by redefining the engagement".

Africa has been asking for more community-based and local approaches to engagements with the continent, including peacebuilding, and it is particularly interesting to link this to Italian cultural diplomacy, especially as Italy is beginning to engage with African countries outside its previous zones of influence. Previously, Italy engaged mainly with its former colonies Eritrea, Ethiopia, Libya and Somalia, but since 2014 Italy began to engage itself with Sub-Saharan Africa. Then, in 2016, the first Italy-Africa Ministerial Conference took place, involving 40 nations, while the most recent one, in 2021, had 50 African countries getting involved.

This is the very basis to have dialogue, through which a two-way communication can be had. Also, in this way, countries can engage on an equal footing, as it is set out in Italian foreign policy, so to have a fruitful relationship. The paradigm shift consists in engaging with States as equal partners, not as lower ones. This goes a long way in enhancing any kind of dialogue that countries are going to have and also opens up a lot of opportunities to engage. As an example, Italy was fundamental to the development of the car industry in Morocco since the '50s, when Fiat was the first plant which was set up in Morocco, and Italy has been engaged with Morocco on energy to this day. The adoption of this shift towards more people-to-people dialogue and value-oriented relationships is fundamental to build a successful engagement.

Cultural diplomacy is a tool of soft power diplomacy, and, in this sense, Italy can be a model for Africa in terms of fields of practical application, like medical or health field. Before discussing this issue, it is worth reaffirming that Italian cultural diplomacy is centered around respect of human rights and attaching value to them, that is the abovementioned value-oriented approach adopted by Italy, through which it is possible to address the asymmetries in power relations existing between countries when dealing with each other. For example, the European Union, through the economic partnerships of the Cotonou Agreement and the previous ones which were signed back in the '70s, created a kind of imbalance in the relationship. On the contrary, cultural diplomacy creates a balance in the relationship between countries as they deal with each other.

It can also be built on historical and cultural heritage. Italy as a peninsular country is much closer to Africa than other European countries and has had deeper interactions with Africa, going back to the Roman Empire.

There is a strong Italian influence on the African continent, especially in the north. Building on historical and cultural heritage is fundamental to open up the relationship between countries and give Italy the comparative advantage it needs to develop a fruitful working with African countries. Returning to the issue of medical or health diplomacy, it can be a practical tool through which develop cultural diplomacy. The idea is to help countries develop capabilities, empower them to be able to take charge of their health sector.

During Covid-19 pandemic, most African countries were not so badly affected because of their young population, they were not as heavily impacted as European countries like, for example, Italy or Spain. Nevertheless, there are other health issues in most African countries, like the current Ebola outbreak in Uganda, which could threaten many countries in the region and even find its way to Europe and other countries globally. So, the idea for health or medical diplomacy is to help countries develop capabilities and build resilience in being able to handle health emergencies coming their way. Italy will be a crucial player in helping develop such tools and grow discovery in the health sector.

In addition to the role of knowledge and the know-how Italy can offer to its African partners, it is also important to understand how the Italian approach towards Africa has changed over the years and how the Italian vision around the role of the culture and the evolution of African culture has changed. With respect to this theme, it is worth mentioning the research and formation work done by "Africa & Mediterraneo" magazine on the culture of African countries since the end of the '90s, gaining experience and developing several projects in Africa with the Association and artists in the field of cultural cooperation.

The magazine has always strongly believed in the importance of cultural cooperation and explored several issues, for instance, cinema, literature, contemporary art, publishing industry, theatre, comics, fashion, African cultural heritage, both material and immaterial, tourism, cultural industry in Africa, cultural policies in ACP (Africa, Caribbean and the Pacific) countries and cultural and social changes that migration brought to Europe. When the magazine started the exploration in 1997, its model was "Revue Noire", a French review that realized dossiers based on field research in African countries thanks to huge budgets from the French cooperation. It should be clarified that at that time Italian cooperation was still not developed compared with French, Belgian or British ones. There were very few initiatives with African artists in the field of contemporary art in Italy. It can be remembered the pioneering role of Sala 1 gallery in Rome that has realized exhibitions about contemporary art since the beginning of the '90s or the Milan Film Festival, the only one where the latest films by African directors could be seen.

The cultural sector in Africa was affected by a structural weakness, that still persists, but today artists are much more active, and a new generation of artists rose. Over the past 30 years things have changed enormously, there has been the proliferation of Biennale all over the world, even in Africa, like Dakar Biennale, Lubumbashi Biennale, Bamako Encounters - African Biennale of Photography and Johannesburg Biennale. In African countries, despite the lack of infrastructure, individual initiatives in the creative field have emerged more and more, and practitioners felt the need to go beyond the old approach in the construction of a cultural identity.

So, in cultural cooperation, there has been growing attention towards African art, African comics, African music, etc. In Bologna Children's Book Fair, one of the most important in Europe, there was a "Spotlight on Africa" financed by the Italian Ministry of Foreign Affairs; Nigeria's Okwui Enwezor, a star in contemporary art, was appointed curator at the 2015 Venice Biennale, becoming the first African curator in the long history of the Biennale. There is a new generation, the generation of African descendance, of authors, writers, artists, journalists, anthropologists born in Italy from families of African origin, for example from Somalia and Eritrea, and Italian culture. This new generation is crucial for Italian cultural cooperation. Other initiatives are: Black Lives Matter Italia movement, discussing the issue of citizenship; "Le Réseau" association with its program "Ottobre Africano", about African culture in Italy; "Black and White Lab", working with African fashion designers who live in Italy; and Afro Fashion Week in Milan, protagonist during Milan Fashion Week.

This new generation of artists put forward very important issues, like violence of the colonial past, urban memories of the colonialism in Italian cities, climate justice, discrimination against racialized people, white privilege and the intersection of gender with other inequalities. A meaningful witness is that of Kaha Mohamed Aden, daughter of Mohamed Aden Sheikh, a Somali medical doctor and politician who studied and lived in Italy. She is a writer, lives in Italy and is very active. She translated in English her father's book "Arrivederci a Mogadiscio. Somalia: l'indipendenza smarrita", written in Italian, because Somali students had complained that they could not understand the Italian text.

Now, a Somali young translator let her know that he is translating the book in Somali for Somali readers who want to read it. This is a small example, but it is symbolic of the relationships with Somalia and other African countries that Italy can have. The dynamism of African society emerges clearly, which is totally different with respect to the general narrative about Africa, and also the power of language, another aspect of cultural diplomacy, is showed. In a recent interview done by Sandra Federici, director of "Africa & Mediterraneo" magazine, Gaspard Njock, a young cartoonist, told her that he arrived in Europe through Italy, where he was invited by Accademia del Fumetto in Rome.

He studied in Italy, then migrated to France because comic industry is much more developed there. But he published in Italy graphic novels about Aldo Manuzio, one of the founders of printing press, Maria Callas and the migration issue. For cultural cooperation, the main solution is economic support for artists, both in Africa and Italy; Italian cultural centers should be more active in supporting artists and artist associations.

There is a number of areas that Italy and Africa can explore in terms of cultural cooperation, like African cultural heritage, sites or norms. It would be advisable to begin to cooperate with African traditional leaders, who have a strong authority.

Engaging with traditional leaders would be positive for cultural diplomacy, especially for the abovementioned people-to-people dialogue and community-based approach. Going down to the level of traditional society, or community level, is important also because very often African States cannot penetrate all the sectors of society, due maybe to lack of expertise, or even basically poor administration. There are community-based non-governmental organizations in Africa working in the economic field; something similar, like a collaborative network, could be developed in cultural diplomacy. Another interesting aspect is that of cultural exchanges: Africa is generally known for adapting to all other cultures it came across, it has embraced different cultures, especially Western ones. There is a need to have intercultural dialogue and also cultural exchanges on the community level. The statist approach is important, but very often wider communities cannot be reached through it, because most African States have not developed the full capacity to meet people's needs. This does not mean the State should be ignored, but a dual approach would be effective to have intercultural exchanges between communities on several issues, like music or language. Since the aim is to foster the cultural relationship not between Italy and a single African country, but between Italy and Africa, there are some proposals that could be implemented.

In the past, there was an institute called Italian-African Institute in Rome. In 1995, the Institute was closed and became Italian Institute for Africa and the Orient, combining African and Asian cultures. Volumes which were there, thousands of volumes and documents on African culture and Italian exploration in Africa, were all donated to Italian Geographical Society. It would be useful to send students there to make research and have access to authentic documents and sources of information. Moreover, in order to foster the relationship between Italy and Africa, which is primarily cultural, as it was previously said, a proposal should be made to the Italian Government to institutionalize the Department of African Studies in Italian universities. As Professor Nkafu affirmed: "It is impossible for anyone to go to Africa before they know the African mentality".

Currently, there are many students from Africa who are studying in Italy, some autonomously, some sent by their governments and some others with Italian scholarships. In order to make it fruitful for the future relationship between Italy and any of the African countries, all this needs to be centralized by institutionalizing and creating a Department of African Studies in Italian universities. In Cameroon, the Chair of Italian Culture and Language exists today and is expected to be created in some other African countries too. Africa is receiving many students from Italy, sent by the Italian cooperation and the Italian Ministry of Foreign Affairs, who teach Italian there for one year. This gives Italian students an opportunity to teach Italian language and culture there, start learning about African culture and "Africanity" by directly living there.

This experience has already been done in the Vatican since 1994, after the First African Synod of Bishops convoked by Pope John Paul II. It was necessary that African culture be studied scientifically and systematically in all Catholic institutions, especially in Catholic universities and even more so in Pontifical Universities. Pope Benedict XVI held the Second African Synod of Bishops in 2009 and the issue of African culture was raised again. From what has been said so far, also the role of religion and intercultural dialogue emerges clearly.

Religion is a factor that cannot be forgotten in intercultural dialogue, especially with African cultures. Many Africans belong to the Christian community, they are Catholics or Protestants, many other Africans are Muslims. Also, they practiced traditional religions before the spread of Christianity or Islam. In October 2011, Pope Benedict XVI convoked an Interfaith Summit in Assisi to pray for peace, attended by leaders of all religions of the world, including representatives of African traditional religions. Consequently, it was decided that African traditional religions had to be introduced in Pontifical Universities. Therefore, in November 2011 at Pontifical Lateran University in the Vatican, the Department of African Studies was created. Within the Department, there are different disciplines, like religion, arts, politics, economy, etc. The idea would be to allow Italian students to specialize in such departments in Italian universities, and then continue their studies in Africa, same as African students could come to Italy to specialize themselves. Special visa programs should be established for all those African students who wish to recuperate their identity and continue their studies, as it was done for students who have come to the department in the Vatican. In conclusion, Italian embassies in Africa have Italian cultural centers, so it would be appropriate for African countries to create cultural centers in Rome too, in this way there would be reciprocity. African embassies in Rome should be made promoters of the culture of their respective countries, so that Italians could go there, prepare themselves and be given visas before going to Africa. It would be important to support these proposals, so to make them possible, for the sound development of the partnership between Italy and Africa.

Capacity building and technology empowerment

Special Dialogue

Discussants:

Mario Molteni - CEO, E4Impact (from remote)

Massimiliano Colasuonno Taricone - CEO, Trasacco Group and Honorary Consul of Ghana for Italy (from remote)

Moderator: Francesca Manenti - Director, CeSI

At the opening of the second day of the ItalAfrica Strategic Symposium 2022, the Director of the CeSI, Francesca Manenti, highlighted how, in a perspective of sustainable growth, the capacity building process plays a central role in the development of cooperation between African and Italian partners.

When we talk about capacity building, we are not just talking about cooperation between institutional stakeholders such as governments, Ministries of Foreign Affairs, agencies for cooperation, Armed Forces, and law enforcement agencies in their respective countries, but also civil society organizations, associations, business communities as well as individual entrepreneurs.

Through a holistic integration of all these institutional and civil realities, it is possible to offer a significant added value to the process of development and sustainable growth of the countries involved. In this regard, Professor Mario Molteni, CEO of E4Impact, reported his experience by outlining the key elements that constitute the added value offered to the African counterpart, and at the basis of the foundation's capacity building logic. The E4Impact Foundation, established in 2015 with the aim of training a new generation of entrepreneurs with a strong social impact in Africa, is mainly based on partnership.

Instead of imposing its model from the outside, the foundation is committed to working with local institutions in the process of creating content, programs, and methodologies. The second distinctive element mentioned is the action-oriented training.

Frontal and academic education is therefore integrated with practical activities that allow young entrepreneurs to integrate more easily into the job market and contribute to the development of the African business ecosystem. The pragmatic and laboratory approach of these training programs means that the target segment of the foundation includes both small entrepreneurs who wish to expand their existing businesses, and start-ups interested in starting a new business from the development of their own idea. The focus on training has also led the foundation to address the qualitative development of African higher education institutions. According to Professor Molteni, from the educational point of view, the central question is not the number of universities present in the country, but the quality and content of educational offer.

Among the opportunities for business cooperation between Italy and Africa, an example of success is represented by Trasacco Group, a company founded in Ghana in 1968 and engaged in 12 different sectors, all linked to the core business of construction. The most important lesson learned by Massimiliano Colasuonno Taricone, Honorary Consul of Ghana for Italy and CEO of the Trasacco Group, is to respect the time of Africa. The most common mistake made by Italian companies that work in the construction industry and see business opportunities in Africa is to want to dictate the timing usually followed in Europe or the United States. Western companies interested in starting a solid business in Africa in a short time are liable to make risky investments.

As Taricone said, “I have never seen anyone come to Africa and do short-term business. I saw people collapse in a short time.” To achieve good results, it is therefore necessary to define a medium-long-term business plan, respecting the local times, traditions, and ideas. The problem for starting up businesses in Africa is not so much the lack of local technology or skills as the lack of ability to adapt to local procedures and methods of intervention, and to understand the difficulties encountered by the African entrepreneurial and social reality. Accordingly, a key element behind capacity building process is cultural awareness. In this regard, the example of Taricone is explanatory: “In Italy, we have the best shoe-makers (you can choose Valentino, Prada and so on), but if you go to Japan, whatever your shoes are, [branded or not], you have to take them off to enter in the house.” Francesca Manenti then turned her attention to the role of technology in the capacity building process. In this regard, based on his experience, Professor Molteni shared what are the highlights of technological empowerment.

The role of the partnership is still central. Through the promotion of cooperation between African and Italian companies, the sharing and exchange of knowledge and technological skills is encouraged, and consequently the quality of the production process and the final good is improved.

A second element highlighted by Molteni is the importance of innovation in tradition: beyond the high-tech sectors, the existing technology is essential to make traditional sectors, or those sectors that are relevant to local entrepreneurship and communities, more efficient, innovative, and sustainable. The logic of sustainability and the circular economy is also indispensable for the process of technological empowerment and technology transfer.

A development orientation towards the circular economy would allow the African continent to avoid the mistakes made in the past by Western countries in their path of industrialization.

In order to encourage and strengthen Italian-African cooperation, Professor Molteni's proposal is to extend the use of the "Made with Italy" brand, the ethical brand of the Italian Agency for Development Cooperation, also to the African context. Currently limited to the Western Balkans, the label aims to promote cooperation initiatives and the sustainability of development processes. In this way, greater importance could be given to the Italian African partnership and to the sharing and exchange of their respective peculiarities. However, according to Massimiliano Colasuonno Taricone, at the present, the "Made with Italy" is difficult to spread in Africa because the entire Italian national system, entrepreneurial and institutional, does not encourage the relocation of production. Italian companies favor exports rather than the relocation of some or all stages of the production process to a third country. According to Taricone, other countries that do not have the same technical skills as Italy, such as Brazil and Turkey, "are doing much more and better in Africa". In other terms, "Africa is a train to gold, and Italy is about to lose its chance".

By adopting a more optimistic perspective, the Director of CeSI Francesca Manenti concluded the panel highlighting how precisely the shortcomings of the Italian context offer ample room for maneuver for the improvement of cooperation between Italian and African partners and therefore the "Made with Italy", with a view to creating a new type of partnership aimed at sustainable growth.

Capacity building and technology empowerment

Round Table

Discussants:

Col. t.SEP Marco Pucciatti - Chief of the Military and Stability Police Office of the General Command, Arma dei Carabinieri

Col. Alleta Mampepe Kxori Mankaji - Defence attaché of the Embassy of South Africa to Italy

Giovanni Faleg - Senior Analyst, European Union Institute for Security Studies [from remote]

Carlo Palleschi - Analyst, CeSI

Moderator: Lorena Stella Martini - Researcher, European Council on Foreign Relations

One crucial strategic aspect of the relations between Italy and Africa concern capacity building and technology empowerment. Italy, the EU and other global powers have important strategic interests on the continent and can substantially support African countries in their efforts to address conflict and security threats with initiatives of capacity building and technology empowerment.

Within the broader framework of the Italian cooperation with African countries, capacity building efforts towards the African continent have assumed great importance. In this regard Carabinieri play a fundamental role.

Indeed, Carabinieri force is entrusted by the Italian foreign ministry with the mandate to cooperate with the African partners on capacity building of police and security forces, helping African countries to tackle some of the main threats gripping the continent - such as organized crime, terrorism and illegal trafficking. As highlighted by Colonel Pucciatti, the chief of the military and stability police office of the general command of Carabinieri force, "Carabinieri have been for over 200 years an essential component of our country's identity, they are everywhere present our territory and are the guardian of our communities".

Carabinieri have become overtime an operational tool for the Italian Foreign Policy, which Colonel Pucciatti characterized as “reliable, concretely humanitarian and peace oriented”. They have been active on an international scale since 1855, in Crimea. Their commitment has increasingly grown over time in the wake of our country’s history - with the Republican establishment and the affirmation of the multilateralism and international organization - gradually defining a particular model of intervention. This model of intervention, currently adopted in 25 missions all over the world, especially in Africa and in the Middle East, is characterized by two distinctive factors: The first one lies in the dual nature of Carabinieri force, as a military and police force. The second one lies instead in the modus operandi which focuses on a model of proximity established with the local population, which allows the security needs emerging from the area of interest to be better understood and met. Regarding As Colonel Pucciatti stresses “it is important to work in close contact with the police, even in remote or poorly accessible locations of our homeland”.

This framework has given rise to three dimensions of the carabinieri international projection: The police operational cooperation under the aegis of the Minister of the Interior, the participation to crisis management operations as part of the Ministry of Defense framework and the contribution to the diplomatic actions delivered by the Ministry of Foreign Affairs and international cooperation.

When it comes to carabinieri abroad, it is important to refer to the Multinational Specialized Unit (MSU). Created in 1998, in response to the United States Army officer Wesley Clark request to Italy to deliver a more specific tool to address the challenges in the Balkans, MSU units took part in many different operations in the Balkans (Bosnia, Kosovo, Albania), but later also in Iraq. MSU is made up of gendarmerie forces and aims to fill up the security gap, that is the gray area which in the military campaign between the classic military employment and the police role, often incapable of protecting the civil populace. The security gap was first identified in the 1998 in Bosnia, where the actors involved were not able to manage completely the situation. At that moment, the stability policing (SP) comes to play bridging the gap. SP can be defined as the police-related activities intended to reinforce or temporarily replace the indigenous police in order to contribute to the restoration and/or upholding of the public order and security, rule of law, and the protection of human rights. SP has emerged in the last few years as a powerful tool available to the international community, operating as a modern and flexible formula in the stabilization process and the prevention of advanced threats. The aim of SP is to establish a safe and secure environment, restore public order and security and contribute to create the conditions for effective governance. To meet this aim, SP operates at the different levels of the chain of command in a systematic and comprehensive approach that pays particular attention to training and assisting the host nation’s law enforcement agencies, improving, in this way, their capability in restoring law and order.

Within this framework, as Colonel Pucciatti underlines “supporting the development of foreign security forces capability and capacity has rapidly become the core element of any crisis response operation at the international level”. Building the capacity of the Host Nation Security Forces (HNSF) is a key element. Coalition forces (CF) recognizes that conventional military action alone is not sufficient for enduring process and enduring success. Success, in contemporary military operation, is determined in large part by HNSF’s capability both to meet the security challenges faced by the nation and to be looked upon as legitimate by the population. This legitimizes Host nation’s authorities and enables the exit of CF, while avoiding, at all costs, the so called the “mission creep” or any kind of other stretching of the mission. Achieving this is a complex process which can took years.

It is important to underline that capacity building tasks are hampered by factors like, security constraints, central government diminishing legitimacy, widespread corruption, illiteracy, poorly trained or equipped local security forces among others. Hence, “the imperative to rethink the capacity building”, argued by the Colonel “as an operational capability requiring appropriate planning that meets military and soft power skills - namely negotiation, cultural awareness, communications and so on- a clear understanding of the mission and operational environment and ongoing impact assessment”. Moreover, security forces capability building cannot be done in isolation. In this regard, the experiences in Iraq and Afghanistan are a valuable lesson, since in those cases several gaps were identified, spanning from the lack of a coherent and coordinated training programs to the overlapping of programs by military and non-military actors to activities’ fragmentation. In the Colonel’s words, these experiences show the necessity of “a comprehensive approach to capacity building to maximize efficiency and efficacy”.

For what concern more directly African countries, all those general elements are particularly important, especially for areas such as Sahel, the Gulf of Guinea and the Horn of Africa, which are marked by insurgencies, interstate conflicts, terrorism and the presence of transnational organized networks devoted to criminal activities.

The need to national security and interests from potential spillovers of terrorism, of the proliferation of illicit trafficking activities and of the development of irregular migration flows, drove Italy’s attention to the African areas. Italy has pushed for a more practical political and diplomatic presence in those areas, as well as for the deployment of a growing number of armed forces, employed especially in capacity building activities.

The Carabinieri, as an integral part of the Italian military instrument, are involved in these activities and are currently performing capacity building activities in support of local police forces, also within the framework of UN and EU.

At the present time, Italy is deploying in Africa 83 Carabinieri of all ranks, in 7 different missions and operations in 5 Africa countries:

- **Libya:** within the Bilateral Mission of Assistance and Support in Libya (MIASIT)
- **Niger**
- **Mali:** within the United Nations Multidimensional Integrated Stabilization Mission in Mali (MINUSMA) and the European Union Capacity Building SAHEL (EU CAP SAHEL)
- **Somalia:** within European Union Capacity Building Mission in Somalia (EUCAP Somalia) and the European Union Training Mission Somalia (EUTM Somalia)
- **Djibouti**

Apart from these missions and operations, the Carabinieri are also engaged in a wide range of other initiatives and projects in Africa. For instance, since 1 October 2021 a one-star general is deployed as security and capacity building expert within the permanent representation of Italy to the African Union.

Some of these projects are co-funded by the European Union, such as the Groupes d'Action Rapides – Surveillance et Intervention au Sahel (GAR-SI Sahel), a project financed by the European Union Emergency Trust Fund for Africa. This project aims at improving the effectiveness of the preventive and reactive action of national security forces of the G5 Sahel Member States and of Senegal, in order to ensure more effective control of the territory and the border, while creating the conditions for better cross border cooperation. Under the leadership of Spain, the project also involved a consortium formed by the French, Italian and Portuguese Gendarmerie. The project has recently entered its second phase which will also involve Burkina Faso.

Furthermore, with intent of sharing knowledge and experiences amongst partner countries, in 2005 Carabinieri have established the Center of Excellence for stability policing units in Vicenza. It is a highly specialized educational center and learning hub, serving as a think tank and a training center.

Every year, the Center of Excellence for stability police units, trains over 500 officers and noncommissioned officers from foreign police gendarmerie forces. Those officers, once back in the native countries, will assume leadership positions within units deployed back to the UN for peacekeeping operations or employed in training tasks. So far, the center has offered its training course to 6000 officers, coming from almost all over Africa, in over 100 nations all over the world.

In conclusion, Colonel Pucciatti emphasizes “All the capacity building actions we have been conducting so far are aimed at exporting what, in our more than 200 year experience, has proven to be the most suitable and effective way of policy: “the Carabinieri formula”, a mindset which is deeply embedded in our *modus operandi* and focuses on a model of proximity established with the with the local population, which gives us the capability of better understanding and meeting the security needs emerging from the area of interest”.

The activity of the Carabinieri represents an important showcase for the opportunities, skills and strategies that Italy can develop together with its partners on the African continent. For this reason, deepening the African point of view is essential to make the contents of the partnerships as effective as possible. In this sense, it is interesting to understand the vision of South Africa, one of the leading countries of the African continent at the level of security provider.

Dealing with security and defense cooperation between South Africa and Italy has both challenges and opportunities. As argued by Colonel Mankaji, Defence Attaché of the South African Embassy in Italy, “There are still several areas in which cooperation between the two countries can be established, improved or strengthened”. South Africa and Italy maintain very good relations, covering a range of activities, in both governmental and private sector. In 2003, the ministers of Foreign Affairs of the two countries signed a memorandum of understanding on bilateral consultations, establishing a framework for regular bilateral consultations.

In April 2015, the Department of defense and military also signed a memorandum of understanding, covering mutual defense cooperation, including air defense system, border and coastal control system, base technology etc.

However, as Colonel Mankaji underlined “both countries should put more emphasis on consistent engagement and mobilization of resources in areas of cooperation, particular in the defense industry, in order to convert this area of cooperation contained in MOU into tangible projects”. In 2018 another memorandum of understanding was signed concerning mutual defense cooperation, it was then ratified in April 2022 by the Italian Parliament, while South African government has still to sign it. As expressed by Colonel Mankaji “This agreement would contribute to enhance bilateral cooperation between the two countries”. In addition, in 2019, both countries deliberated on issues on common interest, namely peace and security in Africa, defense cooperation, expansion of economic relations, strengthening the multilateral systems, promoting a more efficient and equitable system of global governance.

The two countries share same common challenges, regarding migration, peace keeping missions and defense industry. Both countries are experiencing migrants flows within a national border.

Looking at the Italian migration trends, it is important to recall, first, that following the implementation of Border Management and migration control, the flow of migrants has been decreased; secondly, that according to the border management and migration control report of 2019 most refugees and immigrants who reached Italy departed from Libya. Looking at the South African side, migration trends have mostly been characterized by migration of peasants from other part of the world, especially from African countries, in particular migrants from the Republic of Zimbabwe, which constitute the majority of migrants (between one and two million), due to the geographical proximity between the two countries, as well as economic and social hardship of the country. Moreover, for both countries this wave of migrants is fed and exacerbated by other factors, like porous border, corruption, human trafficking. Thus, Colonel Mankayi emphasizes that “There are common lessons and solutions that the two countries can explore to manage migration”.

Another point of resemblance between the two countries, concern their involvement in the United peace keeping missions. According to peace keeping missions’ official reports, both South Africa and Italy have proven to be reliable countries, providing military support to peace missions on the African continent. Currently, South Africa is involved in the United Nations Stabilization Mission MONUSCO in the Democratic Republic of the Congo and the South African Development Community (SADC)’s mission SAMIM in the northern of Mozambique. At the same time, the Italian Republic is involved in the UN mission for the referendum in Western Sahara and the United Nation Multidimensional Integrated Stabilization Mission in Mali (MINUSMA). Again, the Defence attaché reiterates that “sharing experiences regarding peace keeping mission within African Continent could contribute towards our national defense strategy”.

Finally, regarding defense industry, both countries have experienced a significant decline in the defense industry capacity since the early 1990s, mainly due to budget constraints. Looking at South Africa more specifically, in 1989 and 1994, substantial defense budget cuts were implemented in South Africa. As a result, the arms industry downsized and restructured, and this led to defense industry to expand their hardline base and to pursue export market in international market or negotiate offsets or contracts trade agreements with foreign suppliers.

The Defense attaché believes that in the defense industry’s field too “Sharing such common challenges, both those countries would benefiting in their individual experiences and may form cooperation to find solutions on this on these challenges”. While acknowledging the impact of COVID-19, which has put further restrain on the countries’ economy and budget, she goes on saying that “we can always start this engagement online, thus saving costs”.

Moving on to the topic of capacity building and technological empowerment, it follows that “capacity building and technological empowerment among nations with such common challenges and ambitious forms a multifaceted approach in bilateral agreements” this approach seeks to encourage mutual beneficial relationships in terms of personnel capacity, industrial capacity, health sector, education and research and development environment, military cooperation, and innovations etc. Especially, within the military field, there are technical areas that both countries could explore, such as technology communication network, among others.

However, there are also some key collaborative problems. One collaborative problem concerns intelligence exchange. In this regard, the ongoing Russia-Ukraine conflict provides an emblematic example, with the important role played by intelligence exchange between partners, allies and friendly forces. Indeed, NATO military satellites and western commercial satellites assisted the Ukrainian forces, by gathering intelligence on the movement of Russian Armed Forces. Intelligence exchange, thus, can help military leaders to understand the political and military trends around the world, to determine the source potential regional conflicts and threats to global security. The Defense attaché argues that “since both countries are involved in peace-keeping mission in African continent, intelligence exchange could be beneficial to both countries”.

In terms of joint ventures, it should be premised that the government of South Africa, although it fully recognizes the defense industries as integral part of the South African defense capability and the strategic and defense value of having local defense industrial capabilities, due to budgetary constraints, government is very selective of which technologies and capabilities are to be retained, on the basis that they are strategic, or they constitute a national asset. However, there are spaces for cooperation. The South African Air Force is already operating the Italian manufactured, Agusta 109 lightweight utility helicopter, mainly used for search and rescue missions. The helicopter was used to relief assistance in support of the operation MONUSCO in the Democratic Republic of the Congo, but, with further collaboration in aerospace industry, Agusta 109 can be used in other areas as well, such as electronic warfare platform, synthetic aperture radar applications, etc. Given also the fact that South African defense industry produced one of the most advanced attack helicopters, the Defence attaché Mankayi pointed out “both countries have the industrial base facilities and engineering and technical skills, to form joint ventures for future or modern military helicopters. Indeed, also South Africa has a lot to offer in terms of technology, development and testing facilities”

Then, concerning the domain space technology, a domain in which countries around the globe compete to employ the best and brightest scientists to work on projects aiming at achieving the military economic and scientific dominance in space.

There was already discussed discussions chair that took place during “Africa aerospace on defense” which took place this year in September in South Africa, but Colonel Mankayi highlights the need to continue to forge strong relationships on space matters, for example saying that “South Africa does not currently have the satellite imagines in operations and relies on the commercial companies to provide this capability. Thus, it could collaborate with Italy in this regard”.

Finally, another increasingly important aspect within the topic of capacity building and technological empowerment is cybersecurity. South Africa is facing real challenges in terms of cyber security, with a more than 20% increase in cyber related crimes and espionage. In this field too, Colonel Mankayi hopes for a growing collaboration between the countries.

In conclusion, to foster capacity building and technological empowerment within Italy and South Africa, as suggested by Colonel Mankayi “both countries’ government should focus on establishing tangible joint venture projects, key military cooperation areas and other bilateral agreements to strengthen the countries’ relationship”. In any case, although bilateral partnerships continue to be the cornerstone of relations between states, it is not possible to imagine the development of relations between Italy and Africa outside a common European framework. The EU has a strategy and interests in the African continent, also encompassing capacity building and technological empowerment. This subject is investigated in the report “African Strategies” of 2020, co-authored by Giovanni Faleg, Senior Analyst at European Union Institute for Security Studies, and Carlo Palleschi, CeSI Analyst. This report displays three main findings.

The first finding concerns EU member states’ strategies toward Africa.

Member States not only are increasingly developing strategic approaches towards Africa, but also a certain convergence can be observed in their strategic approaches. Indeed, even those member states that were not traditionally looking at the continent through strategic lenses, are now developing documents and new forms of engagements and investing more in relationships with specific countries and specific areas in the continent. That’s the case, for instance, of the Visegrád Group (Czech Republic, Hungary, Poland, and Slovakia), but also of smaller Member States. At the time the report was published the main narrative in EU was to strengthen the Africa - Europe relations, given that there was a period of positive economic growth on both sides. As the author Faleg argued “The level of divergence between EU Member States was limited to relatively small areas, but overall, the EU had a coherent and homogeneous strategic approach towards Africa”.

The second finding of the report is the growing gap between the European Union and the rest of the world in strategic relations with Africa. As argued by Faleg, “Foreign actors, specifically China and Russia, have significantly different modus operandi in their engagement in the African context”.

The growing gap is particularly evident in fault lines areas, which includes the promotion of peaceful transition throughout the continent, the developments in the information space, visions of the digitalization processes but also the way infrastructures are built, and some normative conditionality and sustainability associated with it.

The report's last finding is the emergence of an African agency. As stressed by Faleg "The strategic element is not limited to outside the continent, but also within it".

From the time the report was published to current days, there have been several changes related to events such as the COVID 19 pandemic and the war in Ukraine, which makes the current moment particularly challenging for the strategic relationship between the two actors.

In the last years, a new and more competitive multipolar system has unfolded, characterized by increased power competition, which often translates into ouverte hostility. In this regard, the Russian invasion of Ukraine clearly shows how some actors do not restrain from using military force and aggression to advance their strategic interests. This new strategic reality, globally speaking, provides a reality check while analyzing the strategic relations between Africa and Europe, in particular. In this changed context, Faleg claims that "time to think about strategic relationships is probably shrinking and the time to act to consolidate the relationship between the two continents becomes the priority". The changed context poses new challenges and difficulties to Africa and the EU. From the European Union side, the capacity to consolidate the relationship and "to win the hearts and minds", in Faleg's word, is difficult. From the African side, the main challenge is to develop a single and coherent voice in international affairs, overcoming countries' fragmentation and differences.

With COVID-19 and the Uranian War, the Africa - Europe relationship has become more complicated. Faleg highlights "a certain sense of frustration from the African side". This frustration comes from several factors, among which it is necessary to mention the pressures to align politically and diplomatically vis -a - vis the war in Ukraine. Furthermore, there is a growing gap between some very pragmatic and context-related agendas, such as the oil and gas implications of the war in Ukraine, and how that translates into more reform and transformation agendas in the continent, such as the green transition, for instance.

Additionally, the two shocks have generated demands for the reform of the multilateral system on the international order from different actors, including African states. In this regard, the analyst Faleg talks about "we can speak about a growing gap between what are African requests and needs from one end and what the European Union can provide as a partner from the other end."

In conclusion, the present time stands as a challenging strategic moment for the Africa - Europe relationship.

But from strategic challenges come some opportunities for future cooperation. Faleg suggests two areas in which Africa and European countries can work to strengthen their relationship, namely digital transformation and the green transition, which are crucial because of their scale of developments and their implications for economic growth. Concerning digital transformation in particular, African states and the EU's states can work together to develop a similar vision of global governance in the digital realm that will be mutually beneficial for the interests of both partners and to ensure sustainable and universal access to digital services. Concerning the green transition, despite competing priorities when it comes to natural resources and energy needs on the one hand, longer-term priorities of mitigating the impact of environmental factors on African development can be the basis for future cooperation.

Another important dimension of capacity building in Africa is capacity building in the urban sector. This dimension will become even more relevant in the coming decades, given that, according to the UN's projections, there will be more than 1.5 billion urban dwellers in Africa in 2050. As argued by Carlo Palleschi, CeSI analyst "this put the urban space at the center of African transformations in both in economic and political terms".

On the side of economic transformations, analyst Palleschi claims that "growing urbanization in Africa represents a great opportunity to advance the development agenda and to achieve strategic advancements in terms of economic transformation". Indeed, the huge labor force that is emerging in the urban areas can contribute to economic agglomerations and, in turn, the benefits of economic agglomerations can contribute to the advance of the African continent. This is especially true, against the backdrop of the African Continental Free Trade Area (AfCFTA) since urban centers can further contribute to advance the economic integration. In this regard, Palleschi highlights some specificities urbanization in Africa "Usually urbanization in Africa has been decoupled with industrialization and there has not been overall a corresponding process of structural transformation" and argues that, also due to insufficient urban planning policies, African Cities are often dysfunctional and chaotic, with fragmentations between urban dwellers that significantly hampers the rise of that economic agglomerations.

On the side of political transformations, cities can become themselves the driver of political mobilization. Mobilization can arise, indeed, from the complex reality in which urban spaces are developing, which entails the serious risk of not meeting the needs of urban dwellers.

Thus, urban sector represents an opportunity for African countries to further achieve economic development and at the same time to defuse competition between the urban dwellers, promote integration, promote justice, and emancipatory agenda.

In this regard, the investments in infrastructures, transports, but also solid waste management and the water infrastructures, are crucial. But investments need also to be sustained by a bottom-up participatory approach. Palleschi affirms. “It is not just about investing but it also is about listening to what urban dwellers’ need and involve local communities in the urban planning in their local areas”.

Many countries are attaching great importance to urban spaces in their approach towards Africa. Just to mention some examples, China is involved in supporting the development of African cities, especially with technology packages, Japan, with the development agency, supports the urban planning for many cities across the continent and the US. Indeed, the Biden administration with the new Africa strategy is putting the urban dimension at the center of its engagement in the continent. Apart from these examples, there is also space for Italian and European actions in the sector of capacity building in Africa. On this aspect, attention should be focused on the need to consider urban development, not just as a standalone sector, but as a key sector of foreign policy towards the continent.

In conclusion, Palleschi suggests that Official development assistance (ODA), which currently focuses on world projects “shall focus on urbanizing development assistance”. Especially, considering climate change, since Africa cities are becoming more and more vulnerable to the impact of climate change.

Energy transition and renewable resources-driven economic growth

Special Dialogue

Discussants:

Letizia Magaldi - Vice-President, Magaldi Green Energy

Rashid Bayed - Executive director of Masen, the Moroccan agency for renewable energies

Moderator: Fabio Squillante - Director, Agenzia Nova

Participating to the panel are two leading executives, Ms. Letizia Magaldi, vice president of Magaldi green energy, a company specialized in accumulators, batteries and systems for the storage of electrical energy, and Mister Rashid Bayed, executive director of Masen, the Moroccan agency for renewable energies. Starting from Morocco, an African country completely depending on fossil energy and importing around 90% of its need in that form, we learn that in 2008 a new ambitious energy strategy was launched. It will allow Morocco to create a new world of renewable energy and specifically the necessary conditions for energy security. According to the first chosen target, a share of 42% of renewable energy in terms of capacity had to be achieved by 2020.

Today it is at 38%. The next one set is to reach 52% by 2030. The country has indeed a great technical potential in terms of renewable resources in wind or hydroelectric. While on-shore technical capacity is estimated to be around 50 GWATs, off-shore capacity it is more than 10 times that figure, thus around 500 GWATs. With such a huge capacity there is room to go even further that the 52% target by 2030.

Masen was created in 2010 not only to achieve these goals but also to create the condition of development of a renewable energy ecosystem in Morocco. When talking about the former, we can focus at least on 4 topics: electricity production, R&D, industrial integration, and local community development.

To underline the importance of the last element, Mr. Bayed, executive director of Masen, stated that Masen makes sure all the infrastructure work for its projects is done in Morocco. This is a global vision, and that's why Masen talks about integrated projects, not only renewable ones.

More than 800 MWs of solar capacity are operational in Morocco, as well as 1500 MWs of wind projects, part of them developed by the private sector, and additionally more than 1800 MWs of capacity generated by water. Overall, 40 projects are operational throughout Morocco. With respect to solar energy Masen plans to go from 800 to 3000 MWs by 2025-27. In terms of wind projects, the agency plans to reach 1800 MWs by 2025.

Different scales are at work to develop these projects, the main objective being to optimize price per KWh and the price of electricity coming from renewables. To achieve the latter, risk analysis are conducted prior to project initiation in order to optimize the risk allocation. Depending on Masen's ownership of its projects, the agency is either the main shareholder or the infrastructure provider. Furthermore, Masen is working with different partners: along all the major international financial institutions it has been accredited by the green climate fund in July 2021, a positive development that allows to get better credit conditions to finance its ambitious vision.

Masen, besides being involved in developing a new ecosystem, is involved in very different topics where renewable energy is very competitive, to allow the development at large scale of green energy. Mr. Bayed, executive director of Masen, stressed how renewables are not only a matter of large-scale projects but also have small scale applications. Electric mobility is one of them: a collaboration with some partners is at work for the development of demonstrators. Additionally, a lot of partnerships with other countries in Africa are being pursued on waste energy and some applications in off-grid electricity.

In terms of international strategy, 2 main aspects are being highlighted. Firstly, the exchange opportunity of renewables between Morocco and several European countries. To this matter, an important initiative was launched during Marrakesh's COP22 with the main objective to define the conditions to implement this energy exchange through the already operational connections and to enhance the opportunity to implement renewable energy where it is the most competitive. Secondly, the international cooperation with different countries in Africa to develop capacities or exchange experience and technical assistance as well as in some cases to develop joint projects. Already in place are 14 agreements with different countries, diverse of which at an advanced stage.

The global dimension of these initiatives is thus quite clear, as highlighted by Mr. Bayed. The difficulties of the stocking of energy and why accumulator batteries are that crucial for renewables.

Renewables are intermittent, we don't have a continuous production because they depend on the sun and the wind, in the case of solar panels and wind farms, so to achieve the global target of reaching 75/85 % of renewables by 2050 we need storage for producing renewable energy during the day.

When the global share of renewables will reach 50 %, the need for energy storage will become exponential. Today the world is around 30%, but as soon as we'll reach 50%, hopefully soon enough as stressed by Mrs. Magaldi, we'll need energy storage. Hence its importance and the need for industry, markets and governments to implement the right activities, legislation, structures needed to receive this energy storage.

Magaldi, considered a leader in high temperature material handling, is a company founded almost 90 years ago and present in 50 countries. From its expertise, Magaldi started to study a new way to store energy, more specifically in sand. As a result, a sand battery based on fluid bed sand was developed, based on a container with sand inside, heated up to 600 degrees and capable of storing energy for hours and days and can release again thermal energy.

Succinctly, a new way of storing compliant with ESG criteria, as completely made from steel and sand, that could become an essential component of the energy grid organization of the future.

On the question of the involvement of Italian companies in the green transition process of Morocco must be said that, today, none is operating in the country. On the matter, Doctor Bayed, stated that it depends on the Italian side and that Italian companies are more than welcome to contribute. However, given the early stage of the process and the great capacity to develop, the potential for involvement is big, and it covers a lot of technologies, not only solar but also hydroelectric, a lot of applications, and there are a lot of industries that could be concerned. There are a lot of things to do in the field of renewables in terms of engineering, industry, implementation, operation, and there are a lot of capacities and competencies in Italy.

Concerning wind projects, investments are concentrated mainly on onshore projects, where winds are very good in terms of speed and the price is competitive. In Morocco there is an important technical potential for offshore capacities to be considered when it will be suitable. Right now, Masen is more focused on the development of on-shore capacities rather than off-shore, even though for the latter they are at a feasibility stage.

Regarding the industrial partners involved, all of the major industry players participate in the realization of wind projects in Morocco, varying according to single projects and depending on the competition with Siemens.

The decarbonization of the electrical and industrial system by 2050 will be essential to obtain "net zero" economies and limit the increase in global temperatures to 1.5 degrees Celsius. The penetration of renewables is expected to move from 25 to 86% by 2050. It will affect the way in which the electrical and thermal energy will be distributed and used.

As said before, it will be necessary to balance supply and demand of energy, modify energy transmission models, reduce the inertia of the system and grow the renewable energy storage system. Africa's electricity demand will increase by 75% to 2030, today 46% of the population do not have access to energy. By 2030, solar and wind combined will provide 27% of power generation, eight times more than today. Therefore, it will be big challenge for Africa given that it has

also the most ambitious program with respect to the ones developing in the rest of the world. Nowadays, Morocco is the African country with the deepest penetration of renewables.

Today PV and wind combined can compete with fossil fuels, a big change of our time, accelerating in Europe due to the current political situation (the war in Ukraine). With sustainable financial schemes we can reinforce this investment in Africa. It's important to say that today, the renewable market not only can represent an opportunity for Africa for power generation but also for building an industrial supply chain: PV production, storage facilities, heliostat assembly.

It is generally known that supply chains are more important than the production of energy. When renewables penetration will reach 50%, we'll need a daily and weekly recycling approach to storage and a shift towards seasonal storage. This is even more important in Africa for the stability of the electrical grid. The lion storage, a type of electrochemical storage, is widely known. Notably, other types of electrical storage are coming to the market in the cluster of Long Duration Electric Storage, a cluster launched one year ago that takes together all the energy storage systems that go above 6 hours. Lion batteries are more competitive in this specific cluster.

Given that, globally, heat is what industry demands more, to decarbonize we must focus also on industrial decarbonization as 90% of this demand is still met by fossil fuels. Going more deeply in how storage systems are organized, they are not only based on electrochemical batteries that so familiar to us for the automotive sector and other applications, but also on chemical (hydrogen), mechanical and a new type of "batteries", thermal. The latter store energy as heat and release it by reconverting the latter in power.

MGTES is a Thermal Energy Storage (TES) technology based on a fluid bed sand of solid particles (sand) capable of absorbing both incoming heat and electricity and delivering Green Heat on demand for applications in hard to break down industries, and electricity for the electric system.

Essential components to produce renewable energy 24h a day. Magaldi is already at an advanced developing stage, at technological readiness level 7. Overall, this technology is considered the more advanced and complete available today.

A high operating technology, up to 1000 degrees, thus able to decarbonize high temperatures industries, low thermal losses, 1% per day, capable to store energy from 8 to 150h. A modular solution with a round trip efficiency to heat over 90% going from 5 to 50 MWh of capacity for each module and altogether able to get up to 1GWht. MGTES is ready to enter the market. Another developed technology by Magaldi is the STEM-CSP, based on the same concept of TES, and a valuable companion of the MGTES.

Morocco is an increasing industrial power with rising industrial production. Whether renewables are a good option for meeting industry energy growing demands or whether they will imply higher costs to sustain or the need to wait for further technological innovations is very important to assess. Asked on the latter, Mr. Bayed, executive director of Masen, stated that he's more a specialist on energy, yet it is a very good question.

In fact, there is no single way, there's a mix. There is a green ecosystem providing energy to different users, even industry, so the question is to find the right balance between different kind of resources, technologies and to address the question of intermittencies.

Nowadays, a hybrid technology between PV and wind exist, and we can even find a solution with hybridization between PV and CSP not only using batteries but using as well thermal energy storage. So, there are lot of technologies and there are different ways to ensure that they are well integrated in the electric grid given the most important aspect, the price, and secondly, the reliability and performance of the technology.

Before any project, a lot of tech and economical studies are made. Of course, we can state what is the best solution contingent on time. This is why Masen has an important partnership with the grid operator, as he is at the end of the structure managing all the electrical system and the entity that is also managing the stability of the grid. No single answer exists as there are many depending on the context, the installed capacity and on the grid. That is why a lot of technical studies have to be done on which technology should be best implemented at one time or the other.

With respect to the average solar plant life in Morroco we can state that the latter depends on the condition of operation, maintenance, and implementation before becoming operational. When we talk about PV we can even say 25 years and with CSP we can go even more than 35 years. This is the information we have from the market right now, but technology is evolving day after day and there is potential room for maneuver.

It is crucial for renewable energies first, the interactions of production and secondly, the storage of it. There is another problem, which is that electrical energy must be used in the very short term as cannot be stocked like gas or oil. As a result, higher prices for renewables might be a direct consequence and flat prices a mere hope.

However, the good news is that today, renewables are already competitive with respect to fossil fuels, so the time has arrived, and we reached also, as PV, Africa and the Middle East, 20\$ for MWh, a very low price.

The moment now is to invest in different technologies as there's no single way to produce renewable energy. PV is the most advanced but also off-on-shore wind, biomass, a cluster of renewable systems so to speak. Storage systems were born recently but the technology is growing really rapidly, more than what people expect and that's why today the concept of storing energy is being stressed today as not yet well known. According to Mrs. Magaldi, vice president of Magaldi green energy, a company specialized in accumulators and batteries and systems for the storage of electrical energy, in the next 10 years, maybe less, energy storage will reach very low competitive costs, even if they are already today. LDS Council, funded by McKinsey, will release a report with projections of the cost of thermal energy storage that are expected to be very low, under 70\$ per MWh. Therefore, the technology is already advanced.

The intermittence problem of energy is only technological. Even fossil fuels, gas for instance, are intermittent because we have to drill them out of the ground. It is the infrastructure that was built in the last 50 years that has made gas available 24/7. Now, the main thing is how and in what time are we going to build the infrastructure for making renewables available. Technologies are already entering the market, so it is how fast do we want to go. It must be marked that PV is already at the same level of fossil fuels.

Energy transition and renewable resources-driven economic growth

Round Table

Discussants:

Tomas Nhabetse - Director of Research Center: Earth Science and Natural Resources, Universidade Save (from remote)

Luca Traini - Energy Access Programme Manager, RES4Africa

Fabio Tambone - Director of External International Affairs, Autorità di Regolazione per Energia Reti e Ambiente (from remote)

Moderator: Gianfranco Belgrano - Editorial Director, Africa e Affari

Energy transition in Africa goes hand in hand with its economic growth and represents an opportunity. Dr. Gianfranco Belgrano, Editorial Director for Africa e Affari, said: “renewable energies are the future of Africa and Africa is the future of the world”. Africa is a transforming continent, but transformations require energy. Between 2000 and 2019 most African countries experienced rapid and important economic growth, and the continent boasted the second highest GDP growth in the world, with an average of 4.6%. By 2030, more than 50% of its population will be living in cities. In addition to the expected urbanization, Africa is the world’s fastest growing continent in demographic terms, therefore its energy demand is expected to increase faster than anywhere. Despite the increase in GDP, uncertain governance and political environment undermine the overall continent’s growth. Among the fastest growing regions worldwide (in terms of GDP and population) only India has experienced an increase, although limited, of the perceived quality of governance in the last year, while in sub-Saharan Africa and MENA it has decreased constantly. Besides, in African countries 600 million people still lack access to electricity: while India and Latin America experienced a reduction in the number of people without access to electricity, with a yearly rate of 19.1% and 6.5% respectively, in sub-Saharan Africa the electrification pace is not keeping with population growth.

Firms are suffering economic losses because of lack of quality services.

It is estimated that 80% of firms in sub-Saharan Africa's countries suffer frequent electricity disruptions, and the outages vary from 15 up to more than 60 hours each month, compared to 27 hours experienced in India and half an hour by OECD countries. Frequent outages lead to economic annual losses and translate into a challenge for the economic growth of southern Africa's countries. In addition, low water levels due to droughts strongly affect the number of outages of countries that depend on hydropower for much of their electricity generation.

Within this framework, renewable energies are booming globally and could be a solution, being now the cheapest source of energy, but Africa is lagging behind. Just 2% of world's renewable energy capacity (referring to the period from 2010 to 2020) is installed in Africa, and this percentage is not distributed equally in the continent: alone, Morocco, South Africa and Egypt attract 60% of the investments available for the entire Africa. There are few countries that are leading the others, in the renewable energies field. Despite the small contribution on the global amount of renewable energy provided, the whole continent is blessed with plentiful renewable energy resources: bioenergy, hydropower, solar and wind power account for the bulk of the resources. This renewable energy capacity could generate each year the equivalent of 90% of the World's electricity production registered in 2018. Today, solar power technologies are already more convenient than most conventional sources. Their Levelized Cost of Electricity (LCOE) has constantly declined since 2010, witnessing a reduction of 77% and gaining an increased competitiveness compared to fossil fuels. The same happened with LCOE of wind technologies, which has declined by 35% since 2010. To summarize, in Africa the renewable energy growth has been limited by the missing link from commitments to action, by the deficit of the power sector, and by the perceived high-risk environment. Referring to the former point, in the last decade, regulatory frameworks have advanced in the continent, but space for improvements remains. Regulatory Indicators for Sustainable Energy scores (RISE) reflect a snapshot of an improvement, from 2010 to 2019, in the continent's policies and regulations regarding the energy sector, organized by the three pillars of sustainable energy: energy access, energy efficiency and renewable energy. Nevertheless, the results achieved have been limited to a small number of African countries. The effectiveness of regulatory is guaranteed by the success of Morocco, Tunisia, Egypt, and South Africa, who, due to their policies, are now attracting most of the investments. Regarding the deficit of the power sector, most African countries suffer from a low-quality and unreliable grid, affecting the whole economic system. Utilities are challenged by under-pricing and operational inefficiencies. In only 2 out of 39 (5%) countries in sub-Saharan Africa utilities can cover their capital and operating cost of service (Seychelles and Uganda), while operating costs are covered by only 49% of them. The other countries, for each kWh they are selling, are losing money.

Under-pricing, transmission and distribution losses, under-collection of bills and overstaffing are the hidden costs responsible for the fiscal deficit of sub-Saharan utilities, with under-pricing counting for more than 40%.

This strongly affects the ability of utilities to make investments, braking the development of the necessary transmission and distribution grids across the continent. In this framework, Uganda is a model and represents a success story of utility reform. Following the reform to unbundle the state-owned utility network, its losses halved from 38% in 2005 to 17% in 2018, driven by an increase in annual investments and an improvement in power supply. Concerning the topic of the productive uses of energy, in Africa less than one quarter of total final energy consumption goes to productive uses. Low electricity share and residential sector predominance on total final energy consumption are indicative of a slow industrialization process, playing a role in braking Africa's economic growth. Finally, a risky environment limits the potential appetite of investors.

A sovereign credit risk can be defined as a measure of many dimensions: financial, economic, exposing to international credit agencies, political. Therefore, to minimize the overall business risk and improve attractiveness of the continent to investors, efficient and comprehensive de-risking tools are necessary. Foreign investors, while deciding where to allocate money, will look for political stability in the countries they are going to invest in; assuring it becomes essential, because as Luca Traini, Energy Access Programme manager of Res4Africa, said: "bridging Africa's energy access gap requires unlocking investments in renewable energy". Today, most of de-risking instruments do not cover all investment phases that the private sector will face. Minimizing risks of investing in renewable energies projects is a complex process that must encompass different phases and be comprehensive. To enlarge its 2% of global renewable energy capacity, Africa needs to foster its electricity market openness, attractiveness, and readiness, needs to provide an integrated power transmission grid, and create regional electricity markets. The productive uses of energy are needed to be on top of the agenda too, together with a comprehensive de-risking instrument, with the aim of unlocking Africa's renewable energy potential.

Providing an insight of the continent's data, mainly from its southern part, could help understand what the criticalities are, for citizens, in accessing energy, together with future opportunities. Africa is made of 54 countries and has a population of almost 1.5 billion people, 43.8% of it living in an urban area. Most of those countries, 46, are in sub-Saharan Africa, which counts over 1 billion people of the total amount of population. The 35% of them live below 2\$ per day and only 48% have access to electricity. Of the 2.6 billion people worldwide, who can't afford clean cooking technologies, 900 million comes from sub-Saharan Africa. Their lack of access to electricity or clean fuel as cooking solutions causes premature deaths of approximately half a million people annually, because of the consequent indoor pollution. The biggest challenge affects the most remote areas: in sub-Saharan Africa, a huge amount of the population lives in them, resulting in around 600 million of people who lives without electricity. In this sense, Chad represents one of the most dramatic examples, where only 11% of the population have access to electricity, followed by Democratic Republic of Congo [19%], Liberia [21%], Sierra Leone [23%], and Madagascar [24%]. Despite those numbers, Africa remains a very rich continent, holding a high percentage of world's natural resources, both renewable and non-renewable.

It is home to 30% of the world's mineral reserves, 8% of world's natural gas and 30% of world's oil reserves. The continent has also 40% of world's gold and up to 90% of its chromium and platinum. It has the largest reserves of cobalt, diamonds and uranium and holds also 65% of the world's arable land, and 10% of planet's internal renewable fresh water sources. Mozambique, whose situation reflects all the general sub-Saharan data - including the dramatic ones - previously mentioned, provides an example of the potential it could reach. The country is endowed with ample resources of arable land, water, minerals and the newly discovered natural offshore gas, deep seaports, and a large potential pool of labor. It is also strategically located: four of the six countries it borders are landlocked and hence dependent on Mozambique as a conduit to global markets. Mozambique has also strong ties to the region's economic engine, South Africa. Its main challenges are about energy demands and supplies. Mozambique's energy production is more than 800 TJ, its total primary energy supply is above 11 million tons of oil equivalent (Mtoe) and its electricity final consumption is 13 TWh. The country has a total renewable energy potential of more than 23.000 GW, mostly coming from solar power potentiality.

Of this enormous resource, only 7.5 GW of priority projects have been identified in Atlas renewable energy projects, comprising 5.6 GW of hydro, 1.1 GW of wind, 0.6 GW of solar, 0.13 GW of biomass and 20 MW of geothermal sources. Concerning energy consumption in Mozambique, two thirds of its population (of an estimated 32 million total) live and work in rural areas, far from the energetic grids, leading 70% of people to use biomass for cooking and heating.

The state has a total installed capacity of 2.780 MW and the projections for 2030 from the Power Sector Master Plan show an expected increase in the total installed capacity to 6.001 MW. Hydropower, with its 2.189 MW of contribution, is now its dominating electricity source, representing 79% of the total energy mix and followed by gas (442 MW, 16%) heavy fuel oil (108 MW, 4%) and solar (41 MW, 1%), according to IRENA 2020 data. In terms of government policies concerning energy transition, Mozambique is moving toward natural gas, as it is a less polluting energy than fossil fuels. Investments in country's energy sector are made by the government together with cooperation entities such as German Agency for International Cooperation (GIZ), World Bank, and African Development Bank (AfDB).

The Paris Agreement, entered into force on 4 November 2016, set the goal of limiting global warming and achieving a climate neutral world by the mid-century. This aim requires economic and social transformation, and financial assistance. The agreement reaffirms that developed countries should take the lead in providing financial assistance to countries that are less endowed and more vulnerable, both with access to the knowledge and technology development, giving great emphasis on climate-related capacity building. Africa witness lack of reliable supply of electricity, affordable modern cooking fuels for low-income users, and difficulties in managing energy infrastructure and attracting investments in the sector. It is very difficult in the African context, where people live far from each other, to bring a power line just for few people.

In this framework, renewable energy represents an opportunity to encounter the increasing needs required by growth of population and urbanization. It is necessary for African countries to bypass traditional fuels and infrastructures and go straight to building sustainable energy systems. That will be possible only with the support of the international community, especially for achieving the necessary investments. As Thomas Nhabetse, Director of Earth Science and natural Resources Research Centre of Universidade Save, says: "Africa has the position to play a leading role in the world's energy system transition to a net zero future, thanks to its huge potential in solar and wind power". This necessary energy transition should be just and equitable. Its winners are those that will benefit from cleaner sources of energy, reduced emissions from the removal of fossil fuels, and employment and innovation opportunities that accompany this process. The only losers are those that will lack the access to those opportunities. Africa is extraordinarily diverse, and no single approach will advance its energy future. The answer for its energy growth should be a combination of institutional capacity building, well-chosen policies, and substantial contribution by international community, technologically as well as financially.

In the discussion about accessing energy, is necessary to make some considerations and split the topic into two sections: market infrastructure and energy investments. This because energy solution relies also on the opportunities a country already has into its existing infrastructure. Italy itself, through the energetic crisis is now living, is providing an example, searching for solutions compatible with its infrastructure system. Also, to push new infrastructure investments and discuss about gas and renewable energies for the future, the adequate investments need a stable regulation and a stable environment. MEDREC, an organization which gathers 21 authorities from all the Mediterranean region, provides an example in this case, trying to harmonize the legislations of different countries to pave the way for good energetic investments. In addition, energy remains a market-driven and a demand-driven force; if there is no demand, there are no investments. Again, the European scenario provides an example of this issue: natural gas is an energy source that was falling behind compared to others, that now has gained again a central place in the European energetic agenda. It is also necessary to distinguish between two kinds of renewable energies: one that is produced and transported through interconnections and one that is produced close to the demands, the last called "distributed generation". Interconnection between Europe and North Africa represents of course the big challenge for Africa but comes hand in hand with obtaining access to important investment flows for distributed generation.

This topic is being also discussed in Italy, where, despite the country has access to productions coming from renewable energies, there is a consultation about energy communities, meaning placing the energetic production close to its demand, to avoid the congestion of energy networks. North Africa and Africa are financially supported by international organizations such as AfDB, but it must be clear that investments in energy production should be also affordable for the population.

Fabio Tambone, Head of External International Affairs of ARERA, claims: “whenever the investments can’t be afforded by the population, these investments will not be made at all”. Political stability is another issue pointed out by the energy investment’s topic. In Italy, many governments have changed in the last 50 years, but investors continued to fund energy projects nevertheless, because of the encouraging and continuous presence of regulators, whatever political change happens. Independent regulators stand as a fundamental entity for investors, assuring them continuity despite the political change that may occur in the countries. Cooperation is a word that involves a big commitment, from people that may be different in their political point of view, to work together.

Luca Tambone reminds that “in MEDREC, the authority of Palestine has sat close to Israel’s authority for 20 years”. From the regulatory point of view, there is a big cooperation project that is working on exploitation of Mediterranean gas, the East Mediterranean Gas Forum (EMGF). The forum has been created three years ago by an intergovernmental agreement and wants to create a market in the region, following gas discoveries in Cyprus Israel and Egypt’s seaside. To reach their scope, those countries need to share their information and help each other, whatever political troubles they are facing. Its final result is the capability of build up a trans-Adriatic pipeline that brings gas from Azerbaijan to Europe. This project was a demand-driven one, because the need for gas has brought together countries such as Turkey, Azerbaijan, Greece, Albania and Italy. Sub-Saharan Africa, in its energetic transition, should therefore combine the access to energy networks with distributed generation. Creating new projects involving solar photovoltaic or wind represents a big challenge, necessary to exploit Africa’s sources already mentioned, a type of energy that is close to the demand and avoids congesting the international energy’s networks. The huge geographical dimension of Africa makes the investments of governments and private companies not enough to fulfil the whole distributed generation’s project, is therefore necessary to combine it with external networks.

Business synergies in emerging sectors of the African economy

Special Dialogue

Discussants:

Michele Governatori - Power & Gas Lead, ECCO Think Tank (from remote)

Min. Khalid Atlassi - Plenipotentiary Ministry of the Embassy of Morocco to Italy

Moderator: Marco Di Liddo - Head of the Analysis Unit, CeSI

As Di Liddo explained, the panel on business synergies aimed at underlining how the green economy and the green transaction is an opportunity for business, but not the only ones. One of the first topics that was addressed is how the green economy is a concrete sector for business synergies between Italy and Africa.

According to Michele Governatori, lead of the Power and Gas Unit at Ecco, climate policies can be beneficial for business in general as can be seen by focusing on the current energy crisis, which has been caused by the insecurity of fossil energies prices, this time in gas prices, in the past we had oil crisis.

According to him, we are still relying on a system that endangers us with crises, both economically and socially speaking. Accelerating decarbonization, within the energy sector as well as in industry and transport sectors, would be the most efficient ways to make sure we get out of the crisis we are currently encountering. Decarbonization will spare us a new crisis in the future and it is thought to be a valid solution as it will reduce the amount of public investments in order to counter the effects of climate change. Within the conference, Mr. Governatori made clear his point on a possible duality scenario that we might be forced to face.

With Europe and the U.S. trying to decarbonize, should we expect an effort from oil and gas producers to lower the prices of their sold products in order to make them more affordable to the African continent? Were this to happen, it would be unfair, leading to a part of the world relying on older technologies while the other trying to pave the path to decarbonization.

Many studies, which are available already, depict a different reality, one in which complaining with decarbonization policies that were agreed upon by the UN can be fostered as long as our investments will stop in fossil energies. Continuing to invest in fossil energies would lead the world to end up with a lot of capital assets that would only represent high costs for the whole world. This scenario highlights the need for the Western World to focus on encouraging and helping developing countries in Africa to adopt new renewable energies.

Some African countries have higher opportunities than Europe in terms of integrating the renewable energies sector, as a late mover can prove to have advantages over other countries. Taking Italy as an example, the country has an energy system, a system which was built on oil and gas, where electricity used to be produced by enormous, centralized power plants; summing up, the whole Italian system was built in a different energy world. The world is going in a totally different direction now, with distributed green, renewable production which is distributed in the country and consequently different needs in terms of reach, as countries need to be able to collect energy and not only distribute as well as ensuring energy to be available at a more local level rather.

In Italy, such a centralized system is what the country has known for a while. The investments the country will need to make are different from the ones expected from some African countries, given the fact that a transaction will not be needed, as it would be direct investments towards a new energy model. According to Min. Khalid Atlassi, the key to the success is cooperation and the complementarity between our countries in Africa and Europe. Taking as an example Morocco, a country connected to the European grid, as well as the Mauritanian one, the country can play a big role in this exchange in this complementarity, thanks to the good strategies for renewable energy, as big projects the solar energy that are being financed, the plant offers this is one of the biggest in the world, as well as the country's amount of mini farm. The country's potential appears to be very big, also thanks to the 3500 km of coastline, which allow, alongside with the onshore potential, the offshore one, investing more than 8 billion euros in green, renewable energies.

Morocco appears to be a leader in renewable energy in the African country, a position that is also testified by the building of cables connecting Morocco to the UK, following the lead of similar projects connecting Morocco with Spain and Portugal. The second thing is the stability of Morocco, a kingdom with a parliamentary system, considered an extremely stable country regardless of its location in an unstable regional environment. Over the years, Morocco has made notable progress in its reform of political institutions.

The adoption of a new Constitution, approved through a public referendum, undertook a free and fair parliamentary election, formed governments based on a parliamentary majority and introduced more effective checks and balances in the political system with the Parliament taking on clear legislative and supervisory responsibilities. Since the 1990s, the progress of privatization has been ongoing, attracting investments and making Morocco a major player in African economic affairs.

In April 2021, Morocco adopted the “New Model for Development”, in many ways similar to the NRRP, aligning closely with priorities expressed by both Italy and the European Union, such as green economy, digitalization, infrastructures and social economy. Morocco is also a member of many free trade agreements, with a system of open economy giving access to a market of nearly one billion consumers, thanks to the Free Trade Agreements with the European Union, USA, Turkey, Mercosur and also some Arab Countries. Morocco is also a member of The Pan-Euro-Mediterranean System of Cumulation of Origins, as well as a member of the African Market, united by the African Continental Free Trade Area (AfCFTA). In addition, the country is currently positioned as a production and exportation hub for foreign companies thanks to its various competitive strengths. Strategies for renewable energies and programs are also helping the country towards the reach of a greener economy by both exporting more goods and fostering agriculture. The country has also been improving its investments framework, by giving out governmental loans to regions that do not receive enough private investments in order for them to foster their investments. The Moroccan system of infrastructure is also at a very advanced point, being the first in Africa to adopt the TGV system, more than 2000 km of highway connecting cities all over the country and changing the game by building docks and spaces for investors in rural places in order to encourage investments. Italy and Morocco have signed more than one hundred agreements, in 2019 the countries signed the Joint Declaration on the Multi-dimensional Strategic Partnership, strongly developing the quality of the relations between the two countries, as many Italian companies have begun to get involved in projects in Morocco.

Agrobusiness is a sector in which Italy has high skills, not only as a technological sector but as a model of development, one of the pillars of our primary sector system in Italy is the medium size enterprises owned by families, like the Emilia Romagna region, the most emblematic in this regard. According to Dr. Di Liddo, right now would be the right moment for Italy to start considering Morocco, Northern Africa and the Mediterranean zone in a more strategic key. Both energy infrastructure and the interconnection of Mediterranean energies are the future of integration. Europe is currently living through an infrastructure dilemma, wondering whether we should keep on investing in pipelines, like the ones connecting Italy and Spain to Northern Africa, or whether the switch should be made towards electricity infrastructure and more specifically those aimed at connecting the Mediterranean countries. Africa and Europe have huge opportunities to be complementary in terms of electricity sources, solar power, as an example, Mr. Governatori believes engaging this potential as soon as possible would be the best choice, leading to an integration of the European system within the African one as power interconnectors would also represent business interconnectors during the next decades.

Business synergies in emerging sectors of the African economy

Round Table

Discussants:

Filippo Prospero - Business Development Director & Member of the Board, De Lorenzo SpA

Admassu Tadesse - President and Chief Executive, TDB, the Eastern and Southern Africa Trade and Development Bank (from remote)

Nuno Maposse - Economic Adviser, Investment and Export Promotion Agency (APIEX) (from remote)

Moderator: Fabio Petroni - Director of Programs, E4Impact

Africa Free Trade Area is the largest free trade area by number of countries, that it will bring together 1.3 billion people and \$3.4 trillion in GDP combined.

By 2035 it is estimated that the Free Trade Area will raise the average wage of every citizen of the African continent by 10% which means 50 million people should be lifted out of poverty, exports abroad should increase by about 32% while inter-African trades should increase by 109%, and eventually it should also drive foreign direct investments to grow by 100 to 150%. These are strong signals to the investment and business community that Africa is ready to take a big leap ahead in terms of attracting investments and supporting its sustainable growth in Africa.

Since only 16% of trades African countries do across the borders is inter-African, while the rest is withing Asia, Europe and America, Program Director of E4Impact Mr. Fabio Petroni is confident that the ease of moving goods services and capitals across the continent will keep helping small and medium companies to grow continental as much as possible, creating new jobs and showing that the Pan African scheme is not exclusively designed for large corporations.

Most of the barriers to inter-African trades frequently have to do with the cost of transactions and transportation, considering for example that flying from Africa to Europe it's cheaper than between Africa in terms of price as well as in terms of time.

This recall one of the key aspects of the African Common Free Trade Area Agreement: to urbanize. The idea is to build a strong regional economy that allows different African economies in a whole have diversified reality, where logistic infrastructures don't represent a barrier but instruments to allow the free trade to go on and to move faster.

Looking at Mozambican private sectors' structure Mr. Nuno Maposse, Economic Adviser, Investment and Export Promotion Agency (APIEX), refers that only 2% of the 100,000 companies are big ones while 98% of companies are micro, small and medium enterprises. In Africa SMEs are homogeneous comparing to SMEs in Europe and especially in Italy.

However, they are the bigger investors in Africa and the ones that ensure that the economy keeps flowing. Africa future relies on the development and empowerment of SMEs so that even smaller companies in countries like Sudan, geographically big but with a limited internal market, will be able to open new businesses in other African areas transferring capital and recruiting technicians and engineers. Mr. Admassu Tadesse, President and Chief Executive of TDB, admits small businesses have more chances to fail and that is the reason why they need an efficient ecosystem support, to which policymakers and governments must be committed to.

Banks clearly do play a significant role in enabling small and medium entrepreneurs to take advantage of the free trade area: not only they facilitate risk managed transactions between exporters and importers, in some cases by applying the "pre-export finance" that pays the exporter before receiving the payment from the counterpart, banks are also in charge of creating programs to deal with lower threshold transactions. Furthermore, they have a critical responsibility for the sustainable development and peaceful development of the continent: they're intermediates taking care of logistics, efficient manner, and of course providing the financial service in terms of tools and instruments. Mr. Admassu Tadesse reports how the ratification of the instrument related to the African Free Trade Area is a combination of processes that have been going on for several decades.

Several sub continental trading areas like the East and Southern African, Central Africa, West Africa and North Africa, have already been going through a process of economic integration by being not only observed but also actively involved in terms of cross border, investments and expansion. The mobile telephone sector, for example, has been supported by strong intra-African telecom investments that allowed 70% of the total volume of mobile money being transacted across the world within Africa, but there also have been great investments from abroad to this sub sector of infrastructure: to MTN in South Africa, Vodacom that is linked to Vodafone U.K., Safaricom in Kenya. Similar investments have been supporting banks as well, mainly from South Africa but also from Nigeria and Morocco, and the cement growth in construction as it has always been known to be a key input in Congo, Tanzania, Ethiopia, Rwanda and Zimbabwe.

Other successes in investments across countries are represented by the hospitality sector and hotel chains from both Kenya and South Africa, the transmission lines in which the electricity superhighways are going to enable the trade of power between North Africa and Europe, but also the energy sectors in the hydro space as well, that it will involve Mozambique continuing to export power across its borders.

Italy has very interesting opportunities to partnership with Africa in the agri-business area: dairy farming, agro-processing and trades in grains since the Ukraine-Russia conflict afflicted the wheat market.

Thanks to investments, particularly in Sudan and Ethiopia, Africa experienced remarkable improvements in farming techniques like usage of mechanization and usage of irrigation. These existing business models will take time to phase out and being projected in 2050 as part of the Zero Agenda.

Mr. Maposse, who is moving goods and services from one country to the other one by managing an export agency authority, confirms many of the investments are in telecommunication and they are based on BAT (Bilateral Investment Treaties) signed among different African countries like South Africa, Zimbabwe, Tanzania, Rwanda: they consist in flows of investment in RECs, the regional economic communities. The goal is to extend the innovation, development and investments in Africa internationally and intercontinentally, so within 5 to 10 years investors will have a better business playground.

The European Union is trying to drive capital and guarantee funds to enable SMEs to de-risk their investments in Africa, but to make the Africa Free Trade Zone a thriving reality the institutions still need to do more. First, Business Development Director & Member of the Board De Lorenzo SpA Mr. Filippo Prosperi, represents his family working in educational field in Africa and in even in many other countries, by producing simulator that help students to become intrapreneurship and technicians, and he remark the importance of investing in knowledge sharing for skills building. Investments in education are as much important as economy and security's investments, because skilled professionals are essential and they're the key to the future – declares Mr. Prosperi. Africa has the hugest population in terms of young people: trillions of them are ready to make a big difference, they only need to the tools to do so, they only need to be trained.

Secondly, digital economy should be reinforced. One of the most growing sectors in Africa is the digital one, especially in financial services. Everywhere in Africa there are people digitally connected and they only need to use the infrastructure already in place. Europe can help on that process, like Asia is doing already. Nowadays it is easier to transfer knowledge and money rather than physical goods, even from over more than 10,000 kilometers away, thanks to the digital economy. This kind of economy helps not only on trades and investments, but also on health service and training.

Last but not least, China is already sharing their knowledge in terms of infrastructures with Africa, and it's time for EU to contribute more on development of infrastructures as well as on industrialization. Italy is well known in terms of manufacturing and food industry in Africa with several industries, like Parmalat, selling very useful goods that add value to agricultural products.

Africa has plenty of resources to produce clean energy and to achieve Agenda 2063 goals, that can both boost Africa's economic growth and development and lead to the rapid transformation of the continent. By facilitating the progression, Italy and Europe in general could take advantage of this and easily develop green or blue economies because they have the capability and the technology to do that.

Europe has good knowledge on opportunities in Africa, but one of the big problems still present is the risk perception and the practical information, often projected by the media, are compromised by fake news and old stereotypes that can affect business as well. EU, Africa and the rest of the world must work together to allow all the countries to grow "faster, safer and better" financially, politically and culturally, ends Mr. Tadesse.



Closing Remarks

Min. Plen. Fabrizio Lobasso

Central Vice-Director for Sub Saharan African countries at the Italian Ministry of Foreign Affairs and International Cooperation

“Good morning everybody and thank you for the participation to this three days event. I still remember very clearly when three years ago, in my office, with Marco Di Liddo and the analysts from CeSI, we started conceiving this initiative.

It was a fantastic moment in which the strong interest of Italy towards the African continent came out very naturally. As you all know, the partnership between Italy, within the European Union, and the African continent is a long lasting one.

But, as far as I am concerned, I remember when I came back from Sudan, where I was the Italian Ambassador, I started thinking about this partnership with Africa, a document of strategic policies in which in 50 pages we stated our scenario, cooperation, both ongoing and future. In these hours we are updating the partnership with Africa within a new document, which will be available in some days on the Ministry's website. One of the best part of my job is the fact that the Ministry every year gives me the possibility to organize events concerning stability, security, development and partnership with Africa.

My idea from the beginning was to improve and increase the concept of stability not only focusing in the military aspects, in terms of defense, but with a bottom up approach, starting with the most fertile part of civil society in both Africa, Europe and in Italy, in order to create new kinds of initiatives and partnership.

After three years, I must say our vision is taking shape.

The third conference Italy-Africa in 2021, the G20 chair of Italy when we dedicated a specific session on Africa, the African focus group which is a branch of the anti-Daesh coalition to fight terrorism, radicalism and violent extremism in Africa and an incredible number of enterprises, foundations, associations in order to create and help new initiatives to blossom within the domains of capacity building and training. After this splendid event organized by CeSI, E4Impact, the Ministry of Foreign Affairs, Africa e Affari and ANSA, I have to say that probably we have reached a part of a spiral that is both ending and starting again, which leads us to the belief that we must see things from a different perspective, for which we need a moment in order to give ourselves food for thought about this relationship.

Because that are some contradictions that don't seem right, due to the fact that the European Union is the first among donors and international cooperators in Africa, but it paradoxically does not get positive attention on that. According to my personal thought, it's a matter of understanding and, in order to understand each other, I believe we need to refer to a simple concept, which is the concept of values. Rediscovering the simple and deepest values of our relationship, like solidarity, security, partnership, resilience and culture, in order to help us understand the real meaning of our partnership and create long lasting initiatives.

According to the words of the philosopher Achille Mbembe "we have to make inconvenient the Euro-African convenience", we need to recreate the way we work together in a direction that begins with us being equal by the very beginning, looking into what Europe and Africa need from each other, as sometimes that concept does not come off as clear as it could.

For this reason, the CeSI, E4Impact, Africa e Affari and ANSA event is something that has obliged us to listen and talking to each other in order to come up with both ideas and real understanding of our common interests. As I am concerned we will continue also with other projects, in order to promote new conferences and rediscover the beauty of the partnership and, allow me a little bit of "nationalism", the beauty of working with Italy rather than with other countries.

Marco Di Liddo told me we have had a great success online in promoting this conference, as communication is of course a fundamental aspect of this kind of initiatives as together we are rediscovering cooperation and collaboration. We hope partnerships, workshops and events will continue, but we also need to go back to the roots of our relations with Africa which is not only geopolitical. We are on the right track and we are convinced that this idea of giving us time to rediscover each other and our countries will allow our partnership to continue in the future, in a way in which we can improve it in the future by adopting a system of hybrid diplomacy within which we will witness the implementing of human policies."



SAFETY
OFFICE

DASH
1972
DASH



ITALAFRICA

STRATEGIC SYMPOSIUM

A cura di

Marco Di Liddo e Carlo Palleschi





© Lorenzo Maccotta - Contrasto / Internationallia

Sommario

Introduzione	82
Regionalizzazione delle economie e Mediterraneo come area strategica di scambio e accesso al Continente africano	84
Discorso d'apertura	88
Keynote Speech	90
Considerazioni iniziali	92
Identità africane e diplomazia culturale	98
Identità africane e diplomazia culturale - Special Dialogue	98
Identità africane e diplomazia culturale - Round Table	102
Capacity building ed empowerment tecnologico	109
Capacity building ed empowerment tecnologico - Special Dialogue	109
Capacity building ed empowerment tecnologico - Round Table	112
Transizione energetica e crescita economica guidata dalle rinnovabili	122
Transizione energetica e crescita economica guidata dalle rinnovabili - Special Dialogue	122
Transizione energetica e crescita economica guidata dalle rinnovabili - Round Table	127
Business e sinergie nei settori emergenti dell'economia africana	133
Business e sinergie nei settori emergenti dell'economia africana Special Dialogue	133
Business e sinergie nei settori emergenti dell'economia africana Round Table	136
Conclusioni	140

La presente relazione è stata redatta con il contributo finanziario del Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale, ai sensi della l. 948/82 (art.2).

Le posizioni contenute, il lessico, il linguaggio e le definizioni utilizzate in questo rapporto sono espressione esclusiva degli autori e non coincidono necessariamente con le posizioni ufficiali del Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale.



@ Lorenzo Maccotta - Contrasto / Internazionale

Introduzione

Il seguente lavoro raccoglie e sintetizza gli interventi, le riflessioni, le idee e le raccomandazioni politiche emerse durante il convegno internazionale “ItalAfrica Strategic Symposium”, svoltosi presso il Club Ufficiale “Pio IX” di Roma dal 25 al 27 ottobre 2022. Il convegno è stato l’ultimo atto di un progetto annuale sostenuto, anche finanziariamente, dal Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale, dall’ENI e dal gruppo Intesa San Paolo.

Il convegno ItalAfrica Strategic Symposium è stato organizzato dal CeSI, uno dei principali think tank italiani nel campo delle relazioni internazionali, Africa e Affari, la principale rivista italiana sugli affari Africani, ed E4Impact, una delle più importanti fondazioni italiane specializzate nella formazione giovani imprenditori Africani.

L’obiettivo della conferenza era favorire il dibattito italiano-Africano sulle principali questioni e priorità comuni di politica estera, sicurezza, economia e sviluppo. Nell’ambito del “People, Planet Prosperity” promosso dalla Presidenza italiana del G20, ItalAfrica riunisce diversi stakeholder italiani e africani provenienti da istituzioni pubbliche, settore privato, mondo accademico e società civile per riflettere sulle principali sfide e opportunità di cooperazione tra l’Italia e il Continente africano.

In particolare, la discussione si è concentrata su quattro aree principali: Identità Africane e diplomazia culturale, che mira a migliorare e rinnovare la percezione italiana dell’Africa, esplorando le sfaccettate identità Africane e, soprattutto, prestando attenzione a come gli Africani vedono il proprio futuro e come concepiscono il rapporto con l’Italia.

Si tratta di un tema fondamentale per approfondire la comprensione reciproca e gettare le basi per una solida ed efficace cooperazione culturale.

Sviluppo delle capacità e potenziamento tecnologico, che mira a identificare congiuntamente i modi più efficaci per sostenere i Paesi Africani nei loro sforzi per rafforzare il controllo delle frontiere e perseguire la lotta contro i traffici illeciti, la criminalità organizzata e il terrorismo.

Considerando che alcune aree del Continente africano sono ancora interessate da fragilità e conflitti, è fondamentale, oltre ad affrontare le cause profonde della violenza, comprendere e promuovere lo sviluppo di strategie e strumenti comuni per prevenire e contrastare tali minacce.

La transizione energetica e crescita economica guidata dalle risorse rinnovabili, che mira a esplorare il ruolo che le energie rinnovabili possono svolgere nella traiettoria di crescita Africana e discutere di come le politiche climatiche possono essere integrate nell'agenda di sviluppo dell'Africa, capitalizzando i co-benefici e sradicando la povertà e l'insicurezza alimentare.

Sinergie commerciali nei settori emergenti dell'economia Africana, che esplora le prospettive di crescita per il Continente africano e l'enorme opportunità di sviluppare partnership reciprocamente vantaggiose in settori chiave, come la digitalizzazione, lo sviluppo urbano, l'economia circolare e la salute. In questo contesto, la sezione è focalizzata sulle sinergie che si possono costruire tra Europa/Italia e Africa, esplorando quei settori in cui è possibile sviluppare efficacemente le partnership pubblico-privato.

Il progetto ItalAfrica è stato organizzato e gestito da Marco Di Liddo, Responsabile dell'Unità di Analisi del CeSI, Carlo Palleschi, Responsabile del desk Geoeconomia del CeSI, e Alessia Paolillo, Responsabile del Dipartimento di Comunicazione del CeSI.

Questo report è stato redatto da Marco Di Liddo e Carlo Palleschi, con il contributo del team di analisti junior del CeSI, nello specifico Martina Angelini, Bianca Ferrazza, Simone Fruscante, Daniel Blardone, Davide Fortin, Fortuna Finocchito, Giulio Valenti, Andrea Mistretta ed Eleonora Simonelli.

Regionalizzazione delle economie e Mediterraneo come area strategica di scambio e accesso al Continente africano

Marco Elio Rottigni

Chief International Subsidiary Banks Division, Intesa Sanpaolo

Le recenti crisi causate dalla pandemia e dal conflitto russo ucraino hanno generato una serie di shock che hanno costretto a ripensare all'organizzazione delle catene produttive e del valore e, più in generale, a una crescente regionalizzazione.

In questo contesto, l'area del Mediterraneo allargato, comprendente i Paesi che si affacciano sulle sponde del mare nostrum, ma anche, in un'ottica di filiera, i Paesi del centro-est Europa, sta assumendo una crescente rilevanza: il Mediterraneo rappresenta infatti l'1% dei mari della terra, ma vi transitano il 20% del traffico marittimo mondiale e il 27% dei servizi di linea container.

Ed è proprio in questa regione che il Gruppo Intesa Sanpaolo ha una forte e consolidata presenza strategica sia per la posizione leader in Italia, sia attraverso la Divisione International Subsidiary Banks, cui fanno riferimento 11 banche commerciali attive nell'Europa centro e sud-orientale e in Egitto, oltre ad essere presente in Cina attraverso la partecipazione in una banca.

La ricalibrazione del processo di globalizzazione, che sta facendo emergere la rinnovata importanza del bacino del Mediterraneo, offre grandi opportunità per le economie italiana ed europea e per l'intero Continente africano, dove si sta consolidando una tendenza verso una progressiva integrazione pan-Africana.

La creazione dell'African Continental Free Trade Area, costituita da oltre 50 Stati Africani, ne è un significativo esempio in quanto favorisce l'emergere della forza economica del vasto mercato Africano, popoloso, giovane e ricco di nuove iniziative e talenti.

Il rafforzamento dell'integrazione tra le due sponde del Mediterraneo può giovare dall'impulso sia delle politiche di vicinato dei maggiori Paesi europei, sia di iniziative economiche di natura privata, volte a favorire gli scambi nell'area. Fondamentale, in questo senso, il crescente contributo dei settori di eccellenza dell'industria italiana quali ad esempio l'Energia, l'Agroalimentare, l'Abbigliamento, l'Automotive e il Bio-Farmaceutico, che, instaurando una collaborazione basata su principi di comune interesse e aperta al know-how sharing, favorisce la crescita del settore industriale locale.

Per queste ragioni, l'Italia è considerata un attore strategico e un interlocutore prioritario oltretutto un ponte naturale tra l'Europa continentale e l'Africa, un continente a rapida crescita, sia demografica che economica, che rappresenta un territorio chiave per il successo della transizione verso un nuovo paradigma globale di crescita sostenibile.

Egitto e Alexbank: tra agribusiness e sostenibilità

Un ruolo chiave per lo sviluppo del Mediterraneo allargato può essere giocato dall'Egitto, Paese che presenta un notevole potenziale di crescita oltre che in termini di opportunità commerciali in molti settori come, per esempio, l'agroalimentare, le infrastrutture, la logistica, soprattutto marittima, e il turismo. Un'evidenza che è comprensibilmente sinergica con il vantaggio di una posizione geografica che fa del Paese un crocevia naturale delle rotte mediterranee e lo rende porta d'accesso ideale al Continente africano, in particolar modo per il sistema produttivo italiano.

Notevoli, in questo senso, sono le potenzialità delle Zone Economiche del Canale di Suez, che beneficiando del traffico da e verso l'Oriente, rappresenta un volano di crescita economica e di stimolo agli scambi commerciali, anche in sinergia con le Zone Economiche Speciali (ZES) nel Sud Italia.

In questa prospettiva, il Gruppo Intesa Sanpaolo è determinato a cogliere le opportunità che si manifestano, attraverso l'attività della Divisione International Subsidiary Banks, direttamente presente in Egitto con Alexbank, un istituto di credito dinamico e impegnato nello sviluppo sostenibile dell'economia del Paese, accompagnato da specifiche iniziative di impact-bank, legate al contrasto della povertà e allo sviluppo dell'inclusione finanziaria.

A giugno 2022 Alexbank, con una rete di 178 filiali e circa 4.300 dipendenti, era la 10° banca egiziana in termini di totale attivo (5° tra le banche ad azionariato privato), con un patrimonio pari a 6,2 miliardi e una quota di mercato dell'1,2% (1,6% in prestiti e 1,4% in depositi). Riveste inoltre, un ruolo di leadership nel mercato della microfinanza, con un portafoglio di prestiti, a fine 2021, del valore di 1,6 miliardi di EGP e 65 mila clienti, molti dei quali operanti nell'agribusiness.

Più in generale, Alexbank si propone come un solido "global business partner", in grado di offrire alle imprese clienti la possibilità di strutturare e finalizzare qualsiasi tipo di operazione finanziaria, grazie all'accesso diretto alla capillare rete internazionale della Divisione Corporate e Investment Banking di Intesa Sanpaolo, con collegamenti a investitori istituzionali, mercati azionari e obbligazionari.

Notevole è inoltre l'impegno di Alexbank in ambito diversity&inclusion, riconosciuto nel 2022 da parte del National Council for Women con la "Egyptian Gender Equity Seal Certification", che attesta il lungo percorso e per l'attenzione nell'applicazione dei principi di inclusione nelle aree dell'occupazione, dello sviluppo della carriera, dell'equilibrio tra lavoro e vita privata e delle politiche anti-molestie, in conformità con il modello di equità di genere della sviluppato dalla Banca Mondiale.

Con riferimento alla sostenibilità ambientale, in sintonia con l'orientamento strategico del Gruppo Intesa Sanpaolo al potenziamento della green economy e alla crescita sostenibile, Alexbank si sta progressivamente specializzando nel finanziamento del settore agricolo locale. La specializzazione nell'Agribusiness è destinata a fornire una spinta formidabile nella direzione dell'inclusione finanziaria e della prosperità del settore agricolo, che rappresenta l'11% dell'economia e il 28% dell'occupazione del Paese.

In tale ottica Intesa Sanpaolo ha già in essere in Egitto strutture e attività interamente dedicate all'agribusiness, attività che guardano, oltre che al sostegno alle imprese tout court, anche alla possibilità di sbloccare il potenziale degli attori della Industrial Value Chain agricola e delle microimprese nelle campagne, offrendo servizi finanziari dedicati e incoraggiando investimenti innovativi nel settore, con lo scopo, tra l'altro, di ridurre le inefficienze nell'uso dell'acqua e delle materie prime.

L'impegno nel settore agroalimentare è stato alla base della partecipazione del Gruppo e di Alexbank alla Cop27 di Sharm el-Sheikh in linea con l'agenda ESG di Intesa Sanpaolo. Quest'ultima dedica rilevante attenzione all'ambiente e alla salvaguardia del territorio, da perseguire anche attraverso la sostenibilità a lungo termine delle attività agroalimentari favorendo coltivazioni che possano sostituire combustibili fossili e che garantiscano la preservazione e lo sviluppo dei territori rurali, l'affermazione di un'agricoltura sostenibile e rispettosa dell'ambiente e della conservazione delle risorse naturali.

Col contributo particolare di Alexbank, tutto ciò è stato oggetto del panel dal titolo "La nuova agenda per il clima e l'energia: affrontare le dinamiche competitive per l'agroalimentare e lo sviluppo territoriale" discusso durante la "Giornata dell'Adattamento e dell'Agricoltura" a cui hanno partecipato rappresentanti di alto livello dei settori privato, pubblico, sovranazionale e governativo.

Concludendo, lo sviluppo di sempre maggiori sinergie industriali ed economiche tra le due sponde del Mediterraneo, anche alla luce degli attuali processi di re-shoring e di accorciamento e ridefinizione delle filiere produttive, può rappresentare un decisivo fattore di rafforzamento della stabilità politica dell'intera area nordAfricana, e di forte propulsione del suo sviluppo economico, in una logica di complementarità e di mutuo beneficio con le economie tecnologicamente avanzate e sofisticate della sponda europea.

È pertanto auspicabile che, anche attraverso tali processi, possa affermarsi una visione del Continente africano come fonte condivisa di opportunità per uno sviluppo socio-economico sostenibile e benessere dell'intero bacino del Mediterraneo.



Discorso d'apertura

Andrea Margelletti
Presidente, CeSI

“Benvenuti al Circolo Ufficiali dell'Esercito Italiano per questo simposio che riguarda il rapporto tra l'Italia, il mio Paese, e il Continente africano: ci tengo a precisare fin da subito che questo rapporto non si sviluppa unicamente tra Paesi in modo bilaterale, istituzionale, governativo, ma si tratta soprattutto di un rapporto tra persone.

Io sono Genovese e a Genova, meravigliosa città sul mare, amiamo raccontare quasi come battuta questa cosa: al mattino quando apriamo le finestre vediamo il mare, dall'altra parte di esso ci sono delle persone come noi che fanno la stessa cosa e alla fine è come se ci guardassimo negli occhi, anche se lontani, perché il mare è un luogo senza frontiere e confini che mette in relazione le persone anche se distanti. Devo dire che noi, come CeSI abbiamo fortemente voluto e creduto in questo incontro, per diversi motivi: com'è noto l'Italia fa parte della NATO, fa parte dell'UE, ma è anche un Paese mediterraneo; a volte diciamo addirittura che è IL Paese mediterraneo per eccellenza e questa triplice identità italiana ci costringe ad utilizzare diversi approcci nelle sfide che ci troviamo ad affrontare come Paese.

Al giorno d'oggi, infatti, ci troviamo di fronte a nuove e maggiori sfide rispetto al passato. Perché in passato dovevamo affrontare qualcosa che, in un certo senso, conoscevamo. Parlo di “noi” in generale sia come Italia sia come Paesi Africani, perché non solo condividiamo lo stesso “ambiente democratico”, ma anche perché, in questo piccolo punto dell'universo che chiamiamo Terra, condividiamo anche un preciso spazio geografico. Il problema principale che abbiamo affrontato in passato era fortemente legato alla sfera politica: di solito, infatti, si aveva a che fare con gli sviluppi sociali ed economici del colonialismo o del neocolonialismo. Ora i problemi hanno più facce, hanno una proiezione multidimensionale come, per esempio, il problema della sicurezza, la “terribile malattia” dei Paesi occidentali ma anche dei Paesi Africani, con diverse accezioni e particolarità. Un'altra problematica che, declinata in ambito energetico, è di fronte agli occhi di tutti (soprattutto quest'ultimo periodo), è in relazione allo sfruttamento delle risorse naturali, discorso che ci permette di collegarci ad un'altra criticità sempre più presente nel discorso internazionale: ovvero il cambiamento climatico. Sì, perché il mondo sta cambiando, il clima sta cambiando e il cambiamento climatico globale ci interessa tutti. Sembra quasi sciocco farlo notare, ma siamo alla fine di ottobre e in questa sala siamo tutti vestiti con gli abiti estivi, non so se sia significativo ma di sicuro significa qualcosa.

Un'ultima sfida, da affrontare sempre tutti insieme, è quella per la transizione alla green economy: la sfida della green economy così come il nuovo approccio alla sostenibilità in Europa e in Africa. Una sfida resa più difficile dal fatto che abbiamo programmi politici diversi.

Nonostante ciò, penso che oggi siamo obbligati a sincronizzarci, non dico per avere un'agenda politica comune – che è una cosa difficile da raggiungere anche in Europa – ma almeno per tentare questo sforzo di sincronizzazione, perché gli interessi che abbiamo e le minacce alle quali dobbiamo far fronte ci avvicinano sempre più. Ci è dunque richiesta cooperazione, magari non necessariamente perché siamo saggi, ma perché è una questione di sopravvivenza per il sistema internazionale. Permettetemi ora di ringraziare i nostri partner in questo incontro.

Innanzitutto, i nostri partner istituzionali, ovvero il Ministero della Difesa, che ci ospita quest'oggi e il Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale: come Ce.S.I. lavoriamo molto nell'ambito degli affari internazionali e siamo quindi molto orgogliosi di poter lavorare e collaborare con il Ministero degli Affari Esteri del Nostro Paese; ancora grazie per la vostra collaborazione.

Il partner successivo è Banca Intesa Sanpaolo, un partner con il quale collaboriamo molto e che ammiriamo per la proattività e la curiosità che adotta nello spingersi oltre i suoi naturali confini d'azione e di interesse come banca, cercando di comprendere il mondo per capire in seguito come plasmarne il futuro per tutti.

Oggi sono presenti tra noi anche dei rappresentanti dell'ENI che non ha bisogno di presentazioni e del cui operato attento e preciso nel Continente africano parleremo durante gli interventi di domani. Così come parleremo di Enrico Mattei che è stata una delle eccellenze italiane del passato e la cui percezione dei rapporti tra la sponda nord e la sponda sud del Mediterraneo rimane ancora oggi un pilastro della proiezione estera dell'Italia, volta alla creazione di un Commonwealth tra le due e non ad una separazione tra “noi” e “loro” utile solo allo sfruttamento di risorse energetiche.

Un altro partner è Africa e Affari, con il quale abbiamo un ottimo rapporto e il cui nome spiega già l'obiettivo del suo operato. L'Africa è un luogo in cui dobbiamo essere più coinvolti in termini non solo di business che profittevole per entrambi, ma anche in termini di partnership che vada però più in profondità, anche e soprattutto perché come Centro Studi Internazionali ci teniamo a sottolineare che la cosa più importante è la costruzione di una relazione di partnership equa, basata sulla dignità comune che condividiamo in quanto esseri umani, non una partnership basata sull'arricchimento materiale delle persone.

Infine, ultimo ma non ultimo partner, E4Impact, fondazione nata in seno all'Università Cattolica del Sacro Cuore di Milano che ci fornisce la possibilità di discutere e di spingerci nel mondo della formazione imprenditoriale e dell'accelerazione di progetti, territorio sconosciuto ad un ragazzo della vecchia scuola come me. Quest'oggi avrò il piacere di fare da moderatore a questo meraviglioso parterre de Roi di relatori perché purtroppo il mio amico Stefano Polli, direttore dell'agenzia di stampa ANSA, è malato e non può essere con noi: presumo ci stia seguendo al PC da casa quindi gli invio i miei auguri di pronta guarigione. Stefano torna da noi appena puoi!

Per concludere vi presento e lascio la parola ad una persona che non è solamente un maestro per me, ma è anche più di un amico, infatti lo chiamo “fratello”. È una persona che, da quando la conosco, ha cercato di insegnarmi ogni giorno qualcosa sugli Affari Esteri, fa del suo meglio – non so se ci riesce – ma almeno gli riconosco che sta facendo del suo meglio: è l'Ambasciatore Ettore Sequi, il Segretario Generale della Farnesina Italiana.

Ettore, la parola a te. Grazie a tutti.”

Keynote Speech

Amb. Ettore Sequi

Segretario Generale del Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale

“Buongiorno a tutti. Sono onorato di partecipare alla Conferenza ItAlAfrica. Un grazie particolare va al mio amico, il Professor Margeletti e all'intero team Ce.S.I. per avermi invitato a pronunciare il discorso di apertura.

Circa due anni fa, il Ministero italiano per gli Affari Esteri ha iniziato la partnership con African Strategy. Noi vorremmo che questo policy documento risponda ad una semplice domanda: Cosa possiamo fare con l'Africa, invece di che cosa possiamo fare per l'Africa o di cosa noi abbiamo bisogno.

Certamente, la geopolitica e le durevoli relazioni storiche ci dicono molto e sono equamente importanti. Così come il ricordo dei legami di amicizia e solidarietà tra persone. Di fatti, il nostro presupposto era, e lo è tutt'ora, che una maggiore cooperazione tra Italia ed Africa, o tra Europa e Africa, risponda in modo crescente ad un 'interesse primario' per entrambi. Questo soprattutto in seguito alla crescente rilevanza dell'Africa negli affari globali.

Secondo il Fondo Monetario Internazionale, entro la prossima decade 5 su 10 economie al mondo che cresceranno più velocemente saranno Paesi Africani. Attualmente, si parla di un mercato di circa 1.4 miliardi di persone il cui GDP si aggira intorno ai 3.5 trilioni di euro in totale. Si prevede che la media delle importazioni dell'Africa sarà quadruplicata entro il 2050, superando la soglia dei 4 trilioni di euro. Per allora, l'età lavorativa della popolazione Africana sarà aumentate del 30%. Entro la fine del secolo, l'Africa sarà la casa di un terzo della popolazione che necessiterà di più cibo, di maggiori standard di vita e migliori opportunità per i giovani. Forse sarà una caotica, ma inarrestabile crescita. Ancora, la maggior parte dei Paesi Africani, soprattutto quelli meno sviluppati (LDC), avranno maggiori possibilità di non raggiungere gli obiettivi per lo sviluppo sostenibile previsti dalle Nazioni Unite entro il 2030, in modo particolare a causa dell'assenza di inadeguate risorse finanziarie e norme legali di base, o della debolezza della capacità istituzionale o scarso capitale umano. Ci sono enormi disparità per l'accesso alle cure alle cure mediche e all'educazione.

Circa 600 milioni di persone ancora necessitano dell'accesso all'elettricità ed i conflitti sono in aumento. Questa è anche una conseguenza delle interferenze straniere, ma anche gravi disastri naturali legati al cambiamento climatico che sconvolgono la vita di troppe comunità troppe comunità già vulnerabili. Prima fra tutti, a causa dell'aggressione russa all'Ucraina, l'Africa sta facendo i conti con un drammatico aumento dei prezzi alimentari, dei fertilizzanti e del carburante senza precedenti nella storia moderna. Quindi, come risponderemo alla mia iniziale domanda: cosa possiamo fare con l'Africa? Come una strategia basata su interessi comuni tra Itali, o Europa, ed Africa può essere messa in atto?

Mi aspetto che questo sia esattamente il punto cruciale del dibattito.

lo vorrei attirare l'attenzione su tre parole chiave o priorità basate su quanto ho detto finora e sull'esistenza di una dimensione verticale di integrazione che connette l'Europa all'Africa. La prima parola chiave è insicurezza. Dalla Libia al Sahel, dal Corno d'Africa alla regione dei Grandi Laghi passando per il Mozambico, si sta affrontando quello noi chiamiamo 'archi di instabilità (arcs of instability)'. Ossia, una combinazione di conflitti etnici e civili, violento estremismo, attività criminali transnazionali come il terrorismo o il traffico umano, e lotta per l'accesso a risorse limitate. Questa combinazione di fattori rende troppi Stati Africani fragili ed instabili esportando insicurezza e forze difficili da controllare, mentre la pace e la stabilità sarebbero il presupposto per il loro sviluppo e la loro prosperità.

Credo che l'Africa abbia bisogno dell'assistenza della comunità internazionale nei settori della prevenzione dei conflitti e peace-building con la promozione di governance e stato di diritto. La nostra seconda priorità è migliorare la partnership economica incrementando il commercio internazionale, incoraggiando gli investimenti e facilitando l'interazione tra le comunità imprenditoriali e espandendo i programmi di sviluppo di capacità tecniche, anche per preparare l'Africa ad una più vicina integrazione economica commerciale.

Poi c'è il cambiamento climatico. Le ondate di siccità, la crisi idrica e l'innalzamento del livello del mare, maggiori conflitti e la migrazione incontrollata. La partnership tra l'Europa e l'Africa non sarebbe effettiva se non riuscisse ad influenzare lo sviluppo dell'Africa verso patterns basati sulla sostenibilità ambientale e la transizione energetica.

Quali potrebbero essere gli strumenti di cui disponiamo per dare attuazione a queste parole? Se guardiamo al contributo che l'Italia ha dato ai summit sulla salute globale, al Global Coalition against Daesh o al contributo dato attraverso l'esercizio del Presidenza del G20 oppure al supporto della Presidenza del Regno Unito della COP26 nel 2021, solo per nominarne alcune, riconosciamo una concreta attitudine dell'Italia verso l'Africa. Siamo stati in prima linea nei richiami e nelle iniziative GAVI in modo che i Paesi Africani possano accedere a vaccini COVID a prezzi accessibili. Come italiani abbiamo promosso l'alleggerimento del debito per i Paesi dell'Africa. Stiamo aprendo nuove ambasciate nel continente, avviando e gestendo uno tra i più apprezzati e robusti programmi in materia di cooperazione di sviluppo in Africa. Ogni anno, riusciamo a firmare nuovi accordi per l'importazione di gas naturali e di altri combustibili fossili dai nostri partner Africani. Abbiamo concordato l'espansione della cooperazione nella green technology, nella condivisione dei nostri expertise nell'ambito delle energie rinnovabili, nel fornire più attività di training e capacity building. Stiamo inoltre incoraggiando un'integrazione più diretta tra l'Italia e l'Africa, includendo anche la Italy-Africa Conference, la cui terza edizione si è svolta a Roma lo scorso anno.

In conclusione, il mio messaggio ai nostri amici Africani e a tutti coloro che stanno partecipando alla Conferenza Italafrica è che noi possiamo davvero realizzare tanto con questo continente. Per questo, non vediamo l'ora di ricevere buone idee. Incoraggio, quindi, tutti voi rappresentanti da diverse istituzioni, dalla comunità imprenditoriale, dal mondo accademico e dalla società civile di mettere insieme le idee e di dare un attivo contributo a questo dibattito.

Vi auguro il meglio per i prossimi giorni lavorativi, grazie a tutti ed in particolare al mio amico il Professor Margelletti”.

Considerazioni iniziali

Relatori:

Giuseppe Mistretta - Ambasciatore, Direttore Centrale per i Paesi dell'Africa Subsahariana del Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale

Ruggero Aricò - Vicepresidente, Confindustria AssAfrica & Mediterraneo

HE Nosipho Nausca Jean Jazile - Ambasciatore del Sudafrica in Italia

Marco Piredda - Head of International Affairs & Business Support, ENI

Dante Campioni - Managing Director and CEO, Alexbank, Gruppo Intesa Sanpaolo (da remoto)

HE Hassan Ben Allal - Ministro Plenipotenziario e Vice-Ambasciatore del Marocco in Italia

Moderator: Andrea Margelletti - Presidente, CeSI

Analizzare le possibilità di partnership e collaborazione tra Stati in diversi settori (economico, sociale, energetico) vuol dire prendere in considerazione i rapporti di forza tra gli stessi, i differenti punti di vista ed interessi in gioco ma anche le potenzialità che gli Stati possono esprimere e il contributo che possono apportare in una relazione di tipo sinergico. Prima di parlare di cosa gli Stati vogliono o come possano contribuire l'un con l'altro, però, è importante riflettere sulle sfide da affrontare al giorno d'oggi che, a loro volta, possono dar forma ad opportunità, come ricorda l'Ambasciatore del Sudafrica in Italia Nosipho Nausca Jean Jezile quando dice: "When there is a challenge, I also believe there is an opportunity"; il Continente africano deve affrontare molte sfide e, nel fronteggiarle, deve essere in grado di costruire il proprio futuro in base alle opportunità che gli sono date.

Sicuramente da un punto di vista dell'impatto mediatico in occidente, la prima sfida che viene in mente è la risoluzione dei molti conflitti ancora presenti sul continente: nel Corno d'Africa, al confine tra Etiopia e Eritrea, continua una delle guerre civili più sanguinose mai combattute sul suolo Africano, così come pure nella regione del Blue Nile, tra Etiopia e Sud Sudan, si vive una recrudescenza delle violenze, in Sudan, il conflitto civile e l'instabilità politica su direttrici tribali non accennano a diminuire e così nel Sahel, in Mozambico, nella Repubblica CentrAfricana, in Senegal, Somalia e Repubblica Democratica del Congo.

Un'altra sfida è rappresentata dal cambiamento climatico dal momento che l'Africa ne è fortemente influenzata (soprattutto nella delicata area saheliana) ma a cui, in termini di emissioni, contribuisce solo per l'1% a livello globale (con il Sudafrica che guida la classifica tra i Paesi Africani).

La povertà rappresenta un'ulteriore criticità, entrando in stretta relazione con altri problemi come le carestie, le guerre (e la costruzione di una coesistenza pacifica), la radicalizzazione e le migrazioni.

Il sesto EU – Africa Summit di Febbraio 2022 ha già evidenziato alcuni aspetti relativi ai conflitti e all'insicurezza nell'architettura di pace del continente, mettendo altresì in luce come l'impegno reciproco su certe tematiche possa aiutare l'Africa a garantire stabilità e al contempo stabilire proficue relazioni economiche con l'Europa.

Nell'ambito dei rapporti storici tra Europa e Africa, uno degli Stati che gode di una relazione stretta e privilegiata con un Paese europeo è il Sudafrica che ha alle spalle un rapporto di collaborazione storica proprio con l'Italia: come altri Stati Africani il Rainbow Country proviene da un passato di conflitto civile nell'ambito del sistema dell'Apartheid che, però, lo Stato è riuscito a superare in modo relativamente pacifico nella sfera sociale e politica. L'Italia, dal canto suo, ha rappresentato un contributo positivo per il superamento dello status quo in Sudafrica, anche grazie alla presenza dei gruppi di attivisti anti Apartheid di Roma e Reggio Emilia, tanto che, come l'Ambasciatore ricorda, lo stesso Nelson Mandela, durante la sua prima visita in Europa, si recò innanzitutto a Roma per incontrare i suddetti attivisti.

Alla luce delle problematiche evidenziate e delle necessità collaborative tra i due continenti, la chiosa dell'Ambasciatore potrebbe essere presa come motto per l'intero simposio: "It is possible to find solutions, and these are solutions that require nation to act together". Procedendo nel discorso, da un punto di vista prettamente economico, bisogna ricordare le potenzialità del Continente africano, innanzitutto a livello di risorse umane che, nel caso specifico, si traducono in una forte componente giovanile tra la popolazione. Secondariamente, fino a prima della pandemia di COVID-19, diversi Stati Africani sono comparsi in diverse classifiche internazionali riguardanti le più veloci crescite economiche in termini di contribuzione alla ricchezza (famoso, in tal senso, il caso dell'Etiopia), fattore che mette l'Africa sotto i riflettori mondiali come destinazione da tenere in forte considerazione per gli investimenti esteri, nonostante il focus sia ancora troppo sulle possibilità imprenditoriali unicamente volte al profitto e meno sulla necessità di rendere le stesse un mezzo per costruire stabilità governativa e una struttura democratica di pace.

Vi sono infine da considerare le varie dinamiche regionali e sub-regionali che caratterizzano i rapporti inter-statali nel continente: il Sudafrica, per esempio, si colloca nella cosiddetta Indian Ocean Rim Association, una organizzazione intergovernativa relativamente nuova (fondata nel 1997) e dinamica che si pone come obiettivo di rinforzare la cooperazione regionale tra 23 Paesi rivieraschi dell'Oceano Indiano (Stati membri dell'organizzazione) e 10 partners osservatori (tra i quali l'Italia) sulla base dei Sustainable Development Goals delle Nazioni Unite. Ampliando il campo, quindi, è evidente come la relazione geografica tra Mediterraneo (ed Europa) e Oceano Indiano apra a numerose possibilità che possono essere sfruttate in termini di prosperità economica: il 90% del commercio mondiale avviene via mare, come può l'Africa approfittare di ciò, tenendo in considerazione il suo status di area di passaggio, di collegamento ma anche di produzione e destinazione?

Un esempio di ciò ci è dato proprio dal Sudafrica, ad ovest della quale sono collocati la Namibia e l'Angola, con le quali il Paese ha interesse a costruire relazioni proficue per lo sviluppo di quella subregione, sviluppando al contempo a est i rapporti di vicinato secondo il principio "dell'ubuntu" di Nelson Mandela nei confronti di Mozambico ed eSwatini. Modalità economiche e politiche che gli Stati Africani dovrebbero applicare a livello sistemico nelle relazioni gli uni con gli altri per risolvere i numerosi conflitti esistenti e rilanciare le enormi possibilità economiche del continente a livello nazionale, regionale e quindi mondiale.

Riprendendo la triplice identità italiana richiamata nel discorso iniziale del Presidente Margelletti e applicandone la lente interpretativa ai Paesi del NordAfrica, il Marocco, rappresentato al simposio da S.E. Hassan Bel Allal, può a pieno diritto rappresentare un esempio di uno Stato al contempo Africano e mediterraneo, a volte percepito più nelle vesti della sua seconda identità che in quelle della prima. Negli ultimi anni il Marocco ha intrapreso un percorso di politiche rivolte all'Africa intraprese dal governo centrale basate su una serie di principi riassumibili sotto l'ombrello della solidarietà, come la solidarietà nell'ambito delle operazioni di peacekeeping, o, in campo economico, in quello degli investimenti, dal momento che il Marocco rappresenta uno dei principali investitori nel Continente africano (il primo in Africa centrale e occidentale). Nell'ambito della proiezione del Paese verso la sfera mediterranea e, più in generale, delle relazioni esterne, la politica estera del Marocco si struttura su due pilastri: il primo è rinforzare la cooperazione Sud-Sud, principalmente tramite le politiche evidenziate precedentemente; il secondo è quello della cooperazione trilaterale, ovvero, in ciascuna cooperazione bilaterale il Marocco cerca di far sì che vi siano dei benefit anche per l'Africa, per esempio a livello di transfer tecnologico con i Paesi del nord. L'ultimo tassello dell'identità al contempo mediterranea e Africana del Regno riguarda la percepita necessità di una dimensione Africana di sviluppo economico e intergovernativo sul modello europeo. A tal proposito è interessante l'affermazione di Hassan Bel Allal: "I think that intra-Africa cooperation is the main solution to face all the challenges in the continent, and that's why we have to act to develop trade between the African countries, accelerate the Free Trade Zones, also encouraging investments to attract and capture financing possibilities in order to allow Africa to enhance itself to face these challenges."

Tornando alla riva nord del Mediterraneo, invece, per quanto riguarda l'Italia, nonostante il succedersi di cinque governi in quattro anni, il compito del Ministero degli Affari Esteri è sempre stato quello di confermare la priorità dell'Africa nell'agenda politica nazionale. Una delle linee guida fondamentali in tal senso è stato il documento prodotto dal Ministero un paio di anni fa chiamato "Partnership with Africa" che, se il nuovo Governo darà il suo beneplacito, verrà sostituito da un nuovo documento con le nuove linee guida delle relazioni tra l'Italia e l'Africa e, nel contesto più ampio, l'Europa. Con buona probabilità le diverse priorità già presenti nel primo documento verranno riprese e rielaborate: il Sahel per motivi strategici, il Corno d'Africa per motivi securitari e la subregione meridionale per possibilità di business, soprattutto in campo energetico, nuova priorità a fronte della recente scarsità di gas in Europa (a seguito del conflitto in Ucraina) e della disponibilità dello stesso nell'area.

Tra le varie aree prese in esame dal documento, per la vicinanza con il Paese, per l'impegno diretto sul campo e le sfide che si presentano, l'attenzione dell'Italia è ovviamente più rivolta al Sahel, a fronte della sua fragilità climatica, della sua importanza geografica strategica per i flussi migratori, per la presenza di organizzazioni terroristiche e in seguito ai recenti colpi di Stato che, tra le altre cose, rendono difficile la collaborazione economica in molti settori.

Ad ogni modo, gli ambiti in cui l'Italia può contribuire in modo più efficace al miglioramento della situazione nel Continente africano (escludendo il settore energetico relativo al gas) riguardano le energie rinnovabili, la green economy, la protezione dell'ambiente, il settore agricolo e dell'agroindustria e, più in generale, intervenire, per quanto possibile, nell'ambito del cambiamento climatico. Questi sono i settori nei quali l'Italia può dare il meglio di sé e viene più apprezzata. Tra l'altro, richiamando le parole del Pres. Margelletti e del Segretario Generale del MAECI Ettore Sequi, l'Ambasciatore Mistretta ricorda che: "La relazione dell'Italia con l'Africa non è unicamente istituzionale ma è specialmente di tipo personale, da persona a persona: riguarda gli imprenditori che agiscono sul territorio, i medici, i missionari, ogni tanto gli ambasciatori ma anche le università; è questo che ci rende speciali e differenti dagli altri partner, specialmente dai cosiddetti "nuovi attori"".

Dopo aver parlato di priorità politiche e priorità economiche è importante ricordare anche che l'Europa e l'Italia sono providers di iniziative di good governance, rule of law e sviluppo della democrazia, elementi che, al giorno d'oggi, sono spesso trascurati in varie aree dell'Africa, cosa che va ad inficiare le relazioni economiche che, per forza di cose, sono inserite nella cornice delle suddette caratteristiche. È importante da ricordare perché nel nuovo "scrumble for Africa" ognuno gioca secondo le proprie regole e in realtà le modalità di capacity building, sviluppo democratico e rule of law perseguite dall'Europa (e dall'Italia al suo interno) possono essere valide e competitive, se correttamente implementate. Ogni attore utilizza differenti "regole d'ingaggio" e quelle europee danno una grande importanza alla crescita economica e sociale dei Paesi con i quali entrano in relazione: per esempio, sotto l'ombrello della cooperazione, l'UE non vende armi all'Africa, non sfrutta le risorse del sottosuolo in cambio della vendita di armi e via dicendo. Questo, in parte, spiega anche perché l'azione europea si sviluppi più lentamente se paragonata a quella di altri attori come la Cina o la Russia, concetto sintetizzato efficacemente da Mistretta quando afferma: "E' più facile essere meno democratici che più democratici". Tra gli Stati europei in Africa c'è molta voglia di Italia e di visibilità italiana: la memoria va sicuramente al periodo delle grandi collaborazioni con l'Africa finanziate dallo Stato. Al giorno d'oggi, invece, le forme di collaborazione sono cambiate, gli attori sono cambiati: ci sono i grandi imprenditori, le grandi aziende, le fondazioni, le banche, è difficile creare sinergie e visibilità per l'azione degli attori sul campo. Il panorama è più variegato e dinamico ma presenta tuttavia enormi possibilità per entrambe le parti per costruire uno sviluppo economico e una collaborazione sostenibile e proficua.

Nell'ampio contesto degli investimenti delle aziende italiane nel continente, un ruolo di primo piano è giocato dall'ENI, spesso vista come un'azienda impegnata soprattutto nel Nord Africa ma che negli ultimi anni ha investito grandemente nell'area dell'Africa Sub-Sahariana.

Se infatti Enrico Mattei aveva identificato la testa di ponte nel continente tra i Paesi dell'area MENA, ora le operazioni dell'ENI si sviluppano in 13 Paesi con più di 20 miliardi di euro investiti negli ultimi 5 anni: oramai l'Africa Sub-Sahariana è al centro della strategia della compagnia, che punta ad abbracciare la transizione energetica e a diventare carbon neutral entro il 2050. Nell'ambito di questa strategia e della strategia di transizione europea, l'Africa gioca un ruolo di primo piano, il maggior problema riscontrato finora, semmai, ha a che fare con la postura degli attori e dei governi occidentali nei confronti di quelli Africani. Nelle parole di Marco Piredda: "I governi e le persone occidentali hanno spesso insegnato a persone e governi Africani su come dovrebbero essere fatte le cose. Ad esempio, per quanto riguarda la transizione: fino all'anno scorso si parlava di andare no carbon, di elettrificazione e balzo verso nuove tecnologie, mentre dovremmo parlare di un continente dove 600 milioni di persone non hanno accesso all'elettricità, un continente che conta per 17% della popolazione mondiale che emette solo il 3% delle emissioni globali, la più bassa emissione pro capite." Non è possibile procedere nel dialogo con i Paesi Africani e nello sforzo alla partnership senza accettare l'idea di diverse strade che portino a diverse transizioni: le modalità e le strade intraprese dalla transizione in Europa non possono essere le stesse implementate in Africa.

Per ciò che concerne l'ENI, le sue linee d'azione si sviluppano principalmente su due direttrici: innanzitutto, nell'ambito delle energie convenzionali, nel quale ENI cerca di rafforzare e sviluppare ulteriormente i rapporti di partenariato con i Paesi Africani in ottica di sfruttamento dei nuovi giacimenti di gas in sostituzione al gas russo nel contesto della carenza che l'Europa vive dopo gli sviluppi del conflitto in Ucraina. Secondariamente, ENI innova le proprie strategie di business e le proprie tecnologie verso la transizione ecologica come, per esempio, per ciò che concerne la cosiddetta "rivoluzione della biofuel value chain" che prevedrebbe di sostituire gli idrocarburi con feed crops e oli vegetali che vengono da una catena di rifornimento totalmente differente e sempre più prodotti in Africa. L'obiettivo è di sviluppare questo progetto a partire da 7 Stati Africani (il primo olio è stato da poco prodotto in Kenya) reinterpretando le idee di Mattei a proposito dello stare fianco a fianco con i Paesi partner, condividendo soluzioni e tecnologie ma soprattutto condividendo questi progetti con le istituzioni internazionali e istituzioni finanziarie internazionali, come UNIDO, UNDP, IRENA ma anche con la World Bank e l'African Development Bank, partner importantissimi sia per la possibilità di affidarsi a comprovati schemi di sviluppo sia perché gli alti standard settati dalle stesse garantiscono la sostenibilità e la fattibilità dei progetti dell'azienda, anche e soprattutto da un punto di vista sociale, per permettere una transizione energetica nel continente che sia sostenibile anche per le comunità locali. L'atteggiamento italiano nei confronti del Continente africano subisce due forti limiti: il primo ha a che fare con le percezioni, che spesso sono più forti della realtà, e la percezione che si ha frequentemente dell'Africa è di un continente instabile nel quale è rischioso investire, anche laddove di instabilità non ce n'è; il secondo è che il panorama delle aziende italiane vede soprattutto la presenza di piccole e medie imprese, tendenzialmente riluttanti a lanciarsi in investimenti all'estero, ritenuti rischiosi.

Com'è dunque possibile, da una parte, cambiare la percezione e la narrazione del continente e dall'altra rendere più coraggiosi i piccoli imprenditori italiani? Uno degli obiettivi di Confindustria AssAfrica e Mediterraneo è proprio quello di cambiare questa percezione, tentando di controbilanciare la narrazione tendenzialmente negativa che viene fatta del continente sui notiziari in tv, per esempio, rilanciando invece l'idea dell'Africa come il continente del futuro, una nuova narrazione che può e deve passare anche per il settore privato.

Confindustria for AssAfrica e Mediterraneo è stata istituita negli anni '80 ed è la prima associazione di business nel radar di Confindustria con un focus geografico specifico proprio perché aveva capito l'importanza che l'Italia poteva rivestire nel nuovo storytelling dell'Africa. Quello che Confindustria for AssAfrica tenta di fare è di sviluppare opportunità di business e legami commerciali tra aziende italiane e Africane perché, come afferma Ruggero Aricò: "Crediamo che il settore privato dovrebbe trasmettere questi messaggi e dovrebbe sfruttare l'esperienza che abbiamo in Italia per costruire opportunità in Africa". L'impegno di AssAfrica verso l'Africa include l'organizzazione di conferenze, incontri, missioni commerciali in Italia e in Africa al fine di permettere lo sviluppo di relazioni proficue per il settore privato da entrambe le parti lungo due direttrici: la trasformazione digitale e la transizione energetica; che permette di allineare l'azione delle aziende a specifici obiettivi di sostenibilità ispirati dagli UN Sustainable Development Goals. L'idea è quella di spiegare ai governi come costruire un opportuno framework legislativo, regolatorio e di policy al fine di favorire sia la trasformazione digitale che la transizione energetica e questo tipo di dialogo può essere portato avanti efficacemente solo se allo stesso tavolo si siedono tutti gli attori: le istituzioni, il settore privato, ma anche il mondo accademico e le associazioni professionali. L'ultimo aspetto da rilevare sull'Africa è la forte spinta degli ultimi anni all'integrazione panAfricana, c'è una sempre maggior richiesta di integrazione economica e tra mercati che si è in parte materializzata con la firma dell'African Free Trade Agreement, come ben ricorda il Dott. Dante Campioni: "Quando guardiamo all'Africa dal Mediterraneo e formiamo l'Europa dobbiamo necessariamente guardare all'Africa nel suo insieme". L'Africa è un grande mercato in espansione che presenta molti giovani di talento e molte opportunità di investimento e dovrebbe esserci un interesse dei Paesi europei e dell'Italia in tal senso, soprattutto nella logica della ridefinizione delle catene logistiche tra le due sponde del Mediterraneo nel post pandemia e a fronte della crisi in Ucraina. Riprendendo i concetti espressi dall'ambasciatore Mistretta, Campioni ribadisce che "l'Italia è fortemente ricercata per le modalità e il know-how che apporta: l'Africa non è interessata ad esportare unicamente materie prime per poi importare prodotti finiti, creando così enormi trade deficit, ma è interessata ad attrarre investimenti e condivisione di know-how, richieste che possono portare ad una situazione di win-win tra Italia e Africa, per l'apertura di nuovi mercati e aziende in territorio Africano, su basi di rispetto e collaborazione reciproca. Così com'è importante l'industrializzazione è altresì importante collaborare nell'ambito di investimenti nell'agribusiness, per creare le condizioni necessarie al consolidamento della terra in ottica di passaggio ad economie di scala per gli attori coinvolti; il tutto senza dimenticare la sostenibilità ambientale."

Identità africane e diplomazia culturale

Special Dialogue

Relatori:

Adama Sanneh - Cofondatore e CEO, Moleskine Foundation

Francesca Declich - Presidente Associazione Italiana Studi Africani

Moderatore: Massimo Zaurrini - Direttore, Africa e Affari

Massimo Zaurrini ha aperto il panel dicendo: “Quando ho visto il titolo ‘Identità Africane e diplomazia culturale’ la prima cosa che mi è venuta in mente è stato il plurale di ‘Identità Africane’ perché sembra abbastanza normale quando si parla di Africa, anche ad alti livelli, considerare l’Africa come un Paese e non come un continente, un continente così diverso. Abbiamo una percezione sbagliata in Italia, in Europa, di una sola identità Africana. Poiché qui si discute di questioni strategiche, penso che la prima strategia sia che dobbiamo conoscere meglio le persone con cui parliamo. Dovremmo cambiare la lente attraverso la quale guardiamo gli Africani”.

Francesca Declich, Presidente dell’Associazione Italiana di Studi Africani, afferma che si tratti di un problema reale: “In Africa ci sono così tante persone e culture diverse. ci sono quasi 2000 lingue. La conoscenza ha qui un’importanza sostanziale. Per questo è fondamentale avere in Italia una rete di studiosi tra storici, linguisti e antropologi che si colleghino perché sapere è anche interagire con le persone, scambiarsi esperienze, conoscersi e relazionarsi, mentre non sapere significa separare e separare”. Francesca Declich fa alcuni esempi “abbiamo organizzato un convegno a Urbino a giugno ‘L’Africa nel terzo millennio’. Abbiamo avuto fino a 170 articoli e persone che parlavano di ricerche ed esperienze vissute in diversi Paesi dell’Africa. Questo rappresenta anche i rapporti di lunga data che gli studiosi hanno con persone e colleghi in Africa nelle diverse università”.

“Collaborano, raccolgono dati e svolgono ricerche indipendenti. Alcuni ricercatori, giovani ricercatori o professori più anziani nelle università di solito sono indipendenti perché gli argomenti e le questioni che studiano vengono decisi insieme ai colleghi, non è qualcosa che hanno il mandato di fare. La mancanza di indipendenza sta diventando sempre più un problema soprattutto quando i fondi per la ricerca sono vincolati a determinate agende politiche”.

“Conoscere è molto importante, è la cosa più importante” sottolinea la Presidente Francesca Declich. Poi continua: “Ecco perché abbiamo deciso di avere queste connessioni. Sono 10 anni ormai che l’associazione esiste, abbiamo fatto incontri all’Università di Pavia, Macerata, Catania, Bologna e l’ultimo ad Urbino”.

Adama Sanneh, co-fondatore e CEO di Moleskine Foundation afferma: “Assolutamente. Penso che sia uno dei problemi centrali. Una delle domande che dobbiamo capire è come possiamo cambiare la nostra prospettiva; possiamo percepire o non percepire qual’è la realtà e ovviamente questa idea del Continente africano come Paese. C’era un gruppo Facebook molto divertente sugli Africani che vivono nella diaspora. Il gruppo si chiamava ‘Sì, sono Africano. No, non parlo Africano’. Il punto importante da sottolineare è che, dovremmo partire da un luogo di riflessione personale e poi iniziare a mettere in discussione tutti i presupposti che abbiamo sul contenuto. Uno dei grandi temi che può essere una grande opportunità è riuscire a creare un vero e proprio spazio di comunicazione e criticità”.

Spesso le relazioni istituzionali hanno livelli così alti di sovrastrutture, e quindi questo rende quasi impossibile incontrare loro rappresentanti in maniera diretta e facile. Quindi, in un certo senso, le arti e la cultura possono essere uno strumento davvero unico per evitare le barriere istituzionali che a volte creano distanza tra ‘io e gli altri’, uno degli strumenti unici che può aiutare le persone a smantellare questa falsa dicotomia tra ‘io e l’altro”. Il rapporto tra Istituzioni pubbliche, ONG culturali e ambasciate è fondamentale e, per questo, la capacità di creare sinergie e collaborazioni tra loro è un pilastro della diplomazia culturale. Adama Sanneh pensa che: “Nello spazio culturale, lavorare con le istituzioni è lavorare sodo. Perché spesso le istituzioni negli spazi istituzionali e culturali parlano in modo istituzionale, e a volte è difficile entrare in contatto con esse, e poi si entra in una sorta di universo parallelo. Quindi non è facile”.

Prosegue Sanneh: “Quindi, per noi, il punto è come possiamo usare un linguaggio e come possiamo creare delle dinamiche e degli spazi che permettano a soggetti e organizzazioni che normalmente non fanno parte di questo mondo di farne parte? Quando guardiamo alle opportunità, ai dialoghi o alle conversazioni, ci sono spesso barriere invisibili create dalla lingua che usi, dal luogo in cui ti trovi e dalla persona con cui hai a che fare. Tutto questo crea un ecosistema disconnesso, soprattutto per dove si trovano i giovani. In generale, la Generazione Z ha un livello di fiducia verso il mondo istituzionale e le istituzioni che sta diminuendo drasticamente. Allo stesso tempo, i giovani hanno guidato movimenti, soprattutto in questo continente, che hanno un’energia e una posizione davvero uniche al mondo. Il Continente africano è di gran lunga il continente più giovane del mondo, con un’età media di circa 16 anni.

Ad esempio, diamo un’occhiata al Sudafrica e al movimento “ Fees must fall”. Il movimento giovanile è partito protestando per l’aumento delle tasse universitarie e poi è diventato un movimento culturale profondo. In Senegal, quando c’erano grandi proteste contro il Presidente, le persone che vedevi per strada avevano 16, 17 e 18 anni. È una generazione che ha vitalità e gran parte di questa vitalità passa attraverso il mondo culturale e le espressioni culturali. Le istituzioni non hanno necessariamente gli strumenti per poter vedere, rilevare e comprendere quanto sta accadendo nei tempi giusti. Potrebbero non avere la giusta reazione a quei movimenti o la giusta chiave di interpretazione”.

Adama Sanneh ha continuato dicendo: “Ecco perché penso che questo sia un momento chiave e mi è davvero piaciuta questa conversazione perché penso che potrebbero mancare gli strumenti per affrontare appieno ciò che sta accadendo nel continente”. Ad esempio, prosegue Sanneh: “Sono già 64 le missioni archeologiche in Italia condotte in Africa e almeno cinque di queste sono laboratori antropologici in cui si creano molte interazioni. Uno di questi, ad esempio, è guidato dall’Università La Sapienza in Etiopia.

C’è una scuola estiva ogni anno in cui gli studenti dall’Italia possono andare lì e studiare insieme agli studenti etiopi. Questo progetto ha formato molti studiosi, giovani studiosi che ora sono nei musei che lavorano in Italia. Ce n’è uno in Senegal in cui tanti dottorandi dell’Università di Milano Bicocca vanno in Africa occidentale e fanno ricerca e poi costruiscono conoscenza con le persone. Ce n’è un altro in Uganda che produce molti video documentari e studia anche l’esperienza dei giovani nel conflitto ugandese. Ce n’è uno in Mozambico con l’Università di Urbino che ha lavorato sulla memoria della schiavitù e ha prodotto documentari e lavori sul lavoro domestico in dipendenza. Ma un altro è stato organizzato dall’Università di Torino che ha portato a progetti sulla salute mentale. Ci sono contesti in cui ci sono scambi tra studenti, e docenti dei due Paesi, in cui si costruisce conoscenza, che può avere un impatto sul futuro dell’Italia e dell’Africa. Questo non sta accadendo solo di recente. Ci sono stati infatti progetti anche in Somalia e Mozambico guidati per anni da multinazionali italiane dove molti professori o studenti sono entrati in contatto, si conoscevano, conoscevano la lingua e creavano interazioni tra culture che si capiscono”.

Il moderatore Massimo Zurrini ha aggiunto “Stiamo toccando questi punti per un contributo costruttivo. Sono alcune cose che vanno affrontate per lavorare meglio. Nelle Università italiane ci sono molti programmi di cooperazione con l’Africa, ma nessuno lo sa”.

L’Istituto Italiano di Cultura è alle prese con la mancanza di fondi e risorse. Adama Sanneh ha sottolineato che: “In questo caso, possiamo guardare a come possiamo sfruttare queste opportunità e considerarle come un’opportunità perché l’esperienza dell’Italia rispetto ad alcuni altri Paesi europei è leggermente diversa e penso che abbiamo questa possibilità di occuparci uno spazio che al momento in qualche modo non è presidiato. La domanda non è necessariamente come possiamo esportare qualcosa o come possiamo finanziare qualcosa in Africa. La domanda qui è come possiamo creare spazi di scambio e condivisione, come possiamo creare una conversazione diretta e personale, come possiamo incoraggiare un ecosistema che si fa sulla stessa base? In Somalia esiste il primo centro creativo culturale, fondato da una donna, che pone domande difficili come si fa a costruire un senso di sé nelle giovani donne in uno stato fallito come la Somalia? Allora, il punto è: come possiamo noi, come istituzioni, incoraggiare e abilitare il dialogo e lo scambio di risorse con quegli attori che possono davvero generare un incredibile valore sociale? Eppure, grazie ai nostri strumenti e al nostro sguardo, possiamo essere in grado di rilevarli e supportarli. L’obiettivo è proprio utilizzare strumenti di gestione che rendano tali inviti a presentare proposte molto aperti e molto semplici da applicare”.

Il moderatore Massimo Zurrini chiede

“Pensi che ci stiamo perdendo qualche occasione? Se sì, cosa ci stiamo perdendo?”

Risponde la Presidente Francesca Declich: “La domanda è poi un’occasione per parlare di alcuni temi importanti. Pensiamo ad esempio al patrimonio culturale, che è un tema molto grande di cui non abbiamo parlato ed è legato alla diplomazia culturale. Noi può pensare al patrimonio culturale in Africa e al patrimonio culturale dell’Africa”. Considerando la Libia, dove durante i conflitti molte opere d’arte vengono saccheggiate o l’urbanizzazione si sta diffondendo tra tutti questi siti, c’è qualcosa che noi, come italiani, possiamo offrire. A Maputo, c’è un posto dove gli artisti possono andare per due mesi a produrre qualcosa, uno spazio in cui si può fare attività”.

La presidente Francesca Declich chiarisce che “certo, è una cosa che non possiamo chiedere alle università, ma è una cosa che si potrebbe immaginare”. In Italia ci sono pochissimi studenti Africani rispetto alla sensazione che ci sia una grande “invasione” di immigrati dalle comunità Africane. Sarebbe bello se le nuove generazioni potessero crescere insieme per un po’ di tempo nelle università dentro e fuori l’Africa”.

Il Direttore Massimo Zurrini chiede “che tipo di percezione hanno gli Africani degli italiani? C’è differenza tra le generazioni?”.

C’è un’enorme differenza di generazioni. Adama Sanneh afferma: “Ho 39 anni. Penso di avere più cose in comune con qualcuno che ha 60 o 65 anni, che con qualcuno che ne ha 30.. È semplicemente perché la velocità è diversa, la velocità della dinamica sociale e culturale. Ora hanno modi completamente diversi, dinamiche diverse che sono difficili da seguire. E quindi per farlo, abbiamo bisogno di strumenti diversi che possano consentire noi per stare dietro la velocità”.

È difficile vedere come gli Africani possano vedere gli italiani, perché ci sono sentimenti molto diversi in contesti diversi. Il Presidente Declich fa alcuni esempi: “Quando sono andata in Somalia prima della guerra, la gente vedeva gli italiani in modo molto nostalgico e simpatico, sono stata trattata molto meglio di come sono stata trattata in Senegal o in Kenya “.

Quindi è difficile pensare a come vengono percepiti gli italiani al giorno d’oggi perché dipende molto dalla storia del luogo. Oggi, ad esempio, in Somalia si ha ben poca memoria degli italiani. Quasi nessuno parla italiano, anche perché gli anziani italofoni sono morti e quindi adesso sono tutti anglofoni.

Adama Sanneh conclude poi affermando che: “Dovremmo renderci conto e investire sul fatto che l’Italia ha anche un volto nuovo che ibrida l’elemento della razza e delle origini miste. E penso che questa sia davvero un’opportunità unica che abbiamo in questo momento specifico per cercare di stabilire dialoghi che in qualche modo possano creare dinamiche diverse da quelle precedenti”.

Identità africane e diplomazia culturale

Round Table

Relatori:

Norman Sempijja - Professore Associato, Università Politecnica Mohammed VI [da remoto]

Sandra Federici - Direttore, Africa e Mediterraneo

Martin Nkafu - Professore, Pontificia Università Lateranense

Mehret Tewolde - Vicepresidente, Associazione "Le Reseau"

Moderatore: Giuseppe Dentice - Responsabile desk Medio Oriente e Nord Africa, CeSI

Uno dei temi più importanti nella relazione dell'Italia con l'Africa è capire come le due parti possono incrementare la loro cooperazione attraverso la diplomazia culturale. Essa è una forte risorsa che le autorità italiane hanno sviluppato nel corso dell'ultimo decennio, provando a presentare elementi dalle molte sfaccettature e multilivello, così da creare un forte legame con i Paesi Africani. Vale la pena sottolineare che l'Africa non è un Paese, è un continente che include Paesi eterogenei con molteplici differenze, peculiarità e proprie identità. La sfida principale è determinare come l'Italia può essere protagonista ed avere un ruolo rilevante in termini di diplomazia culturale e partnership con i Paesi Africani. Partnership è la parola chiave: è la via attraverso cui entrambe le parti possono raggiungere uno sviluppo reciproco. L'obiettivo dell'Italia dovrebbe essere quello di rendere la sua cooperazione e collaborazione con l'Africa una partnership. Ma è importante realizzare che non esiste una partnership unilaterale; quindi, sia l'Italia che l'Africa devono apportare il proprio contributo. Uno dei principali ostacoli allo sviluppo di una partnership è che la cooperazione avviene tra Stati, mentre le persone non sono coinvolte. È fondamentale trovare la strategia di coinvolgimento della comunità, poiché coloro che ne fanno parte potrebbero essere i leader del futuro, ecco perché la comunità deve essere coinvolta.

La cooperazione è una questione di cultura, non è soltanto un progetto economico o diplomatico, ma prima di tutto culturale.

Come il Professor Martin Nkafu ha detto: “Se non capiamo la mentalità degli altri, non c’è cooperazione, c’è colonizzazione o appropriazione errata degli altri”.

È necessario educare le persone alle differenze, altrimenti l’unico risultato è la violenza. Ecco la ragione per la quale molti Paesi Africani, incluso il Paese del Professor Nkafu, il Camerun, hanno introdotto la cultura italiana prima di fare affari con l’Italia, diffondendo l’insegnamento della lingua italiana nelle scuole secondarie e creando delle relazioni con le scuole italiane. C’è un bisogno urgente di scoprire come far sì che gli Africani capiscano la mentalità italiana e gli italiani capiscano la mentalità Africana. C’è chiaramente un tentativo di adottare un approccio pragmatico che vada oltre l’approccio geopolitico, geoeconomico o geostrategico, c’è un tentativo di condividere valori, interessi comuni e anche interessi umani in termini di sviluppo, democrazia e costruzione della pace.

In questo senso, la mobilità umana potrebbe avere un impatto sulla partnership tra l’Italia e il Continente africano. Dovrebbe essere fatta una differenza tra l’immigrazione e la mobilità umana. La mobilità umana è ciò che è comunemente chiamata immigrazione qualificata. Non si può fare affidamento sui migranti che devono lasciare i loro Paesi a causa della povertà o di altre ragioni per creare cooperazione o partnership in termini di scambio culturale, poiché essi sono privi delle credenziali per parlare a nome dei loro Paesi e delle loro culture. La partnership ha bisogno di due identità uguali, non di una minore contro una più forte. Allo stesso tempo, questo non significa che quei migranti debbano essere lasciati indietro, essi dovrebbero essere integrati dalle ambasciate, che sono i rappresentanti legittimi dei loro Paesi e culture, e legalizzati come nuovi cittadini, così da avere le credenziali per parlare a nome della loro cultura con dignità. Ciò rappresenterebbe il cambio di mentalità.

Lo Stato italiano e il popolo italiano sono sempre stati accolti in Africa, poiché essi non hanno la stessa esperienza coloniale di altri Stati europei. Ciò pone l’Italia in una posizione diversa rispetto ad altri Paesi europei.

Di conseguenza, l’Italia potrebbe avere un impatto sulla relazione Unione Europea-Africa e le peculiarità italiane in termini di diplomazia culturale potrebbero essere strumenti importanti anche per la diplomazia europea. È utile comparare il coinvolgimento italiano in Africa con il precedente impegno dell’UE. L’Unione Europea ha provato a ridefinire la sua relazione con l’Africa dalla fine degli anni 2000. Nel 2007, al Summit Africa-UE a Lisbona, c’è stato un passaggio dal concetto di «EurAfrica» a quello di «Afroeuropa», l’idea era quella di dare all’Africa la capacità di agire nella relazione con l’UE, ma purtroppo ciò non ha funzionato a dovere, specialmente poiché delle asimmetrie di potere persistono e anche a causa del ruolo di Paesi come la Francia, la cui prospettiva prevalente è basata sull’intervento militare. Questa è la ragione per cui l’approccio e la diplomazia culturale italiana sono particolarmente affascinanti agli occhi dei Paesi Africani.

Questo approccio è definito come diplomazia orientata ai valori, che si concentra sulla comunicazione interculturale, sull'apprezzamento del multiculturalismo, sul dialogo tra le persone e sull'approccio basato sulla comunità.

Secondo il Professor Norman Sempijja: "Questo è il vantaggio comparato che l'Italia può presentare nella sua relazione con i Paesi Africani, ridefinendo l'impegno". L'Africa ha chiesto degli approcci maggiormente basati sulla comunità e locali agli impegni con il continente, inclusa la costruzione della pace, ed è particolarmente interessante collegare ciò alla diplomazia culturale italiana, soprattutto perché l'Italia sta iniziando ad impegnarsi con Paesi al di fuori delle sue precedenti zone di influenza. Precedentemente, l'Italia si impegnava principalmente con le sue ex colonie Eritrea, Etiopia, Libia e Somalia, ma dal 2014 l'Italia ha iniziato ad impegnarsi con l'Africa subsahariana.

Poi, nel 2016, la prima Conferenza Ministeriale Italia-Africa ha avuto luogo, coinvolgendo 40 nazioni, mentre la più recente, nel 2021, ha visto coinvolti 50 Paesi Africani. Questo è il fondamento stesso per avere un dialogo, attraverso cui si può avere una comunicazione a doppio senso. Inoltre, in questo modo, i Paesi possono impegnarsi su un piano di parità, così com'è sancito nella politica estera italiana, in modo da avere una relazione fruttuosa. Il cambio di paradigma consiste nell'impegnarsi con gli Stati come partner eguali, non situati più in basso. Ciò è di grande aiuto nel migliorare qualsiasi tipo di dialogo che i Paesi avranno e apre anche molte opportunità per potersi impegnare. Ad esempio, l'Italia è stata fondamentale nello sviluppo dell'industria automobilistica in Marocco dagli anni '50, quando la Fiat fu il primo impianto ad essere aperto in Marocco, e l'Italia è impegnata con il Marocco sul tema dell'energia ancora oggi. L'adozione di questo cambiamento verso il dialogo tra le persone e le relazioni orientate ai valori è fondamentale per costruire un impegno che abbia successo.

La diplomazia culturale è uno strumento di diplomazia del soft power, e, in questo senso, l'Italia può essere un modello per l'Africa in termini di campi di applicazione pratica, come il campo medico o sanitario. Prima di discutere questo tema, vale la pena riaffermare che la diplomazia culturale italiana è centrata sul rispetto dei diritti umani e sul dare loro valore, cioè il sopramenzionato approccio orientato ai valori adottato dall'Italia, attraverso il quale è possibile affrontare le asimmetrie nelle relazioni di potere che esistono tra gli Stati quando si confrontano gli uni con gli altri. Per esempio, l'Unione Europea, attraverso le partnership economiche dell'Accordo di Cotonou e quelle precedenti che furono firmate negli anni '70, ha creato una sorta di squilibrio nella relazione. Al contrario, la diplomazia culturale crea un equilibrio nella relazione tra i Paesi quando si confrontano gli uni con gli altri. Essa può anche essere costruita sul patrimonio storico e culturale. L'Italia, come Paese peninsulare, è molto più vicina all'Africa rispetto ad altri Paesi europei e ha avuto interazioni più profonde con l'Africa, risalenti all'Impero romano.

C'è una forte influenza italiana sul Continente africano, specialmente al nord. Partire dal patrimonio storico e culturale è fondamentale per espandere la relazione tra Paesi e dare all'Italia il vantaggio comparato di cui ha bisogno per sviluppare un lavoro fruttuoso con i Paesi Africani. Ritornando al tema della diplomazia medica o sanitaria, essa può essere uno strumento pratico attraverso il quale sviluppare la diplomazia culturale. L'idea è di aiutare i Paesi a sviluppare capacità, consentire loro di essere in grado di assumersi la responsabilità del loro settore sanitario. Durante la pandemia di Covid-19, la maggioranza dei Paesi Africani non è stata così gravemente colpita in ragione della popolazione giovane, non è stata così fortemente impattata come Paesi europei quali, ad esempio, l'Italia o la Spagna. Ciononostante, ci sono altri problemi sanitari nella maggior parte dei Paesi Africani, come l'attuale focolaio di ebola in Uganda, che potrebbe minacciare molti Paesi nella regione e persino farsi strada fino all'Europa e ad altri Paesi a livello globale. Quindi, l'idea per la diplomazia sanitaria o medica è di aiutare i Paesi a sviluppare capacità e a costruire resilienza nell'essere in grado di gestire le emergenze sanitarie che si presentano loro. L'Italia sarà un attore cruciale nell'aiutare a sviluppare tali strumenti e a far crescere le scoperte nel settore sanitario.

In aggiunta al ruolo della conoscenza e del know-how che l'Italia può offrire ai suoi partner Africani, è anche importante capire come l'approccio italiano verso l'Africa è cambiato nel corso degli anni e come la visione italiana del ruolo della cultura e dell'evoluzione della cultura Africana è cambiata. Riguardo a questo tema, vale la pena menzionare il lavoro di ricerca e formazione realizzato dalla rivista "Africa & Mediterraneo" sulla cultura dei Paesi Africani dalla fine degli anni '90, maturando esperienza e sviluppando diversi progetti in Africa con l'Associazione e artisti nel campo della cooperazione culturale. La rivista ha sempre fortemente creduto nell'importanza della cooperazione culturale e ha esplorato diversi temi, ad esempio, il cinema, la letteratura, l'arte contemporanea, l'industria editoriale, il teatro, il fumetto, la moda, il patrimonio culturale Africano, sia materiale che immateriale, il turismo, l'industria culturale in Africa, le politiche culturali nei Paesi ACP (Africa, Caraibi e Pacifico) e i cambiamenti culturali e sociali che la migrazione ha portato in Europa. Quando la rivista ha iniziato l'esplorazione nel 1997, il suo modello era "Revue Noire", una rivista francese che ha realizzato dossier basati sulla ricerca sul campo nei Paesi Africani grazie a ingenti fondi dalla cooperazione francese.

Deve essere chiarito che all'epoca la cooperazione italiana non era ancora sviluppata paragonata a quella francese, belga o britannica. C'erano davvero poche iniziative con artisti Africani nel campo dell'arte contemporanea in Italia. Può essere ricordato il ruolo pionieristico della galleria Sala 1 a Roma che ha realizzato mostre di arte contemporanea dall'inizio degli anni '90 o il Milano Film Festival, l'unico in cui gli ultimi film dei registi Africani potevano essere visti.

Il settore culturale in Africa era colpito da una debolezza strutturale, che ancora persiste, ma oggi gli artisti sono molto più attivi, e una nuova generazione di artisti è emersa. Negli ultimi 30 anni, le cose sono cambiate enormemente, c'è stata la proliferazione della Biennale in tutto il mondo, anche in Africa, come la Biennale di Dakar, la Biennale di Lubumbashi, gli Incontri di Bamako - Biennale Africana di Fotografia e la Biennale di Johannesburg. Nei Paesi Africani, malgrado la mancanza di infrastrutture, le iniziative individuali in ambito creativo sono emerse sempre di più, e i professionisti hanno iniziato a sentire il bisogno di andare oltre il vecchio approccio nella costruzione dell'identità culturale.

Così, nella cooperazione culturale, c'è stata un'attenzione crescente verso l'arte Africana, il fumetto Africano, la musica Africana, ecc. Alla Fiera del libro per ragazzi di Bologna, una delle più importanti in Europa, c'è stato uno «Spotlight on Africa» finanziato dal Ministero degli Affari Esteri italiano; Okwui Enwezor della Nigeria, una stella dell'arte contemporanea, fu nominato come curatore della Biennale di Venezia del 2015, diventando il primo curatore Africano nella lunga storia della Biennale. C'è una nuova generazione, la generazione di discendenza Africana, di autori, scrittori, artisti, giornalisti, antropologi nati in Italia da famiglie di origine Africana, ad esempio dalla Somalia o dall'Eritrea, e di cultura italiana. Questa nuova generazione è cruciale per la cooperazione culturale italiana. Altre iniziative sono: il movimento «Black Lives Matter Italia», che discute il tema della cittadinanza; l'associazione «Le Réseau» con il suo programma «Ottobre Africano», sulla cultura Africana in Italia; «Black and White Lab», che lavora con i fashion designer Africani che vivono in Italia; e anche l'Afro Fashion Week a Milano, protagonista durante la Milano Fashion Week. Questa nuova generazione di artisti ha presentato dei temi molto importanti, come la violenza del passato coloniale, le memorie urbane del colonialismo nelle città italiane, la giustizia climatica, la discriminazione contro le persone, il privilegio dei bianchi e l'intersecazione del genere con altre disuguaglianze. Una testimonianza significativa è quella di Kaha Mohamed Aden, figlia di Mohamed Aden Sheikh, un medico e politico somalo che ha studiato e vissuto in Italia. Ella è una scrittrice, vive in Italia ed è molto attiva. Ha tradotto in inglese il libro di suo padre «Arrivederci a Mogadiscio. Somalia: l'indipendenza smarrita», scritto in italiano, poiché gli studenti somali si erano lamentati di non poter leggere il testo italiano. Adesso, un giovane traduttore somalo le ha fatto sapere che sta traducendo il libro in somalo per i lettori somali che vogliono leggerlo. Questo è un piccolo esempio, ma è simbolico delle relazioni con la Somalia e altri Paesi Africani che l'Italia può avere. Il dinamismo della società Africana emerge chiaramente, totalmente differente dalla narrazione generale sull'Africa, e anche il potere del linguaggio, un altro aspetto della diplomazia culturale, è mostrato. In una recente intervista fatta da Sandra Federici, direttrice della rivista «Africa & Mediterraneo», Gaspard Njock, un giovane fumettista, le ha detto di essere arrivato in Europa attraverso l'Italia, dove fu invitato dall'Accademia del Fumetto a Roma.

Egli ha studiato in Italia, poi si è trasferito in Francia, dove l'industria del fumetto è più sviluppata. Ma ha anche pubblicato in Italia delle graphic novel su Aldo Manuzio, uno dei fondatori della stampa, Maria Callas e il tema dell'immigrazione. Per la cooperazione culturale, la soluzione principale è il sostegno economico per gli artisti, sia in Africa che in Italia; i centri culturali italiani dovrebbero essere più attivi nel supportare gli artisti e le associazioni di artisti.

C'è una serie di aree che l'Italia e l'Africa possono esplorare in termini di cooperazione culturale, come il patrimonio, i siti e le norme culturali Africane. Sarebbe auspicabile iniziare a cooperare con i leader tradizionali Africani, che hanno una forte autorità. Impegnarsi con i leader tradizionali sarebbe positivo per la diplomazia culturale, specialmente per il sopramenzionato dialogo tra le persone e approccio basato sulla comunità. Scendere al livello della società tradizionale, o al livello della comunità, è importante anche perché molto spesso gli Stati Africani non possono penetrare tutti i settori della società, forse a causa della mancanza di competenza, o sostanzialmente persino di un'amministrazione inadeguata. Ci sono organizzazioni non governative basate sulla comunità in Africa che lavorano nel settore economico; qualcosa di simile, come una rete collaborativa, potrebbe essere sviluppata nella diplomazia culturale. Un altro aspetto interessante è quello degli scambi culturali: l'Africa è generalmente conosciuta per adattarsi a tutte le culture con le quali è entrata in contatto, essa ha accolto diverse culture, soprattutto quelle occidentali. C'è bisogno di avere un dialogo interculturale e anche scambi culturali a livello della comunità. L'approccio statalista è importante, ma molto spesso le comunità più ampie non possono essere raggiunte attraverso di esso, poiché la maggioranza degli Stati Africani non ha sviluppato la piena capacità di soddisfare i bisogni delle persone. Ciò non significa che lo Stato debba essere ignorato, ma un approccio dualistico sarebbe efficace per avere scambi interculturali tra le comunità su molti temi, come la musica o la lingua.

Dato che l'obiettivo è quello di promuovere la relazione culturale non tra l'Italia e un singolo Paese Africano, ma tra l'Italia e l'Africa, ci sono alcune proposte che potrebbero essere implementate. In passato, c'era un istituto chiamato Istituto Italo-Africano a Roma. Nel 1995, l'Istituto fu chiuso e divenne Istituto Italiano per l'Africa e l'Oriente, combinando insieme le culture Africane e asiatiche. I volumi che erano lì, migliaia di volumi e documenti sulla cultura Africana e l'esplorazione italiana in Africa, sono stati tutti donati alla Società Geografica Italiana. Sarebbe utile mandare lì gli studenti per fare ricerca e avere accesso a documenti e fonti di informazione autentiche. Inoltre, al fine di promuovere la relazione tra l'Italia e l'Africa, che è primariamente culturale, com'è stato precedentemente detto, dovrebbe essere fatta al Governo italiano una proposta di istituzionalizzare il Dipartimento di Studi Africani nelle università italiane. Come il Professor Nkafu ha affermato: "È impossibile per chiunque andare in Africa prima di conoscere la mentalità Africana".

Attualmente, ci sono molti studenti Africani che stanno studiando in Italia, alcuni autonomamente, alcuni inviati dai loro governi, e altri con borse di studio italiane. Al fine di renderlo fruttuoso per la futura relazione tra l'Italia e qualsiasi dei Paesi Africani, tutto ciò necessita di essere centralizzato istituzionalizzando e creando un Dipartimento di Studi Africani nelle università italiane. In Camerun, la Cattedra di Cultura e Lingua italiana esiste oggi e si prevede che verrà creata anche in altri Paesi Africani. L'Africa sta ricevendo molti studenti dall'Italia, inviati dalla cooperazione italiana e dal Ministero degli Affari Esteri italiano, che insegnano italiano lì per un anno. Ciò dà agli studenti italiani un'opportunità di insegnare la lingua e la cultura italiana lì e di iniziare ad imparare la cultura Africana e l'"Africanità" vivendo direttamente lì. Quest'esperienza è già stata fatta in Vaticano dal 1994, dopo il Primo Sinodo Africano dei Vescovi convocato da Papa Giovanni Paolo II. Era necessario che la cultura Africana fosse studiata scientificamente e sistematicamente in tutte le istituzioni cattoliche, specialmente nelle università cattoliche e ancora di più nelle università pontificie. Papa Benedetto XVI tenne il Secondo Sinodo Africano dei Vescovi nel 2009 e il tema della cultura Africana fu nuovamente sollevato. Da quanto è stato detto finora, anche il ruolo della religione e del dialogo interculturale emerge chiaramente. La religione è un fattore che non può essere dimenticato nel dialogo interculturale, specialmente con le culture Africane. Molti Africani appartengono alla comunità cristiana, essi sono cattolici o protestanti, molti altri Africani sono musulmani. Inoltre, essi praticavano religioni tradizionali prima della diffusione del cristianesimo o dell'islam. Nell'ottobre 2011, Papa Benedetto XVI convocò un Summit Interreligioso ad Assisi per pregare per la pace, a cui parteciparono i leader di tutte le religioni del mondo, inclusi rappresentanti delle religioni tradizionali Africane. Di conseguenza, fu deciso che le religioni tradizionali Africane dovessero essere introdotte nelle università pontificie.

Quindi, nel novembre 2011 alla Pontificia Università Lateranense in Vaticano, fu creato il Dipartimento di Studi Africani. All'interno del Dipartimento, ci sono varie discipline, come religione, arte, politica, economia, ecc. L'idea sarebbe quella di consentire agli studenti italiani di specializzarsi in tali dipartimenti nelle università italiane, e poi continuare i loro studi in Africa, così come gli studenti Africani potrebbero venire in Italia a specializzarsi. Speciali programmi di visti dovrebbero essere istituiti per tutti quegli studenti Africani che desiderano recuperare la loro identità e proseguire gli studi, così com'è stato fatto per gli studenti che sono venuti al dipartimento in Vaticano. In conclusione, le ambasciate italiane in Africa hanno dei centri culturali italiani, per cui sarebbe appropriato che anche i Paesi Africani creassero dei centri culturali a Roma, in questo modo ci sarebbe reciprocità. Le ambasciate Africane a Roma dovrebbero essere rese promotrici della cultura dei rispettivi Paesi, così che gli italiani possano andare lì, prepararsi e ricevere i visti prima di andare in Africa.

Sarebbe importante sostenere queste proposte, così da renderle possibili, per il solido sviluppo della partnership tra l'Italia e l'Africa.

Capacity building ed empowerment tecnologico

Special Dialogue

Relatori:

Mario Molteni - CEO, E4Impact (da remoto)

Massimiliano Colasuonno Taricone - Amministratore Delegato Trasacco Group e Console Onorario del Ghana per l'Italia (da remoto)

Moderatore: Francesca Manenti - Direttore, CeSI

Il Direttore del CeSI Francesca Manenti ha evidenziato come il processo di capacity building abbia un ruolo centrale nello sviluppo della cooperazione tra partner Africani e italiani in una prospettiva di crescita sostenibile. Quando si parla di capacity building, non si fa solo riferimento alla cooperazione tra stakeholder istituzionali come i governi, i Ministeri degli Affari Esteri, le Agenzie per le imprese, le Forze Armate e le Forze dell'ordine dei rispettivi Paesi, ma anche alle organizzazioni della società civile, alle associazioni, alle comunità imprenditoriali, così come ai singoli imprenditori. Attraverso un'integrazione olistica di tutte queste realtà, istituzionali e civili, è possibile offrire un valore aggiunto al processo di sviluppo e di crescita sostenibile dei Paesi coinvolti.

A questo riguardo, il professor Mario Molteni, CEO di E4Impact, ha riportato la propria esperienza tratteggiando gli elementi chiave che costituiscono il valore aggiunto offerto alla controparte Africana e alla base della logica di capacity building della fondazione. L'E4Impact Foundation, nata nel 2015 con l'obiettivo di formare una nuova generazione di imprenditori a forte impatto sociale in Africa, si basa prima di tutto sulla partnership. Invece di imporre il proprio modello dall'esterno, la fondazione si impegna a collaborare con le istituzioni locali nel processo di creazione dei contenuti, dei programmi, delle metodologie. Il secondo elemento distintivo è la formazione orientata all'azione, in cui l'educazione frontale e accademica viene integrata con attività pratiche che consentano ai giovani imprenditori di inserirsi più facilmente nel mondo del lavoro e contribuire allo sviluppo del tessuto imprenditoriale Africano.

Il taglio di carattere laboratoriale che contraddistingue questi programmi di formazione professionale fa sì che il segmento di riferimento della fondazione sia costituito da piccoli imprenditori intenzionati ad espandere la propria attività, o start-ups interessate ad avviare un'impresa a partire dallo sviluppo di una propria idea. L'attenzione rivolta alla formazione ha inoltre portato la fondazione ad occuparsi dello sviluppo qualitativo degli istituti universitari Africani.

Secondo il Professor Molteni, infatti, la questione centrale dal punto di vista formativo non è tanto il numero di università presenti sul territorio, quanto la qualità dell'offerta formativa.

Tra le opportunità di business e cooperazione imprenditoriale italo-Africane, un esempio di successo è rappresentato da Trasacco Group, società fondata in Ghana nel 1968 e impegnata in 12 settori diversi, tutti legati al core business delle costruzioni. La lezione più importante appresa da Massimiliano Colasuonno Taricone, Console Onorario del Ghana per l'Italia e CEO del Gruppo Trasacco, è rispettare il tempo dell'Africa. L'errore più comune commesso dalle aziende italiane che lavorano nel settore delle costruzioni e che vedono delle opportunità di business in Africa è di voler dettare le tempistiche che solitamente si seguono in Europa o negli Stati Uniti. Aziende occidentali interessate ad avviare un business solido in Africa, in un breve arco di tempo, compiono tendenzialmente investimenti rischiosi. Come testimoniato da Taricone: "Non ho mai visto qualcuno venire in Africa e fare affari in poco tempo. Ho visto però società crollare in poco tempo". Per ottenere buoni risultati, bisogna quindi definire un piano aziendale di medio-lungo termine, nel rispetto dei tempi, delle tradizioni e delle idee locali.

In genere, il problema per l'avvio di attività imprenditoriali in Africa non è tanto la mancanza di tecnologie o di competenze, quanto la scarsa capacità di adeguarsi alle procedure e alle modalità di intervento locali, e di comprendere le problematiche e le difficoltà incontrate dalla realtà imprenditoriale e sociale del luogo. Un elemento chiave alla base dei processi di capacity building è quindi la consapevolezza culturale.

A questo riguardo, l'esempio di Taricone risulta esplicativo: "In Italia, abbiamo i migliori produttori di scarpe, ma se andate in Giappone, qualunque siano le vostre scarpe, dovete togliervele per entrare in casa."

Francesca Manenti ha poi rivolto l'attenzione al ruolo della tecnologia nel processo di capacity building. A questo riguardo, il Professor Molteni ha condiviso quelli che, in base alla propria esperienza, sono i punti salienti dell'empowerment tecnologico. Centrale è di nuovo il ruolo della partnership. Attraverso la promozione delle collaborazioni tra aziende Africane e italiane, si favorisce la condivisione e lo scambio delle conoscenze e delle competenze tecnologiche e, di conseguenza, si migliora la qualità del processo produttivo e del prodotto finale.

Un secondo elemento evidenziato da Molteni è l'importanza dell'innovazione nella tradizione: al di là dei settori high-tech, la tecnologia già esistente è fondamentale per rendere più efficienti, innovativi e sostenibili i settori tradizionali, o quei settori che sono rilevanti per il contesto imprenditoriale Africano e per le comunità locali. Indispensabile per il processo di empowerment e trasferimento tecnologico è inoltre la logica della sostenibilità e dell'economia circolare. Un orientamento del processo di sviluppo all'economia circolare permetterebbe al Continente africano di evitare gli errori compiuti in passato dai Paesi occidentali nel loro percorso di industrializzazione.

Al fine di favorire e rafforzare la cooperazione italo-Africana, la proposta avanzata dal Professor Molteni è quella di estendere al contesto Africano l'uso del marchio "Made with Italy", il marchio etico dell'Agenzia Italiana per la Cooperazione allo Sviluppo. Attualmente limitato ai Balcani Occidentali, il marchio intende promuovere le iniziative di cooperazione e la sostenibilità dei processi di sviluppo. In questo modo, si potrebbe dare maggior rilevanza alla collaborazione tra partner Africani e italiani e alla condivisione e allo scambio delle loro rispettive peculiarità. Secondo Massimiliano Colasuonno Taricone, tuttavia, il "Made with Italy" è per il momento di difficile diffusione in Africa perché l'intero sistema nazionale italiano, imprenditoriale ed istituzionale, non supporta e non incentiva la delocalizzazione della produzione. Le imprese italiane privilegiano l'export piuttosto che la delocalizzazione di alcune o di tutte le fasi del processo produttivo in un Paese terzo. Secondo Taricone, altri Paesi che non possiedono le medesime capacità e competenze tecniche dell'Italia, come Brasile e Turchia: "stanno facendo molto di più e meglio in Africa". In altri termini: "l'Africa è un treno per l'oro, e l'Italia sta per perdere la sua occasione".

Adottando una prospettiva più ottimista, Francesca Manenti ha concluso il panel evidenziando come proprio le mancanze del contesto italiano offrano ampi margini di manovra per il miglioramento della cooperazione tra partner italiani e Africani e per la diffusione del "Made with Italy", nella prospettiva di creare un nuovo tipo di partnership che abbia come obiettivo finale la crescita sostenibile.

Capacity building ed empowerment tecnologico

Round Table

Relatori:

Col. Marco Pucciatti - Capo dell'Ufficio Polizia Militare e di Stabilità del Generale Comando, Arma dei Carabinieri

Col. Alleta Mampepe Kxori Mankayi - Addetto alla Difesa dell'Ambasciata del Sudafrica in Italia

Giovanni Faleg - Senior Analyst, European Union Institute for Security Studies (da remoto)

Carlo Palleschi - Responsabile desk Geoeconomia, CeSI

Moderatore: Lorena Stella Martini - Ricercatore, European Council on Foreign Relations

Un aspetto strategico cruciale delle relazioni tra Italia e Africa riguarda il capacity building e l'empowerment tecnologico. L'Italia, l'UE e altri attori globali hanno importanti interessi strategici nel Continente africano e possono sostenere in modo sostanziale i Paesi che vi fanno parte nei loro sforzi per affrontare i conflitti e le minacce alla sicurezza con iniziative di capacity building e di empowerment tecnologico.

Nel quadro generale della cooperazione italiana con i Paesi Africani, gli sforzi di capacity building verso il Continente africano hanno assunto grande importanza. A questo proposito i Carabinieri svolgono un ruolo fondamentale. All'Arma dei Carabinieri è infatti affidato dal Ministero degli Esteri italiano il mandato di cooperare con i partner Africani per lo sviluppo delle capacità delle Forze di polizia e di sicurezza, aiutando i Paesi Africani ad affrontare alcune delle principali minacce che attanagliano il continente - come la criminalità organizzata, il terrorismo e i traffici illegali.

Come ha sottolineato il Colonnello Pucciatti: "I Carabinieri sono da oltre 200 anni una componente essenziale dell'identità del nostro Paese, sono presenti ovunque sul nostro territorio e sono i custodi delle nostre comunità".

I Carabinieri sono diventati nel tempo uno strumento operativo della politica estera italiana, che il colonnello Pucciatti ha definito: "Affidabile, concretamente umanitario e orientato alla pace". Sono attivi su scala internazionale dal 1855, in Crimea. Il loro impegno è cresciuto sempre più nel corso della storia del nostro Paese - con l'affermazione repubblicana e l'affermazione del multilateralismo e dell'organizzazione internazionale, definendo progressivamente un particolare modello di intervento. Questo modello di intervento, attualmente adottato in 25 missioni nel mondo, soprattutto in Africa e in Medio Oriente, è caratterizzato da due fattori distintivi: il primo risiede nella duplice natura dell'Arma dei Carabinieri, come forza militare e di polizia; il secondo risiede invece nel modus operandi incentrato su un modello di prossimità instaurato con la popolazione locale, che consente di comprendere e soddisfare al meglio le esigenze di sicurezza emergenti dall'area di interesse. Come sottolinea il Colonnello Pucciatti: "E' importante lavorare a stretto contatto con le Forze dell'ordine, anche in luoghi remoti o poco accessibili della nostra patria".

Questo quadro ha dato origine a tre dimensioni della proiezione internazionale del carabiniere: la cooperazione operativa di polizia sotto l'egida del Ministro dell'Interno, la partecipazione alle operazioni di gestione delle crisi nell'ambito del Ministero della Difesa e il contributo alle azioni diplomatiche fornite dal Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale.

Relativamente all'azione dei Carabinieri all'estero, è importante ricordare l'Unità Specializzata Multinazionale (MSU). Creata nel 1998, in risposta alla richiesta dell'ufficiale dell'Esercito degli Stati Uniti all'Italia di fornire uno strumento più specifico per affrontare le sfide nei Balcani, ha preso parte a diverse operazioni nei Balcani (Bosnia, Kosovo, Albania) e successivamente anche in Iraq. La MSU è composta da forze di gendarmeria e mira a colmare il security gap, ovvero la zona grigia che nella campagna militare si trova tra il classico impiego militare e il ruolo di polizia, spesso incapace di proteggere la popolazione civile. Il gap di sicurezza è stato identificato per la prima volta nel 1998 in Bosnia, dove gli altri attori coinvolti non erano in grado di gestire completamente la situazione.

In quel momento, la stability policing (SP) è entrata in gioco per colmare il divario. La SP può essere definita come un'attività di polizia volta a rafforzare o a sostituire temporaneamente la polizia locale, al fine di contribuire al ripristino e/o al mantenimento dell'ordine pubblico e della sicurezza, dello stato di diritto e della tutela dei diritti umani. La PS si è consolidata negli ultimi anni come un potente strumento a disposizione della comunità internazionale, che opera come formula moderna e flessibile nel processo di stabilizzazione e di prevenzione delle minacce avanzate. L'obiettivo del SP è quello di creare un ambiente sicuro, ripristinare l'ordine pubblico e la sicurezza e contribuire a creare le condizioni per una governance efficace.

Per raggiungere questo obiettivo, la SP opera ai diversi livelli della catena di comando con un approccio sistematico e completo che presta particolare attenzione alla formazione e all'assistenza delle forze dell'ordine della nazione ospitante, migliorando così la loro capacità di ripristinare l'ordine pubblico.

In questo quadro, come sottolinea il Colonnello Pucciatti: "Sostenere lo sviluppo delle capacità delle forze di sicurezza straniere è diventato rapidamente l'elemento centrale di qualsiasi operazione di risposta alle crisi a livello internazionale". Lo sviluppo della capacità delle forze di sicurezza della nazione ospitante (HNSF) è un elemento chiave. Le forze della coalizione (FC) riconoscono che l'azione militare convenzionale da sola non è sufficiente per il raggiungimento di un successo duraturo. Il successo, nelle operazioni militari contemporanee, è determinato in gran parte dalla capacità delle HNSF di affrontare le sfide di sicurezza della nazione e di essere considerate legittime dalla popolazione. Questo legittima le autorità della nazione ospitante e consente l'uscita della FC, evitando a tutti i costi il cosiddetto "mission creep" o qualsiasi altro tipo di allungamento della missione. Il raggiungimento di questo obiettivo è un processo complesso che può richiedere anni.

È importante sottolineare che i compiti di sviluppo delle capacità sono ostacolati da fattori come i vincoli di sicurezza, la diminuzione della legittimità del governo centrale, la corruzione diffusa, l'analfabetismo, le forze di sicurezza locali scarsamente addestrate o equipaggiate, tra gli altri. Da qui, "l'imperativo di ripensare il capacity building", ha sostenuto il colonnello: "Come una capacità operativa che richiede una pianificazione appropriata, che soddisfi le competenze militari e di soft power - vale a dire la negoziazione, la consapevolezza culturale, la comunicazione e così via - una chiara comprensione della missione e dell'ambiente operativo e una valutazione continua dell'impatto". Inoltre, lo sviluppo delle capacità delle forze di sicurezza non può essere fatto in modo isolato. A questo proposito, le esperienze in Iraq e Afghanistan sono una lezione preziosa, poiché in quei casi sono state identificate diverse lacune, che vanno dalla mancanza di programmi di formazione coerenti e coordinati alla sovrapposizione di programmi da parte di attori militari e non militari, fino alla frammentazione delle attività. Nelle parole del colonnello, queste esperienze dimostrano la necessità di "un approccio globale allo sviluppo delle capacità per massimizzare l'efficienza e l'efficacia".

Per quanto riguarda più direttamente i Paesi Africani, tutti questi elementi generali sono particolarmente importanti, soprattutto per aree come il Sahel, il Golfo di Guinea e il Corno d'Africa, segnate da insurrezioni, conflitti interstatali, terrorismo e dalla presenza di reti organizzate transnazionali dedite ad attività criminali.

L'esigenza di sicurezza nazionale e di interessi da potenziali ricadute del terrorismo, della proliferazione di attività di traffico illecito e dello sviluppo di flussi migratori irregolari, ha spinto l'attenzione dell'Italia verso le aree Africane.

L'Italia ha spinto per una più concreta presenza politica e diplomatica in quelle aree, nonché per il dispiegamento di un numero crescente di forze armate, impiegate soprattutto in attività di capacity building.

I Carabinieri, come parte integrante dello strumento militare italiano, sono coinvolti in queste attività e stanno attualmente svolgendo attività di capacity building a sostegno delle forze di polizia locali, anche nel quadro delle Nazioni Unite e dell'Unione Europea.

Attualmente l'Italia schiera in Africa 83 Carabinieri di ogni grado, in 7 diverse missioni e operazioni in 5 Paesi Africani: Libia, Niger, Mali, Somalia e Gibuti.

Oltre a queste missioni e operazioni, i Carabinieri sono impegnati in un'ampia gamma di altre iniziative e progetti in Africa. Ad esempio, dal 1° ottobre 2021 un generale è impiegato come esperto di sicurezza e capacity building nell'ambito della rappresentanza permanente dell'Italia presso l'Unione Africana. Alcuni di questi progetti sono cofinanziati dall'Unione Europea, come il Groupes d'Action Rapides - Surveillance et Intervention au Sahel (GAR-SI Sahel), finanziato dal Fondo fiduciario di emergenza dell'Unione Europea per l'Africa. Questo progetto mira a migliorare l'efficacia dell'azione preventiva e reattiva delle forze di sicurezza nazionali degli Stati membri del G5 Sahel e del Senegal, al fine di garantire un controllo più efficace del territorio e delle frontiere, creando al contempo le condizioni per una migliore cooperazione transfrontaliera. Sotto la guida della Spagna, il progetto ha coinvolto anche un consorzio formato dalla Gendarmeria francese, italiana e portoghese. Il progetto è recentemente entrato nella sua seconda fase che coinvolgerà anche il Burkina Faso.

Inoltre, con l'intento di condividere conoscenze ed esperienze tra i Paesi partner, nel 2005 i Carabinieri hanno istituito a Vicenza il Centro di eccellenza per le unità di polizia di stabilità. Si tratta di un centro educativo e di apprendimento altamente specializzato, che funge da think tank e da centro di formazione. Ogni anno, il Centro di eccellenza per le unità di polizia di stabilità addestra oltre 500 ufficiali e sottufficiali provenienti da forze di polizia gendarmeria straniera. Questi ufficiali, una volta tornati nei Paesi d'origine, assumeranno posizioni di comando all'interno delle unità dispiegate alle Nazioni Unite per le operazioni di mantenimento della pace o impiegate in compiti di addestramento. Finora, il centro ha offerto il suo corso di formazione a 6000 ufficiali, provenienti da quasi tutta l'Africa, in oltre 100 nazioni del mondo.

In conclusione, il Colonnello Pucciatti sottolinea: "Tutte le azioni di capacity building che abbiamo condotto finora sono finalizzate a esportare quello che, nella nostra esperienza di oltre 200 anni, si è dimostrato il modo più adatto ed efficace di fare politica. La formula Carabinieri", una mentalità profondamente radicata nel nostro modus operandi e incentrata su un modello di prossimità stabilito con la popolazione locale, che ci dà la capacità di comprendere e soddisfare al meglio le esigenze di sicurezza che emergono dall'area di interesse".

La cooperazione in materia di sicurezza e difesa tra Sudafrica e Italia presenta sfide e opportunità. Come sostiene il Colonnello Mankayi: “Ci sono ancora diverse aree in cui la cooperazione tra i due Paesi può essere stabilita, migliorata o rafforzata”.

Il Sudafrica e l'Italia intrattengono ottime relazioni, che coprono una serie di attività, sia nel settore governativo sia in quello privato. Nel 2003, i ministri degli Esteri dei due Paesi hanno firmato un Memorandum of understanding che stabilisce il framework per consultazioni bilaterali regolari. Nell'aprile 2015, anche i dicasteri della Difesa e dell'Esercito hanno firmato un memorandum che riguarda la cooperazione in materia di difesa reciproca, tra cui il sistema di difesa aerea, di controllo delle frontiere e delle coste, la tecnologia di base. Tuttavia, come ha sottolineato il Colonnello Mankayi: “Entrambi i Paesi dovrebbero porre maggiore enfasi sull'impegno coerente e sulla mobilitazione delle risorse nelle aree di cooperazione, in particolare nell'industria della difesa, al fine di convertire questa area di cooperazione contenuta nel MOU in progetti tangibili”. Nel 2018 è stato firmato un altro memorandum d'intesa riguardante la cooperazione in materia di difesa reciproca, ratificato nell'aprile 2022 dal Parlamento italiano, mentre il governo Sudafricano deve ancora firmarlo.

Come ha dichiarato il Colonnello Mankayi: “Questo accordo contribuirà a rafforzare la cooperazione bilaterale tra i due Paesi”. Inoltre, nel 2019, i due Paesi hanno deliberato su questioni di interesse comune, quali la pace e la sicurezza in Africa, la cooperazione in materia di difesa, l'espansione delle relazioni economiche, il rafforzamento dei sistemi multilaterali, la promozione di un sistema di governance globale più efficiente ed equo.

I due Paesi condividono le stesse sfide, in particolare per quanto riguarda la migrazione, le missioni di pace e l'industria della difesa.

Entrambi i Paesi vivono l'esperienza dei migranti all'interno del confine nazionale. Guardando ai flussi migratori italiani, è importante ricordare, in primo luogo, che in seguito all'implementazione della gestione delle frontiere e del controllo dell'immigrazione, il flusso di migranti è diminuito; in secondo luogo, che, secondo il rapporto sulla gestione delle frontiere e sul controllo dell'immigrazione del 2019, la maggior parte dei rifugiati e degli immigrati che hanno raggiunto l'Italia è partita dalla Libia. Per quanto riguarda il Sudafrica, i flussi migratori sono stati per lo più caratterizzati da migrazioni di contadini provenienti da altre parti del mondo, soprattutto da Paesi Africani. In particolare, quelli provenienti dalla Repubblica dello Zimbabwe costituiscono la maggior parte dei migranti (tra uno e due milioni), a causa della vicinanza geografica tra i due Paesi, nonché delle difficoltà economiche e sociali dello Zimbabwe. Inoltre, per entrambi i Paesi questa ondata di migranti è alimentata ed esacerbata da altri fattori, come la facilità di attraversamento delle frontiere, la corruzione, il traffico di esseri umani. Pertanto, Mankayi sottolinea che: “ci sono lezioni e soluzioni comuni che i due Paesi possono esplorare per gestire la migrazione”.

Un altro punto in comune tra i due Paesi riguarda il loro coinvolgimento nelle missioni di pace delle Nazioni Unite. Secondo i rapporti ufficiali in materia, sia il Sudafrica sia l'Italia si sono dimostrati Paesi affidabili, fornendo supporto militare alle missioni di pace nel Continente africano. Attualmente, il Sudafrica è coinvolto nella missione di stabilizzazione delle Nazioni Unite MONUSCO, nella Repubblica Democratica del Congo, e nella missione SAMIM della Comunità per lo Sviluppo del Sudafrica (SADC), nel nord del Mozambico. Allo stesso tempo, la Repubblica Italiana è coinvolta nella missione ONU per il referendum nel Sahara Occidentale e nella missione di stabilizzazione integrata multidimensionale delle Nazioni Unite in Mali (MINUSMA). Anche in questo caso l'addetto alla Difesa ribadisce che "la condivisione di esperienze di missioni di peace keeping nel Continente africano può contribuire alle strategie di difesa nazionale".

Inoltre, per quanto riguarda l'industria della difesa, entrambi i Paesi hanno registrato un calo significativo della capacità produttiva dall'inizio degli anni '90, soprattutto a causa dei vincoli di bilancio. Per quanto riguarda più specificatamente il Sudafrica, nel 1989 e nel 1994 sono stati effettuati tagli sostanziali al budget della difesa. Di conseguenza, l'industria degli armamenti è stata ridimensionata e ristrutturata, il che ha portato l'industria della difesa a espandere i propri prodotti, a esportare sul mercato internazionale o a negoziare compensazioni o accordi commerciali con fornitori stranieri. L'addetto alla Difesa ritiene che anche nel campo dell'industria della difesa "condividendo tali sfide comuni, entrambi i Paesi potrebbero trarre vantaggio dalle loro esperienze individuali e formare una cooperazione per trovare soluzioni a queste sfide".

Pur riconoscendo l'impatto del COVID-19, che ha ulteriormente limitato l'economia e il bilancio dei due Paesi, l'addetto afferma che: "E' sempre possibile avviare questo impegno online, risparmiando così sui costi".

Passando al tema dello sviluppo delle capacità e del potenziamento tecnologico, ne consegue che: "Lo sviluppo delle capacità e il potenziamento tecnologico tra nazioni con sfide comuni e ambiziose delineano un approccio multiforme negli accordi bilaterali". Questo approccio cerca di incoraggiare relazioni reciprocamente vantaggiose in termini di capacità del personale, capacità industriale, settore sanitario, istruzione, settore di ricerca e sviluppo, cooperazione militare e innovazioni, ecc. In particolare, nell'ambito militare, ci sono aree tecniche che entrambi i Paesi potrebbero esplorare, tra le quali la rete di comunicazione tecnologica.

Tuttavia, vi sono anche alcuni problemi chiave in tema di collaborazione. Uno di questi riguarda lo scambio di informazioni. Al riguardo, il conflitto in corso tra Russia e Ucraina è un esempio emblematico, con l'importante ruolo svolto dallo scambio di informazioni tra partner, alleati e forze amiche. Infatti, i satelliti militari della NATO e i satelliti commerciali occidentali hanno assistito le forze ucraine, raccogliendo informazioni sui movimenti delle Forze armate russe.

Lo scambio di intelligence, quindi, può aiutare i leader militari a comprendere le tendenze politiche e militari nel mondo, a determinare l'origine dei potenziali conflitti regionali e delle minacce alla sicurezza globale. L'addetto alla Difesa sostiene che: "Poiché entrambi i Paesi sono coinvolti in missioni di mantenimento della pace nel Continente africano, lo scambio di intelligence potrebbe essere vantaggioso per entrambi i Paesi".

In termini di joint venture, va premesso che il governo Sudafricano, pur riconoscendo pienamente l'importanza dell'industria della difesa e il valore strategico dello sviluppo di capacità industriali di difesa a livello locale, a causa dei vincoli di bilancio, è molto selettivo nel decidere quali tecnologie e capacità mantenere, sulla base del fatto che sono strategiche o che costituiscono un patrimonio nazionale. Tuttavia, esistono spazi di cooperazione. L'aeronautica Sudafricana utilizza già l'elicottero di fabbricazione italiana Agusta 109, utilizzato principalmente per missioni di ricerca e soccorso. L'elicottero è stato utilizzato per i soccorsi a sostegno dell'operazione MONUSCO nella Repubblica Democratica del Congo ma, con un'ulteriore collaborazione nell'industria aerospaziale, l'Agusta 109 potrebbe essere utilizzato anche in altri settori, come piattaforme per la guerra elettronica, applicazioni radar, ecc. Considerato anche il fatto che l'industria della difesa Sudafricana ha prodotto uno dei più avanzati elicotteri d'attacco, l'addetto alla Difesa Mankayi ha sottolineato che: "Entrambi i Paesi hanno le strutture industriali di base e le competenze ingegneristiche e tecniche per formare joint venture per futuri o moderni elicotteri militari".

Inoltre, per quanto riguarda il dominio della tecnologia spaziale, è un ambito in cui tutti i Paesi del mondo competono nell'impiegare i migliori e più brillanti scienziati in progetti per raggiungere il dominio economico e scientifico militare nello spazio. Nonostante ci siano già state discussioni sulla questione durante "Africa aerospace on defense", che si è svolta quest'anno a settembre in Sudafrica, il Colonnello Mankayi ha sottolineato la necessità di continuare a stringere forti relazioni sulle questioni spaziali, affermando ad esempio che: "Il Sudafrica non ha attualmente le immagini satellitari in funzione e si affida alle aziende commerciali per fornire questa capacità. Pertanto, potrebbe collaborare con l'Italia in questo ambito".

Infine, un altro aspetto sempre più importante in materia di capacity building e dell'empowerment tecnologico è la cybersecurity. Il Sudafrica affronta sfide reali in termini di sicurezza informatica, con un aumento di oltre il 20% dei crimini e dello spionaggio informatici. Anche in questo campo, il Colonnello Mankayi auspica una crescente collaborazione tra i Paesi.

In conclusione, per favorire lo sviluppo delle capacità e il potenziamento tecnologico in Italia e in Sudafrica, come suggerito dal Colonnello Mankayi: "I governi di entrambi i Paesi dovrebbero concentrarsi sulla creazione di progetti tangibili di joint venture, aree chiave di cooperazione militare e altri accordi bilaterali per rafforzare le relazioni tra i Paesi".

L'UE ha una strategia e degli interessi nel Continente africano, che comprendono anche il capacity building e l'empowerment tecnologico. Questo tema viene analizzato nel rapporto "Strategie Africane" del 2020, di cui sono coautori Giovanni Faleg, analista senior dell'Istituto per gli studi sulla sicurezza dell'Unione europea, e Carlo Palleschi, analista del CeSI.

Il rapporto presenta tre risultati principali. Il primo risultato riguarda le strategie degli Stati membri dell'UE nei confronti dell'Africa. Gli Stati membri stanno sviluppando approcci sempre più strategici verso l'Africa, tra loro convergenti. Infatti, anche gli Stati membri che tradizionalmente non guardavano al Continente africano in ottica strategica, stanno ora avviando nuove forme di impegno con specifici Paesi e aree. È il caso, ad esempio, del Gruppo di Visegrád (Repubblica Ceca, Ungheria, Polonia e Slovacchia) ma anche di Stati membri più piccoli. All'epoca della pubblicazione del rapporto, la narrativa principale dell'UE era quella di rafforzare le relazioni tra Africa ed Europa, dato il periodo di crescita economica positiva che entrambe le parti stavano vivendo. Come sostiene l'autore Faleg: "Il livello di divergenza tra gli Stati membri dell'UE era limitato ad aree relativamente piccole ma nel complesso l'UE aveva un approccio strategico coerente e omogeneo nei confronti dell'Africa".

Il secondo risultato emerso dal rapporto è il crescente divario, tra l'Unione Europea e il resto del mondo, nelle relazioni strategiche con l'Africa. Come sostiene Faleg: "Gli attori stranieri, in particolare Cina e Russia, hanno un modus operandi significativamente diverso nel loro impegno nel contesto Africano". Il crescente divario è particolarmente evidente nelle aree "fault Lines", che includono la promozione della transizione pacifica in tutto il continente, gli sviluppi nello spazio dell'informazione, le visioni dei processi di digitalizzazione ma anche il modo in cui vengono costruite le infrastrutture e alcune condizionalità normative e la sostenibilità ad esse associate. L'ultimo risultato del rapporto è l'emergere di un'agenzia Africana. Come sottolineato da Faleg, l'elemento strategico non è limitato all'esterno del continente, ma anche al suo interno.

Dal momento della pubblicazione del rapporto ai giorni nostri, si sono verificati diversi cambiamenti legati a eventi come la pandemia COVID 19 e la guerra in Ucraina, che rendono il momento attuale particolarmente impegnativo per le relazioni strategiche tra i due attori.

In particolare, negli ultimi anni si è delineato un nuovo e più competitivo sistema multipolare, caratterizzato da un'accresciuta competizione di potere, che spesso si traduce in una vera e propria ostilità. A questo proposito, l'invasione russa dell'Ucraina mostra chiaramente come alcuni attori non si trattengano dall'usare la forza militare e l'aggressione per portare avanti i propri interessi strategici. In questo mutato contesto, Faleg sostiene che: "Il tempo per pensare alle relazioni strategiche si sta probabilmente riducendo e il tempo per agire per consolidare le relazioni tra i due continenti diventa la priorità". Il mutato contesto pone nuove sfide e difficoltà all'Africa e all'UE.

Da parte dell'Unione Europea, la capacità di consolidare le relazioni e di "conquistare i cuori e le menti", secondo le parole di Faleg, è difficile. Da parte Africana, la sfida principale è quella di sviluppare una voce unica e coerente negli affari internazionali, superando la frammentazione e le differenze tra i Paesi.

Con il COVID-19 e la guerra di Ucraina, il rapporto Africa-Europa si è complicato. Faleg sottolinea "un certo senso di frustrazione da parte Africana". Questa frustrazione deriva da diversi fattori, tra cui è necessario citare le pressioni per allinearsi politicamente e diplomaticamente rispetto alla guerra in Ucraina. Inoltre, c'è un crescente divario tra alcune agende molto pragmatiche e legate al contesto, come le implicazioni per il petrolio e il gas della guerra in Ucraina, e il modo in cui ciò si traduce in concrete riforme nel continente, come la transizione verde.

Inoltre, i due shock hanno generato richieste di riforma del sistema multilaterale sull'ordine internazionale da parte di diversi attori, compresi gli Stati Africani.

A questo proposito, l'analista Faleg parla di "un crescente divario tra le richieste e le esigenze Africane da un lato e ciò che l'Unione Europea può fornire come partner dall'altro".

In conclusione, il momento attuale rappresenta una sfida strategica per le relazioni tra Africa ed Europa. Ma dalle sfide strategiche derivano alcune opportunità per la cooperazione futura. Faleg suggerisce due aree in cui l'Africa e i Paesi europei possono lavorare per rafforzare le loro relazioni, ovvero la trasformazione digitale e la transizione verde, che sono cruciali per la portata dei loro sviluppi e le loro implicazioni per la crescita economica. Per quanto riguarda la trasformazione digitale, in particolare, gli Stati Africani e quelli dell'UE possono collaborare per sviluppare una visione simile della governance globale nel regno digitale, che sarà reciprocamente vantaggiosa per gli interessi di entrambe le parti e per garantire un accesso sostenibile e universale ai servizi digitali. Per quanto riguarda la transizione verde, nonostante le priorità concorrenti in materia di risorse naturali e fabbisogno energetico, le priorità a lungo termine di mitigazione dell'impatto dei fattori ambientali sullo sviluppo Africano possono essere la base per una futura cooperazione.

Una dimensione importante del capacity building in Africa è quella del settore urbano. Questa dimensione diventerà ancora più rilevante nei prossimi decenni, dato che, secondo le proiezioni delle Nazioni Unite, nel 2050 in Africa ci saranno più di 1,5 miliardi di abitanti urbani. Come sostiene Carlo Palleschi, analista del CeSI: "Questo pone lo spazio urbano al centro delle trasformazioni Africane sia in termini economici che politici".

Per quanto riguarda le trasformazioni economiche, l'analista Palleschi sostiene che: "La crescente urbanizzazione in Africa rappresenta una grande opportunità per far avanzare l'agenda dello sviluppo e per ottenere progressi strategici in termini di trasformazione economica". Infatti, l'enorme forza lavoro che si diffonde nelle aree urbane può contribuire alla formazione di agglomerati economici che, a loro volta, possono contribuire al progresso del Continente africano.

Ciò è particolarmente vero, nel contesto dell'Area di libero scambio continentale Africana (AfcFTA), poiché i centri urbani possono ulteriormente contribuire a far progredire l'integrazione economica. A questo proposito, Palleschi evidenzia alcune specificità dell'urbanizzazione in Africa: "Di solito l'urbanizzazione in Africa è stata disaccoppiata dall'industrializzazione e non c'è stato nel complesso un corrispondente processo di trasformazione strutturale", e sostiene che, anche a causa di politiche urbanistiche insufficienti, le città Africane sono spesso disfunzionali e caotiche, con fratture tra gli abitanti delle città che ostacolano in modo significativo l'ascesa di tali agglomerati economici.

Sul versante delle trasformazioni politiche, le città possono diventare esse stesse il motore della mobilitazione politica. La mobilitazione può nascere, infatti, dalla complessa realtà in cui si sviluppano gli spazi urbani, che comporta il serio rischio di non soddisfare le esigenze degli abitanti delle città.

Il settore urbano rappresenta quindi un'opportunità per i Paesi Africani per raggiungere un maggiore sviluppo economico e, allo stesso tempo, per incentivare la competizione tra gli abitanti delle città, promuovendo integrazione, giustizia ed emancipazione. A questo proposito, gli investimenti in infrastrutture e trasporti, ma anche nella gestione dei rifiuti solidi e in infrastrutture idriche, sono fondamentali. Ma gli investimenti devono anche essere sostenuti da un approccio partecipativo dal basso. Palleschi afferma che "non si tratta solo di investire ma anche di ascoltare le esigenze degli abitanti delle città e di coinvolgere le comunità locali nella pianificazione urbana delle loro aree".

Molti Paesi attribuiscono grande importanza agli spazi urbani nella loro visione del Continente africano. Per citare alcuni esempi, la Cina è impegnata a sostenere lo sviluppo delle città Africane, soprattutto con pacchetti tecnologici, il Giappone, con l'agenzia per lo sviluppo, sostiene la pianificazione urbana di molte città del continente e gli Stati Uniti. In effetti, l'amministrazione Biden, con la nuova strategia per l'Africa, sta mettendo la dimensione urbana al centro del suo impegno nel continente. Oltre a questi esempi, c'è spazio anche per azioni italiane ed europee nel settore del capacity building in Africa. Su questo aspetto, l'attenzione dovrebbe essere focalizzata sulla necessità di considerare lo sviluppo urbano non solo come un settore a sé stante, ma come un settore chiave della politica estera verso il continente.

In conclusione, Palleschi suggerisce che l'aiuto pubblico allo sviluppo (APS), che attualmente si concentra sui progetti mondiali: "Deve concentrarsi sull'urbanizzazione dell'aiuto allo sviluppo". Soprattutto considerando il cambiamento climatico, poiché le città Africane stanno diventando sempre più vulnerabili all'impatto del cambiamento climatico.

Transizione energetica e crescita economica guidata dalle rinnovabili

Special Dialogue

Relatori:

Letizia Magaldi - Vicepresidente Magaldi Green Energy

Rashid Bayed - Direttore esecutivo di Masen, Agenzia marocchina per le energie rinnovabili

Moderatore: Fabio Squillante - Direttore, Agenzia Nova

Partendo dal Marocco, un Paese Africano che dipende completamente dai combustibili fossili e che importa circa il 90% del suo fabbisogno in questa forma, apprendiamo che nel 2008 è stata lanciata una nuova ambiziosa strategia energetica. Questa permetterà al Marocco di creare un nuovo mondo di energie rinnovabili e, nello specifico, le condizioni necessarie per la propria sicurezza energetica. Secondo il primo obiettivo prefissato, entro il 2020 il Marocco avrebbe dovuto raggiungere una quota del 42% di energia rinnovabili in termini di capacità. Oggi è al 38%. Il prossimo obiettivo è di raggiungere il 52% entro il 2030. Il Paese ha infatti un grande potenziale tecnico in termini di risorse rinnovabili eoliche o idroelettriche. Mentre la capacità tecnica on-shore è stimata in circa 50 GWAT, quella off-shore è più di 10 volte superiore, quindi circa 500 GWAT. Con una capacità così grande, c'è spazio per andare oltre il già citato obiettivo del 52% entro il 2030.

Masen è stata creata nel 2010 non solo per raggiungere questi obiettivi, ma anche per creare le condizioni di sviluppo di un ecosistema di energie rinnovabili in Marocco. Per quanto riguarda i primi, possiamo concentrarci almeno su 4 temi: produzione di energia elettrica, R&S, integrazione industriale e sviluppo della comunità locale. Per sottolineare l'importanza di quest'ultimo elemento, il Dott. Bayed ha dichiarato che l'agenzia si assicura che tutti i lavori infrastrutturali per i suoi progetti vengano eseguiti in Marocco. Si tratta di una visione globale, e per questo Masen parla di progetti integrati, non solo rinnovabili.

In Marocco sono operativi più di 800 MW di capacità solare, oltre a 1500 MW di progetti eolici, in parte sviluppati dal settore privato, e oltre 1800 MW di capacità generata dalla forza dell'acqua. Complessivamente, 40 progetti sono operativi in tutto il Marocco. Per quanto riguarda l'energia solare Masen prevede di passare da 800 a 3000 MW entro il 2025-27. Invece, per quanto riguarda i progetti eolici, l'agenzia prevede di raggiungere i 1800 MW entro il 2025.

Per sviluppare questi progetti si sta lavorando su scale diverse, con l'obiettivo principale di ottimizzare il prezzo per KWh e il prezzo dell'energia elettrica prodotta da fonti rinnovabili. Per raggiungere quest'ultimo obiettivo, un'analisi dei rischi viene condotta prima dell'avvio dei singoli progetti al fine di ottimizzare l'allocazione dei rischi. A seconda della proprietà dei progetti di Masen, l'agenzia o è l'azionista principale o il fornitore dell'infrastruttura. Inoltre, Masen sta lavorando con diversi partner: insieme a tutte le maggiori istituzioni finanziarie internazionali è stata accreditata dal Green Climate Fund nel luglio 2021, uno sviluppo positivo, che permette di ottenere migliori condizioni di credito per finanziare la sua ambiziosa visione di un Marocco più verde.

Masen, oltre ad essere coinvolta nello sviluppo di un nuovo ecosistema, si occupa di tematiche molto diverse dove l'energia rinnovabile è molto competitiva, per consentire lo sviluppo su larga scala dell'energia verde. Il Dott. Bayed ha sottolineato come le rinnovabili non siano solo una questione di mega-progetti, ma abbiano anche applicazioni su piccola scala. La mobilità elettrica è uno di questi: è infatti in corso una collaborazione con alcuni partner per lo sviluppo di dimostratori. Inoltre, sono in corso numerosi partenariati con altri Paesi Africani per quanto riguarda i la termovalorizzazione dei rifiuti e alcune applicazioni fuori dalla griglia elettrica (PV privati ad esempio).

Per quanto riguarda la strategia internazionale, vengono evidenziati due aspetti principali. In primo luogo, l'opportunità di scambi di energie rinnovabili tra il Marocco e diversi Paesi europei. A questo proposito, durante la COP22 di Marrakech è stata lanciata un'importante iniziativa con l'obiettivo principale di definire le condizioni per realizzare questo scambio energetico attraverso i collegamenti già operativi e di migliorare le opportunità di implementare le energie rinnovabili laddove sono più competitive. In secondo luogo, la cooperazione internazionale con diversi Paesi Africani per sviluppare le capacità o scambiare esperienze e assistenza tecnica e, in alcuni casi, per sviluppare progetti comuni. Sono già in vigore 14 accordi con diversi Paesi, alcuni dei quali in fase avanzata.

Parallelamente, le difficoltà di stoccaggio dell'energia e il motivo per cui gli accumulatori a batteria sono fondamentali per le energie rinnovabili. Le rinnovabili sono intermittenti, non abbiamo cioè una produzione continua perché dipendono dal sole e dal vento, nel caso dei pannelli solari e dei parchi eolici; quindi, per raggiungere l'obiettivo globale di raggiungere il 75/85% di rinnovabili entro il 2050 abbiamo bisogno di un sistema integrato di stoccaggio per produrre energia rinnovabile durante il giorno. Quando la quota globale di energie rinnovabili raggiungerà il 50%, la necessità di stoccaggio dell'energia diventerà esponenziale. Oggi il mondo si aggira intorno al 30%, ma appena arriveremo al 50%, speriamo abbastanza presto, come sottolineato dalla Dott.ssa Magaldi, avremo bisogno di accumulo energetico.

Da qui la sua importanza e la necessità per l'industria, i mercati e i governi di attuare le attività, la legislazione, le strutture necessarie per implementare lo stoccaggio dell'energia.

Magaldi, considerata leader nella movimentazione di materiali ad alta temperatura, è un'azienda nata quasi 90 anni fa e presente in 50 Paesi. Grazie alla sua esperienza, Magaldi ha iniziato a studiare un nuovo modo di immagazzinare energia, più precisamente nella sabbia. Come risultato è stata sviluppata una batteria di sabbia a letto fluido, basata su un contenitore con sabbia al suo interno, riscaldato fino a 600 gradi e in grado di immagazzinare energia per ore e giorni e di rilasciare nuovamente energia termica. In breve, un nuovo modo di immagazzinare energia compatibile con criteri ESG, poiché completamente in acciaio e sabbia, che potrebbe diventare una componente essenziale dell'organizzazione della rete energetica del futuro.

Sulla questione del coinvolgimento delle aziende italiane nel processo di transizione verde del Marocco va detto che, oggi, nessuna opera nel Paese. A questo proposito, il Dott. Bayed ha affermato che tutto dipende dalla parte italiana e che le aziende italiane sono più che benvenute a contribuire. Tuttavia, data la fase iniziale del processo e la grande capacità da sviluppare, il potenziale di coinvolgimento è grande e riguarda molte tecnologie, non solo il solare ma anche l'idroelettrico, molte applicazioni e molte industrie potrebbero essere interessate. Ci sono molte cose da fare nel campo delle rinnovabili in termini di ingegneria, industria, implementazione, funzionamento, e ci sono molte capacità e competenze già presenti in Italia. Per quanto riguarda i progetti eolici, gli investimenti si concentrano principalmente su progetti onshore, dove i venti sono molto buoni in termini di velocità e il prezzo è competitivo.

In Marocco esiste un importante potenziale tecnico per le capacità offshore, da prendere in considerazione al momento opportuno. Al momento Masen si concentra più sullo sviluppo di capacità on-shore che off-shore, anche se per quest'ultimo si trova in una fase di studi di fattibilità.

Per quanto riguarda i partner industriali coinvolti, tutti i principali attori del settore partecipano alla realizzazione di progetti eolici in Marocco, variando a seconda dei singoli progetti e della concorrenza con Siemens.

La decarbonizzazione del sistema elettrico e industriale entro il 2050 sarà essenziale per ottenere economie «net zero» e limitare l'aumento delle temperature globali a 1,5 gradi Celsius. La penetrazione delle energie rinnovabili dovrebbe passare dal 25% all'86% entro il 2050. Essa influenzerà il modo in cui l'energia elettrica e termica sarà distribuita e utilizzata.

Come già detto, sarà necessario equilibrare l'offerta e la domanda di energia, modificare i modelli di trasmissione dell'energia, ridurre l'inerzia del sistema e sviluppare il sistema di stoccaggio delle energie rinnovabili. La domanda di elettricità dell'Africa aumenterà del 75% entro il 2030, oggi il 46% della popolazione non ha accesso all'energia. Entro il 2030, l'energia solare e quella eolica insieme forniranno il 27% della produzione di energia, otto volte di più rispetto ad oggi. Sarà quindi una grande sfida per l'Africa dato che il continente ha anche il programma più ambizioso rispetto a quelli che si stanno sviluppando nel resto del mondo. Per la cronaca, oggi il Marocco è il Paese Africano con la maggior dipendenza da energie rinnovabili.

Oggi fotovoltaico ed eolico combinati possono competere con i combustibili fossili, un grande cambiamento dei nostri tempi, che sta accelerando in Europa a causa dell'attuale situazione politica (la guerra in Ucraina). Con regimi finanziari sostenibili possiamo rafforzare questi investimenti anche in Africa. È importante dire che oggi il mercato delle rinnovabili può rappresentare un'opportunità per il continente nero non solo per la produzione di energia ma anche per costruire una filiera industriale: produzione fotovoltaica, impianti di stoccaggio, assemblaggio di eliostati. D'altronde, è risaputo che le catene di approvvigionamento sono più importanti della produzione di energia.

Quando la quota delle energie rinnovabili raggiungerà il 50%, avremo bisogno di un approccio giornaliero e settimanale allo stoccaggio e di uno shift verso lo stoccaggio stagionale. Ciò è ancora più importante in Africa per la stabilità della rete elettrica. Le batterie al litio, un tipo di stoccaggio elettrochimico, è ampiamente conosciuto. In particolare, altri tipi di accumulo elettrico stanno arrivando sul mercato nel cluster di Long Duration Electric Storage, un cluster lanciato un anno fa che riunisce tutti i sistemi di accumulo di energia che superano le 6 ore. Le batterie al litio ne sono l'elemento più competitivo.

Dato che, a livello globale, l'industria ha più bisogno di calore che di energia, per decarbonizzare dobbiamo puntare anche sulla decarbonizzazione industriale, dato che il 90% di tale domanda è ancora soddisfatta dai combustibili fossili. Andando più a fondo nell'organizzazione dei sistemi di stoccaggio, questi non si basano solo su batterie elettrochimiche del tipo al litio, a noi familiari per il settore automotive e altre applicazioni, ma anche su batterie chimiche a idrogeno, meccaniche e un nuovo tipo di "batterie", quelle termiche. Questi ultimi immagazzinano l'energia sotto forma di calore e la rilasciano riconvertendola in energia.

MGTES è una tecnologia TES (Thermal Energy Storage) basata su una sabbia a letto fluido di particelle solide (sabbia) in grado di assorbire sia il calore che l'elettricità in entrata e di fornire calore verde su richiesta per applicazioni in settori difficili da scomporre, nonché energia elettrica per il sistema elettrico.

Sostanzialmente, sono componenti essenziali per la produzione di energia rinnovabile 24 ore su 24. Magaldi è già in una fase avanzata di sviluppo e ad un livello di preparazione tecnologica 7. Nel complesso, questa tecnologia è considerata la più avanzata e completa oggi disponibile sul mercato.

Una tecnologia operativa elevata, fino a 1000 gradi, in grado di de-carbonizzare industrie ad alte temperature, con basse perdite termiche, stimate attorno all'1% al giorno, in grado di immagazzinare energia da 8 a 150h. Una soluzione modulare con un'efficienza di oltre il 90% in grado di passare da 5 a 50 MWht di capacità per modulo e complessivamente in grado di arrivare fino a 1GWht.

Sul tema della capacità di immagazzinare fino a 1 GW di energia e rilasciarla almeno in 150h perdendo solo l'1% al giorno, Fabio Squillante è rimasto piacevolmente colpito. Il Marocco è una potenza industriale in crescita con una produzione industriale in aumento. È molto importante valutare se le energie rinnovabili rappresentino un'alternativa valida per soddisfare la crescente domanda energetica dell'industria, se implicino costi più elevati da sostenere o se sia necessario attendere ulteriori innovazioni tecnologiche.

Interrogato su questi ultimi, il dott. Bayed, direttore esecutivo di Masen, ha dichiarato di essere più uno specialista di energia, ciononostante ha ammesso che si tratta di un'ottima domanda. In realtà, non c'è un solo modo, c'è un mix. Esiste un ecosistema ecologico che fornisce energia a diversi utilizzatori, anche all'industria; quindi, si tratta di trovare il giusto equilibrio tra i diversi tipi di risorse e tecnologie e di affrontare la questione delle intermittenze.

Oggi giorno esiste una tecnologia ibrida tra fotovoltaico ed eolico, e possiamo anche trovare una soluzione con l'ibridazione tra fotovoltaico e CSP utilizzando non solo batterie ma anche lo stoccaggio termico dell'energia.

Quindi, ci sono molte tecnologie e ci sono diversi modi per assicurarne l'integrazione nella rete elettrica, dato l'aspetto più importante, il prezzo e, in secondo luogo, l'affidabilità e le prestazioni della tecnologia.

Prima di qualsiasi progetto, vengono fatti molti studi tecnici ed economici. Naturalmente, possiamo indicare la soluzione migliore solo in funzione del tempo. Per questo Masen ha un'importante partnership con il gestore di rete, in quanto essendo quest'ultimo al termine della struttura che gestisce l'intero sistema elettrico e rappresentando l'entità che gestisce la stabilità della rete. Non esiste quindi un'unica risposta in quanto ce ne sono molte a seconda del contesto, della capacità installata e della rete. E' per questo motivo che occorre condurre molti studi tecnici su quali tecnologie applicare al meglio in un momento o nell'altro.

Per quanto riguarda la vita media di un impianto solare in Marocco, possiamo affermare che quest'ultimo dipende dalle condizioni di funzionamento, manutenzione e realizzazione prima di diventare operativo. Quando parliamo di fotovoltaico possiamo anche dire 25 anni e con un CSP integrato possiamo andare anche oltre 35 anni. Queste sono le informazioni che abbiamo dal mercato in questo momento, ma la tecnologia si evolve giorno dopo giorno e c'è un gran margine di manovra potenziale.

Ora è il momento di investire in diverse tecnologie, perché non c'è un solo modo per produrre energia rinnovabile. I sistemi di accumulo sono nati recentemente ma la tecnologia sta crescendo molto rapidamente, più di quanto ci si aspetti e per questo oggi il concetto di accumulo dell'energia viene sottolineato come ancora poco conosciuto. Secondo la Dott.ssa Magaldi nei prossimi 10 anni, forse meno, lo stoccaggio dell'energia raggiungerà costi competitivi molto bassi, anche se lo sono già oggi.

A riguardo, LDS Council, finanziato da McKinsey, pubblicherà un rapporto con le proiezioni del costo dello stoccaggio dell'energia termica che si prevede sarà molto basso, sotto il 70\$ per MWh. Pertanto, la tecnologia è già ad uno stadio avanzato. Il problema dell'intermittenza energetica è inoltre solamente tecnologico. Anche i combustibili fossili, ad esempio il gas, sono intermittenti perché dobbiamo pur sempre estrarli dal terreno. Sono le infrastrutture costruite negli ultimi 50 anni che hanno reso disponibile il gas 24 ore su 24. Ora, la cosa più importante è come e quando costruiremo l'infrastruttura per rendere disponibili le energie rinnovabili. Le tecnologie stanno già facendo il loro ingresso sul mercato; quindi, la vera domanda è quanto velocemente vogliamo andare. Va sottolineato infine come il fotovoltaico sia già allo stesso livello dei combustibili fossili.

Transizione energetica e crescita economica guidata dalle rinnovabili

Round Table

Relatori:

Tomas Nhabetse - Direttore del Centro di Ricerca: Scienze della Terra e Risorse Naturali, Universidade Salva (da remoto)

Luca Traini - Energy Access Program Manager, RES4Africa

Fabio Tambone - Direttore Affari Esteri Internazionali, Autorità di Regolazione per Energia Reti e Ambiente (da remoto)

Moderatore: Gianfranco Belgrano - Direttore Editoriale, Africa e Affari

La transizione energetica in Africa deve procedere di pari passo con la crescita economica, e rappresenta un'opportunità. Il Dott. Gianfranco Belgrano ha dichiarato: "Le energie rinnovabili sono il futuro dell'Africa e l'Africa è il futuro del mondo". L'Africa è un continente in trasformazione, ma le trasformazioni richiedono energia. Tra il 2000 e il 2019 la maggior parte dei Paesi Africani ha registrato un'importante crescita economica, vantando il secondo più alto incremento del PIL al mondo, seguendo una media del 4,6%. Si stima che entro il 2030, oltre il 50% della popolazione Africana vivrà in città. Oltre all'urbanizzazione prevista, la sua crescita demografica è la più sostenuta nel panorama globale. Pertanto, ci si aspetta che la sua domanda energetica cresca più velocemente che altrove. Nonostante l'aumento del PIL, la governance e il clima politico incerto ne minano lo sviluppo complessivo. Globalmente, tra le regioni in più rapida ascesa, in termini di PIL e popolazione, solamente l'India ha registrato un aumento, anche se limitato, della qualità percepita della governance nell'ultimo anno, mentre nell'Africa subsahariana e nella regione MENA è diminuita in maniera costante. Inoltre, oltre mezzo miliardo di persone nei Paesi Africani non hanno accesso all'elettricità: mentre India e America Latina sperimentano una riduzione del numero di persone escluse dalle reti di approvvigionamento elettrico, seguendo un tasso annuo del 19,1% e del 6,5%, nell'Africa subsahariana l'elettrificazione non procede allo stesso ritmo della crescita demografica.

A causa della mancanza di servizi energetici di qualità, le imprese subiscono notevoli perdite economiche. Si stima che l'80% delle aziende, nei Paesi dell'Africa subsahariana, soffre frequenti interruzioni dell'elettricità, le quali durano da 15 a più di 60 ore al mese. L'India registra solamente 27 ore e i Paesi OCSE mezz'ora. Le frequenti interruzioni causano una perdita di profitti e diventano un ostacolo per la crescita economica dei Paesi nel sud dell'Africa. Va aggiunto che la siccità determina frequenti interruzioni di servizio nei Paesi che dipendono dall'energia idroelettrica per gran parte della propria produzione di elettricità. In questo contesto, le energie rinnovabili, sempre più utilizzate a livello globale, potrebbero ergersi a soluzione, costituendo già adesso la fonte energetica più economica. Eppure, l'Africa contribuisce solamente al 2% della sommatoria mondiale di energia rinnovabile (con riferimento al periodo dal 2010 al 2020), e la percentuale non è equamente distribuita nel continente: da soli, Marocco, Sudafrica ed Egitto attirano il 60% degli investimenti in energia disponibili per l'intera Africa. Si tratta di pochi Paesi che guidano l'intero continente rinnovabili. Nonostante il suo ridotto contributo nel computo globale della produzione, l'Africa abbonda di risorse energetiche sostenibili: la bioenergia, l'energia idroelettrica, solare ed eolica costituiscono la maggior parte di queste risorse.

Queste fonti potrebbero generare, ogni anno, il 90% della produzione mondiale di energia elettrica registrata nel 2018. Oggi, le tecnologie per lo sfruttamento dell'energia solare risultano più convenienti della maggior parte delle fonti energetiche convenzionali. Il loro costo dell'elettricità per fonte (LCOE) dal 2010 è costantemente diminuito, riducendosi del 77% e guadagnando una maggiore competitività rispetto ai combustibili fossili. Lo stesso è accaduto con il LCOE delle tecnologie inerenti all'energia eolica, diminuito del 35%. Schematizzando, la mancata crescita del settore delle energie rinnovabili in Africa è imputabile al passaggio mancante tra impegni presi e concreta azione normativa, al deficit del settore energetico e ad un ambiente percepito come rischioso e che dissuade gli investitori. Facendo riferimento al primo punto, nell'ultimo decennio il quadro normativo Africano è ampiamente migliorato, ma c'è spazio per ulteriori progressi. I punteggi degli indicatori per la regolamentazione dell'energia sostenibile (RISE) forniscono l'istantanea di un miglioramento, dal 2010 al 2019, delle politiche del continente inerenti al settore energetico, strutturate attorno ai tre pilastri dell'energia sostenibile: accesso all'energia, efficienza energetica ed energia rinnovabile. Tuttavia, l'implementazione di politiche ad hoc è limitata ad un piccolo numero di Paesi Africani. L'efficacia della regolamentazione è garantita dal successo di Marocco, Tunisia, Egitto e Sudafrica, che, grazie alle loro politiche energetiche, attirano oggi la maggior parte degli investimenti nel settore. Per quanto riguarda il deficit del settore energetico, la maggior parte dei Paesi Africani soffre l'inaffidabilità delle proprie infrastrutture ed una rete energetica di bassa qualità, che penalizza l'intero sistema economico. Le utilities vengono messe in difficoltà dalle inefficienze nella produzione e nella trasmissione, e dai prezzi al di sotto del valore di mercato. Solo in 2 dei 39 (5%) Paesi dell'Africa sub-sahariana le utilities coprono i costi del servizio energetico (Seychelles e Uganda), mentre i costi operativi vengono coperti dal 49% degli stati. Gli altri Paesi, per ogni kWh venduto, perdono denaro.

I prezzi al di sotto del valore di mercato, una riscossione inadeguata dei pagamenti e la sovrabbondanza di personale determinano i costi nascosti responsabili del disavanzo fiscale dell'Africa sub-sahariana, che supera il 40%. Questo influisce fortemente sulla capacità di compiere investimenti, e frena lo sviluppo delle reti di trasmissione e distribuzione energetica. In questo frangente, l'Uganda si erge a modello di successo, grazie alle riforme dei propri servizi. Dopo aver riformato e incorporato la rete di servizi pubblici di proprietà statale, le sue perdite si sono dimezzate, passando dal 38% nel 2005 al 17% nel 2018, grazie all'aumento degli investimenti annuali e al miglioramento della fornitura elettrica.

Per quanto riguarda la destinazione dell'energia a fini produttivi, in Africa, meno di un quarto del consumo energetico totale viene destinato alle aziende. La ridotta quantità di elettricità disponibile e la predominanza, nel computo del consumo totale di energia, del settore residenziale sono indicativi di un lento processo di industrializzazione, che frena a sua volta la crescita economica dell'Africa. Infine, un ambiente percepito come rischioso limita il potenziale appetito degli investitori. Un rischio sovrano, che è l'interruzione del pagamento di prestiti da parte di mutuari esteri a causa dell'interferenza di un governo sovrano estero, può avere diverse nature: finanziaria, economica, di esposizione alle agenzie di credito internazionali, politica. Pertanto, per ridurre al minimo il rischio aziendale complessivo e migliorare l'attrattiva del continente agli occhi degli investitori, sono necessari strumenti efficienti e onnicomprensivi di riduzione del rischio. Gli investitori stranieri, quando decideranno dove destinare il proprio denaro, cercheranno Paesi politicamente stabili; assicurare la stabilità politica diventa quindi essenziale, perché come esposto da Luca Traini: "In Africa, per colmare la lacuna nell'accesso energetico è necessario sbloccare gli investimenti nelle energie rinnovabili". Ad oggi, la maggior parte degli strumenti utilizzati nella riduzione dei rischi di impresa non agiscono su tutte le fasi di investimento che l'investitore privato dovrà affrontare. Il processo di minimizzazione dei rischi di investimento, nell'ambito dei progetti di energia rinnovabile, è un processo complesso, che deve necessariamente comprenderne tutte le diverse fasi.

Per aumentare l'attuale 2% di contribuzione al computo globale di energia rinnovabile, l'Africa deve promuovere l'apertura dei propri mercati, la propria appetibilità e la propria prontezza. Deve dotarsi di una rete di trasmissione elettrica interconnessa, per creare mercati dell'elettricità a livello regionale. Inoltre, nella propria agenda devono accompagnarsi: un piano per destinare l'energia al settore produttivo, uno strumento multidimensionale e onnicomprensivo di riduzione del rischio, e l'obiettivo di sbloccare le potenzialità delle energie rinnovabili.

Consultare i dati relativi al continente, soprattutto nella sua componente sub-sahariana, permette di evidenziare le criticità relative all'accesso energetico, insieme alle opportunità latenti. L'Africa è composta da 54 Paesi e ha una popolazione di quasi 1,5 miliardi di persone, il 43,8% delle quali vive in un'area urbana. La maggior parte di questi Paesi, 46, si trova nell'Africa sub-sahariana, che conta oltre un miliardo di persone. Il 35% di loro vive con meno di 2\$ al giorno ed è solo il 48% ad avere accesso all'elettricità.

Dei 2,6 miliardi di persone, in tutto il mondo, senza accesso ad un'energia pulita e sicura per cucinare, 900 milioni provengono da questa zona dell'Africa. Non potere accedere alle reti elettriche, o al combustibile pulito, causa ogni anno mezzo milione di decessi, collegati alla tossicità dell'energia utilizzata. La sfida maggiore proviene dalle aree rurali: sono 600 milioni di persone, nell'Africa subsahariana, a vivere senza elettricità. Il Ciad si erge ad esempio più drammatico, solo l'11% della sua popolazione ha accesso alle reti elettriche. Viene seguito dalla Repubblica Democratica del Congo (19%), dalla Liberia (21%), dalla Sierra Leone (23%) e dal Madagascar (24%). Nonostante questi dati, l'Africa detiene un'ampia porzione delle risorse naturali mondiali, rinnovabili e non rinnovabili. Ospita il 30% delle riserve minerarie globali, l'8% del gas naturale e il 30% dei giacimenti petroliferi. Il continente fornisce anche il 40% dell'oro mondiale e il 90% di cromo e platino. Vi si trovano le più grandi riserve di cobalto, diamanti e uranio. È sede, inoltre, del 65% delle terre coltivabili e del 10% delle fonti rinnovabili di acqua dolce.

Il Mozambico, la cui situazione riflette i dati inerenti all'Africa sub-sahariana finora esposti, fornisce un esempio di quale sia il potenziale energetico latente. È dotato di ampie risorse di terra arabile, di acqua, di minerali, di gas naturale offshore recentemente scoperto, di porti marittimi, ed ha una grande riserva di forza-lavoro. Si colloca inoltre in una posizione strategica: quattro dei sei Paesi con i quali confina sono privi di sbocchi marittimi e devono affidarsi ad esso per immettersi nei mercati globali. Il Mozambico ha anche forti legami con il motore economico della regione, il Sudafrica. Le principali sfide che affronta riguardano la domanda e l'approvvigionamento energetico. La produzione di energia del Mozambico è superiore ai 800 TJ, la fornitura totale di energia primaria supera gli 11 milioni di tonnellate equivalenti di petrolio (Mtoe) e il suo consumo finale di energia elettrica è pari a 13 TWh. Il potenziale energetico inespresso, in termini di energia rinnovabile, supera i 23.000 GW, per lo più ricavabili dall'energia solare. Di questa enorme risorsa, sono stati identificati da Atlas solamente 7,5 GW di progetti prioritari, inclusivi di 5,6 GW di energia idroelettrica, 1,1 GW di energia eolica, 0,6 GW di energia solare, 0,13 GW provenienti dalle biomasse e 20 MW ricavabili da fonti geotermiche. Sul tema del consumo di energia in Mozambico, due terzi della popolazione (il totale è 32 milioni di abitanti) vive e lavora nelle zone rurali, lontano dalle reti energetiche. Ciò significa che il 70% dei suoi abitanti è costretto a utilizzare, in cucina e per riscaldarsi, combustibili ricavati dalla biomassa. A livello di infrastrutture energetiche, il Mozambico ha una capacità di 2.780 MW e le proiezioni per il 2030 del piano per il settore energetico prevedono un aumento della propria capacità a 6.001 MW. L'idroelettrico, con i suoi 2.189 MW di contributo, è ora la principale fonte del mix energetico del Paese (ne costituisce il 79%). Viene seguito dal gas (442 MW, 16%), dagli oli combustibili pesanti (HFO) (108 MW, 4%) e dal solare (41 MW, 1%), secondo i dati IRENA 2020. Le attuali politiche governative per la transizione energetica spingono il Mozambico verso il gas naturale, meno inquinante rispetto ai combustibili fossili. Gli investimenti nel settore energetico del Paese vengono operati dal governo unitamente ad enti di cooperazione quali l'agenzia tedesca per la cooperazione internazionale (GIZ), la Banca mondiale e la Banca Africana di sviluppo (AfDB).

L'accordo di Parigi, entrato in vigore il 4 novembre 2016, ha l'obiettivo di limitare il riscaldamento globale entro la metà del secolo. Questo obiettivo necessita sia una trasformazione economica e sociale sia un'assistenza finanziaria. L'accordo riafferma che i Paesi sviluppati devono assumere un ruolo guida e fornire assistenza finanziaria ai Paesi meno dotati e più vulnerabili, sia in termini di accesso allo sviluppo tecnologico sia in termini di conoscenze.

Pone enorme enfasi sul rafforzamento dell'energia sostenibile. L'Africa soffre una rete energetica inaffidabile, non riesce ad accedere ad energie moderne per il consumo domestico ed affronta diverse difficoltà nella gestione delle proprie infrastrutture energetiche, trovandosi incapace ad attrarre adeguati investimenti nel settore. È molto difficile nel contesto Africano, nel quale la popolazione vive in aree disperse, costruire linee elettriche limitate a poche persone. In questo contesto, le energie rinnovabili rappresentano l'opportunità di soddisfare la domanda crescente causata dalla crescita demografica e dall'urbanizzazione. Si rende necessario, per i Paesi Africani, bypassare i combustibili tradizionali e le relative infrastrutture, e sviluppare sistemi energetici sostenibili.

Ciò sarà possibile solo tramite il sostegno della comunità internazionale sancito dall'accordo di Parigi, soprattutto per l'ottenimento degli investimenti necessari. Come affermato da Thomas Nhabetse: "L'Africa può svolgere un ruolo di primo piano nella transizione del sistema energetico mondiale verso un futuro ad impatto zero, grazie al suo enorme potenziale di energia solare ed eolica". Questa transizione energetica deve essere giusta ed equa. Gli unici vincitori sono coloro che beneficeranno di fonti di energia più pulite, di emissioni ridotte e della rimozione dei combustibili fossili, assieme alle opportunità di occupazione e innovazione che ne accompagnano il processo. Gli unici perdenti sono coloro che non potranno accedere a queste opportunità. L'Africa è straordinariamente diversificata e non esiste un singolo approccio che possa portarne avanti il futuro energetico. La risposta deve essere una combinazione tra il rafforzamento delle proprie istituzioni, politiche ben scelte e il supporto Comunità internazionale, sia in termini di tecnologie che di finanziamenti.

Cimentandosi nella discussione inerente all'accesso energetico, è necessario osservare la questione da due prospettive: infrastrutture del mercato energetico ed investimenti. Questo perché le soluzioni che un Paese può valutare, in ambito energetico, si basano sempre sulle opportunità fornite dalla propria rete infrastrutturale. La stessa Italia, nella crisi energetica che sta vivendo, fornisce un esempio: cerca soluzioni energetiche compatibili con le infrastrutture di cui è già dotata. Inoltre, per attrarre nuovi finanziamenti energetici e attuare una transizione verso gas ed energie rinnovabili, gli investimenti necessitano di una regolamentazione e di un ambiente stabile.

Il MEDREC, organizzazione che riunisce 21 autorità provenienti da tutta la regione mediterranea, esemplifica la questione: il suo scopo è armonizzare la legislazione dei diversi Paesi che ne fanno parte, con l'intento di sbloccare investimenti energetici adeguati. Va inoltre ricordato che l'energia è una forza che risponde alle dinamiche di mercato e alla domanda; se non c'è domanda, non ci sono investimenti.

Ancora una volta, lo scenario europeo fornisce un esempio di questo problema: il gas naturale è una fonte di energia di cui ci si stava dimenticando, e che ora ha guadagnato nuovamente un posto centrale nelle agende energetiche europee. Si rende poi necessario distinguere tra due tipi di energie rinnovabili: quella che viene prodotta e poi trasportata dalle grandi reti e quella prodotta nelle vicinanze della domanda energetica, chiamata generazione distribuita. Aumentare la connessione energetica con Europa e Nord Africa rappresenta naturalmente la grande sfida per l'Africa, ma non è l'unica; procede di pari passo con l'ottenimento di flussi di investimento volti a implementare la generazione distribuita. Quest'ultimo è un tema che viene discusso anche in Italia, che, nonostante ha accesso ai flussi di energia provenienti dalle fonti rinnovabili, valuta lo sviluppo di comunità energetiche vicine alla domanda, per evitare la congestione delle reti energetiche. Il Nord Africa e l'Africa vengono finanziati da organizzazioni internazionali quale l'AfDB, va ricordato che gli investimenti nel settore energetico devono essere sostenibili per la popolazione. Fabio Tambone sostiene: "Qualora la popolazione non possa permettersi gli investimenti energetici, non ci saranno investimenti". Importante, nelle discussioni inerenti all'energia, è anche la stabilità politica. In Italia sono cambiati molti governi negli ultimi 50 anni, ma la presenza incoraggiante di enti regolatori ha spinto gli investitori a continuare a finanziare progetti energetici nel Paese.

Le autorità indipendenti di regolamentazione assicurano agli investitori una continuità nelle politiche energetiche, nonostante i cambiamenti politici a livello di governo. La cooperazione implica un grande impegno, da parte di persone aventi una visione politica diversa, nel lavorare insieme. Luca Tambone ricorda che: "Nel MEDREC, l'autorità palestinese si è seduta accanto all'autorità israeliana per 20 anni". Sempre in merito al tema normativo e alla cooperazione, un esempio edificante è fornito dal forum del gas del Mediterraneo orientale (EMGF). Creato tre anni fa da un accordo intergovernativo, ha lo scopo di creare un mercato energetico comune nella regione mediterranea orientale, a seguito delle scoperte di gas nel territorio marittimo di Cipro, Israele ed Egitto.

Per raggiungere il loro obiettivo, i Paesi del forum devono condividere le reciproche informazioni e cooperare, qualunque siano i problemi politici dei singoli. Ha avuto, come risultato, la creazione di un gasdotto trans-Adriatico che trasporta il gas dall'Azerbaijan all'Europa. Il progetto è stato guidato dalla domanda energetica: il bisogno di gas ha riunito Paesi come la Turchia, l'Azerbaijan, la Grecia, l'Albania e l'Italia. L'Africa subsahariana, nel proprio processo di transizione energetica, dovrebbe pertanto combinare l'accesso alle reti energetiche esterne con la generazione distribuita, muovendosi su questa duplice direttrice.

La realizzazione di progetti che coinvolgono il solare fotovoltaico o l'eolico è infatti necessaria. Un'energia vicina alla domanda evita inoltre di congestionare le reti energetiche internazionali. L'enorme dimensione geografica dell'Africa rende però gli investimenti dei governi e delle imprese private insufficienti ad una totale realizzazione di generazioni distribuite, è quindi necessario combinarle con l'accesso a reti esterne.

Business e sinergie nei settori emergenti dell'economia africana

Special Dialogue

Relatori:

Michele Governatori - Power & Gas Lead, ECCO Think Tank (da remoto)

Khalid Atlassi - Ministro Plenipotenziario dell'Ambasciata del Marocco in Italia

Moderatore: Marco Di Liddo - Responsabile Unità Analisi, CeSI

Come ha spiegato Di Liddo, il panel sulle sinergie d'impresa ha voluto sottolineare come la green economy e la transazione verde siano delle opportunità per il business. Uno dei primi temi affrontati è la green economy come settore concreto per le sinergie di business tra Italia e Africa. Secondo Michele Governatori, capo dell'Unità Power and Gas di Ecco, le politiche climatiche possono essere vantaggiose per le imprese in generale, come si può vedere concentrandosi sull'attuale crisi energetica, che è stata causata dall'insicurezza dei prezzi delle energie fossili, questa volta nei prezzi del gas, in passato del petrolio.

Come continente, in Europa ci si affida ancora ad un sistema che incline a crisi costanti, sia a livello economico che sociale. Accelerare la decarbonizzazione, all'interno del settore energetico così come nei settori dell'industria e dei trasporti, sarebbe il modo più efficiente per uscire dalla crisi che stiamo attraversando. La decarbonizzazione renderà possibile l'evitare una nuova crisi in futuro e si pensa sia una valida soluzione in quanto ridurrà l'ammontare degli investimenti pubblici per contrastare gli effetti del cambiamento climatico. All'interno della conferenza, Governatori ha chiarito il suo punto di vista su un possibile scenario di dualità che potremmo essere costretti ad affrontare.

Con l'Europa e gli Stati Uniti che cercano di de-carbonizzare, dovremmo aspettarci uno sforzo da parte dei produttori di petrolio e gas per abbassare i prezzi dei loro prodotti al fine di renderli più accessibili al Continente africano? Se ciò accadesse la situazione risulterebbe ingiusta, portando una parte del mondo a fare affidamento su tecnologie più vecchie mentre l'altra cerca di aprire la strada alla de-carbonizzazione.

Molti studi, già disponibili, dipingono una realtà diversa, quella in cui la denuncia delle politiche di decarbonizzazione concordate dall'ONU può essere incoraggiata fintanto che i nostri investimenti subiscano un arrestamento nel settore delle energie fossili. Continuare a investire nelle energie fossili porterebbe il mondo a ritrovarsi con molti capitali che rappresenterebbero, nel breve e lungo termine, solo costi elevati per il mondo intero. Questo scenario evidenzia la necessità che il mondo occidentale si concentri sull'incoraggiare e aiutare i Paesi in via di sviluppo in Africa ad adottare nuove energie rinnovabili.

Alcuni Paesi Africani hanno effettivamente maggiori opportunità rispetto all'Europa in termini di integrazione del settore delle energie rinnovabili. Prendendo ad esempio l'Italia, un Paese che ha un sistema energetico basato su investimenti in petrolio e gas, dove l'elettricità veniva prodotta da enormi centrali centralizzate. Il mondo sta andando in una direzione completamente opposta ora, come testimonia anche la produzione rinnovabile che viene distribuita nel Paese e ha di conseguenza esigenze diverse in termini di portata, poiché i Paesi devono essere sia in grado di raccogliere energia sia di renderne efficace la distribuzione, oltre a garantire energia disponibile a un livello più locale piuttosto che in scala nazionale o continentale.

In Italia, un sistema così centralizzato è ormai solidificato da tempo.

Gli investimenti che il Paese dovrà fare sono diversi da quelli attesi da alcuni Paesi Africani. Mentre l'Italia dovrà affrontare una transizione da un sistema energetico ad un altro, alcuni Paesi del Continente africano potranno cominciare da subito ad investire in energie rinnovabili, senza dover provvedere allo smantellamento di un sistema già consolidato.

Secondo il Ministro Khalid Atlassi, la chiave del successo è la cooperazione e la complementarità tra i nostri Paesi in Africa e l'Europa. Prendendo ad esempio il Marocco, Paese connesso alla rete energetica europea, oltre a quella della Mauritana, esso può svolgere un ruolo importante nello scambio di energia.

Il potenziale del Paese appare molto grande, anche grazie ai 3500 km di costa, che consentono, grazie al potenziale onshore, quello offshore, di investire oltre 8 miliardi di euro in energie verdi e rinnovabili. Il Marocco sembra essere leader nelle energie rinnovabili nel Continente africano, posizione testimoniata anche dalla realizzazione di cavi che collegano il Marocco al Regno Unito, sulla scia di progetti simili che collegano il Marocco con Spagna e Portogallo. E' inoltre importante una delle caratteristiche principali del Paese, cioè la stabilità di un regno con un sistema parlamentare, considerato un Paese estremamente stabile indipendentemente dalla sua collocazione in un ambiente regionale instabile. Inoltre, nel corso degli anni, il Marocco ha compiuto notevoli progressi nella riforma delle istituzioni politiche. L'adozione di una nuova Costituzione, approvata attraverso un referendum, ha consentito elezioni parlamentari libere ed eque, ha formato governi basati su una maggioranza parlamentare e ha introdotto controlli ed equilibri più efficaci nel sistema politico con il Parlamento che assume chiare responsabilità legislative e di controllo. Dagli anni '90, il progresso della privatizzazione è in corso, riuscendo ad attirare investitori e rendendo il Marocco un attore importante negli affari economici Africani.

Nell'aprile 2021 il Marocco ha adottato il "New Model for Development", per molti versi simile al PNRR, allineandosi strettamente alle priorità espresse sia dall'Italia che dall'Unione Europea, come green economy, digitalizzazione, infrastrutture ed economia sociale. Il Marocco è anche membro di molti accordi di libero scambio, con un sistema di economia di matrice liberale che dà accesso a un mercato di quasi un miliardo di consumatori, grazie agli Accordi di libero scambio con l'Unione Europea, USA, Turchia, Mercosur e anche alcuni Paesi arabi. Il Marocco è anche membro del "The Pan-Euro-Mediterranean System of Cumulation of Origins una partnership stabilita nel 1995 tra l'Unione Europea ed i Paesi del mediterraneo che consente l'applicazione della Free Trade Area e l'espansione di accordi commerciali tra i Paesi membri, nonché membro del mercato Africano, unito dal Area di libero scambio continentale Africana (AFCFTA). Inoltre, il Paese è attualmente reputato un hub di produzione ed esportazione estremamente importante per le aziende straniere grazie ai suoi diversi punti di forza competitivi. Strategie per le energie rinnovabili, come Maroc Vert e Green Generation, aiutano il Paese a raggiungere un'economia più verde sia esportando più beni che promuovendo il settore agricolo. Il Paese ha anche migliorato il proprio quadro di investimento, concedendo prestiti governativi alle regioni che non ricevono abbastanza investimenti privati nei settori della sostenibilità energetica. Anche il sistema infrastrutturale marocchino è a un punto molto avanzato, essendo il primo in Africa a adottare il sistema TGV, più di 2000 km di autostrada che collegano le città di tutto il Paese, la costruzione di porti e spazi per gli investitori nei luoghi rurali al fine di incoraggiare gli investimenti. Italia e Marocco, due Paesi che collaborano da decenni, hanno firmato più di cento accordi, l'ultimo dei quali nel 2019, quando è stata ratificata la Joint Declaration on the Multi-dimensional Strategic Partnership.

L'agribusiness è un settore in cui l'Italia ha competenze davvero elevate, non solo come settore tecnologico ma come modello di sviluppo. Uno dei pilastri del nostro sistema del settore primario in Italia sono le medie imprese a conduzione familiare, come ne è da esempio l'Emilia-Romagna. Secondo il dott. Di Liddo, sarebbe il momento giusto per l'Italia per iniziare a considerare il Marocco, il Nord Africa e la zona mediterranea in chiave più strategica, aiutando il Paese a cambiare prospettiva, fino ad ora orientato ai modelli dell'Europa occidentale. Gli ostacoli principali, che fungono da freno all'interno della cooperazione italo-Africana e delle sinergie di business sono sicuramente presenti, ma i Paesi condividono l'appartenenza alla regione mediterranea, che li unisce su più livelli, per non parlare del fatto che la prima fabbrica di automobili in Marocco è stata anzi Fiat, nel 1959. Sia le infrastrutture energetiche che l'interconnessione delle energie mediterranee sono il futuro dell'integrazione. L'Europa vive attualmente un dilemma infrastrutturale, chiedendosi se sia il caso di continuare a investire in gasdotti, come quelli che collegano l'Italia e la Spagna al Nord Africa, o se si debba passare alle infrastrutture elettriche e più specificamente a quelle volte a collegare i Paesi del Mediterraneo. L'Africa e l'Europa hanno enormi opportunità per essere complementari in termini di fonti di elettricità, energia solare, ad esempio, Governatori ritiene che sfruttare questo potenziale il prima possibile rappresenterebbe la scelta migliore, portando ad un'integrazione del sistema europeo all'interno del Continente africano.

Business e sinergie nei settori emergenti dell'economia africana

Round Table

Relatori:

Filippo Prospero - Business Development Director, De Lorenzo SpA

Admassu Tadesse - President and Chief Executive, TDB, the Eastern and Southern Africa Trade and Development Bank (da remoto)

Nuno Maposse - Consigliere Economico, Investment and Export Promotion Agency (APIEX) (da remoto)

Moderatore: Fabio Petroni - Director of Programmes, E4Impact

L'Area di Libero Scambio dell'Africa è la più grande area di libero scambio al mondo per numero di Paesi, che riunirà 1,3 miliardi di persone e 3,4 trilioni di dollari di PIL complessivo.

Entro il 2035 si stima che l'Area di Libero Scambio aumenterà il salario medio di ogni cittadino del Continente africano del 10%, il che significa che 50 milioni di persone dovrebbero uscire dalla povertà, le esportazioni all'estero dovrebbero aumentare di circa il 32%, mentre gli scambi commerciali interAfricani dovrebbero aumentare del 109% e, infine, dovrebbero anche crescere gli investimenti diretti esteri del 100-150%. Si tratta di segnali forti per la comunità degli investitori e degli imprenditori: l'Africa è pronta a fare un grande salto in avanti in termini di attrazione degli investimenti e di supporto alla crescita sostenibile in Africa.

Dal momento che solo il 16% degli scambi commerciali che i Paesi Africani effettuano attraverso le frontiere è di tipo interAfricano, mentre il resto è all'interno di Asia, Europa e America, il Direttore Fabio Petroni spera che la facilità di spostamento di beni, servizi e capitali attraverso il continente continuerà ad aiutare le piccole e medie imprese a crescere il più possibile a livello continentale, creando nuovi posti di lavoro e dimostrando che lo schema panAfricano non è pensato esclusivamente per le grandi aziende. La maggior parte delle barriere al commercio interAfricano ha spesso a che fare con il costo delle transazioni e dei trasporti, considerando ad esempio che volare dall'Africa all'Europa è più conveniente che tra i Paesi Africani sia in termini di prezzo che di tempo.

Questo richiama uno degli aspetti chiave dell'accordo sull'area comune di libero scambio Africana: l'urbanizzazione. L'idea è quella di costruire un'economia regionale forte che permetta alle diverse economie Africane nel loro insieme di avere realtà diversificate, dove le infrastrutture logistiche non rappresentino una barriera ma strumenti per permettere al libero scambio di andare avanti e di muoversi più velocemente. Nuno Maposse riferisce che solo il 2% delle 100.000 aziende è di grandi dimensioni, mentre il 98% delle imprese è costituito da micro, piccole e medie imprese. In Africa le PMI sono omogenee rispetto a quelle europee e soprattutto italiane.

Tuttavia, sono i maggiori investitori in Africa quelli che assicurano che l'economia continui a fluire. Il futuro dell'Africa si basa sullo sviluppo e sul potenziamento delle PMI, in modo che anche le aziende più piccole di Paesi come il Sudan, geograficamente grandi ma con un mercato interno limitato, siano in grado di aprire nuove attività in altre aree Africane trasferendo capitali e reclutando tecnici e ingegneri.

Admassu Tadesse, Presidente e Amministratore Delegato della TDB, ammette che le piccole imprese hanno più possibilità di fallire e per questo motivo hanno bisogno di un ecosistema di supporto efficiente, per il quale istituzioni e governi devono impegnarsi. È evidente che le banche svolgono un ruolo significativo nel consentire ai piccoli e medi imprenditori di trarre vantaggio dall'area di libero scambio: non solo facilitano le transazioni gestite dal rischio tra esportatori e importatori, in alcuni casi applicando il "finanziamento pre-esportazione" che paga l'esportatore prima di ricevere il pagamento dalla controparte, ma le banche sono anche incaricate di creare programmi per gestire le transazioni di soglia inferiore. Inoltre, hanno una responsabilità cruciale per lo sviluppo sostenibile e pacifico del continente: sono intermediari che si occupano di logistica, di modalità efficienti e, naturalmente, di fornire servizio finanziario.

Tadesse riferisce che la ratifica dello strumento relativo all'Area di Libero Scambio Africana sia una combinazione di processi in corso da diversi decenni.

Diverse aree commerciali subcontinentali, come l'Africa orientale e meridionale, l'Africa centrale, l'Africa occidentale e l'Africa settentrionale, hanno già attraversato un processo di integrazione economica, non solo osservando ma anche partecipando attivamente in termini di investimenti ed espansione transfrontaliera. Il settore della telefonia mobile, ad esempio, è stato sostenuto da forti investimenti intra-Africani nel settore delle telecomunicazioni, che hanno consentito il 70% del volume totale di transazioni di denaro mobile in tutto il mondo all'interno dell'Africa, ma ci sono stati anche grandi investimenti dall'estero in questo sottosettore delle infrastrutture: per MTN in Sudafrica, Vodacom che è collegata a Vodafone U.K., Safaricom in Kenya.

Investimenti simili hanno sostenuto anche le banche, soprattutto dal Sudafrica ma anche dalla Nigeria e dal Marocco, e la crescita del cemento nell'edilizia, da sempre noto per essere un input fondamentale in Congo, Tanzania, Etiopia, Ruanda e Zimbabwe.

Altri successi negli investimenti tra Paesi sono rappresentati dal settore dell'ospitalità e dalle catene alberghiere del Kenya e del Sudafrica, dalle linee di trasmissione in cui le superstrade dell'elettricità consentiranno lo scambio di energia tra il Nord Africa e l'Europa, ma anche dai settori dell'energia nello spazio idroelettrico, che comporterà per il Mozambico la possibilità di continuare a esportare energia oltre i propri confini.

L'Italia ha interessanti opportunità di partnership con l'Africa nell'area dell'agri-business: l'allevamento di bestiame da latte, l'agro-lavorazione e il commercio di cereali, dal momento che il conflitto Ucraina-Russia ha colpito il mercato del grano. Grazie agli investimenti, in particolare in Sudan e in Etiopia, l'Africa ha registrato notevoli miglioramenti nelle tecniche agricole, come l'uso della meccanizzazione e dell'irrigazione. Questi modelli di business esistenti richiederanno tempo per essere eliminati gradualmente e sono previsti per il 2050 come parte dell'Agenda Zero.

Maposse, che trasferisce beni e servizi da un Paese all'altro gestendo un'agenzia per le esportazioni, conferma che molti degli investimenti sono nel settore delle telecomunicazioni e si basano sui BAT (Trattati Bilaterali di Investimento) firmati tra diversi Paesi Africani come Sudafrica, Zimbabwe, Tanzania, Ruanda: consistono in flussi di investimenti nelle REC, le comunità economiche regionali. L'obiettivo è quello di estendere l'innovazione, lo sviluppo e gli investimenti in Africa a livello internazionale e intercontinentale, in modo che entro 5-10 anni gli investitori abbiano a disposizione un terreno di gioco migliore.

L'Unione Europea sta cercando di promuovere capitali e fondi di garanzia per consentire alle PMI di ridurre i rischi dei loro investimenti in Africa, ma per rendere l'Africa Free Trade Zone una realtà fiorente le istituzioni devono ancora fare di più. Filippo Prospero, direttore del Business Development e membro del Consiglio di Amministrazione di De Lorenzo SpA, rappresenta la sua famiglia nel campo dell'istruzione in Africa e anche in molti altri Paesi, producendo simulatori che aiutano gli studenti a diventare imprenditori e tecnici, e ha sottolineato l'importanza di investire nella condivisione delle conoscenze per lo sviluppo delle competenze. Gli investimenti nell'istruzione sono importanti quanto quelli nell'economia e nella sicurezza, perché i professionisti qualificati sono essenziali e sono la chiave del futuro - dichiara Prospero. L'Africa ha la popolazione più numerosa in termini di giovani: trilioni di loro sono pronti a fare una grande differenza, hanno solo bisogno degli strumenti per farlo, hanno solo bisogno di essere formati.

In secondo luogo, occorre rafforzare l'economia digitale. Uno dei settori in maggiore crescita in Africa è quello digitale, soprattutto nei servizi finanziari. Ovunque in Africa ci sono persone connesse digitalmente e hanno solo bisogno di utilizzare le infrastrutture già esistenti. L'Europa può contribuire a questo processo, come sta già facendo l'Asia. Oggi è più facile trasferire conoscenze e denaro piuttosto che beni fisici, anche da oltre 10.000 chilometri di distanza, grazie all'economia digitale. Questo tipo di economia non aiuta solo gli scambi e gli investimenti, ma anche i servizi sanitari e la formazione.

Infine, ma non meno importante, la Cina sta già condividendo con l'Africa le proprie conoscenze in termini di infrastrutture, ed è ora che l'UE contribuisca maggiormente allo sviluppo delle infrastrutture e all'industrializzazione. L'Italia, in particolare, è ben conosciuta in Africa in termini di industria manifatturiera e alimentare con diverse industrie, come Parmalat, che vendono beni molto utili che aggiungono valore ai prodotti agricoli.

L'Africa ha molte risorse per produrre energia pulita e per raggiungere gli obiettivi dell'Agenda 2063, che possono dare impulso alla crescita economica e allo sviluppo dell'Africa e portare a una rapida trasformazione del continente. Facilitando la progressione, l'Italia e l'Europa in generale potrebbero trarne vantaggio e sviluppare facilmente economie verdi o blu, perché hanno le capacità e la tecnologia per farlo. L'Europa ha una buona conoscenza delle opportunità in Africa, ma uno dei problemi ancora presenti è che la percezione del rischio e le informazioni pratiche, spesso proiettate dai media, sono compromesse da fake news e vecchi stereotipi che possono influenzare anche gli affari.

L'UE, l'Africa e il resto del mondo devono lavorare insieme per consentire a tutti i Paesi di crescere "più velocemente, in modo più sicuro e migliore" dal punto di vista finanziario, politico e culturale, conclude Tadesse.

Conclusioni

Amb. Fabrizio Lobasso

Vicedirettore centrale per i Paesi dell'Africa Subsahariana presso il Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale

“Buongiorno a tutti e grazie per la partecipazione a questi tre giorni di eventi. Ricordo ancora molto bene quando tre anni fa, nel mio studio, con Marco Di Liddo e gli analisti del CeSI abbiamo iniziato a concepire questa iniziativa. È stato un momento fantastico in cui si è palesato in maniera molto naturale il forte interesse dell'Italia verso il Continente africano. Come tutti sapete, la partnership tra l'Italia, all'interno dell'Unione Europea, e il Continente africano è di lunga durata ma per quanto mi riguarda ricordo quando sono tornato dal Sudan, dove ero Ambasciatore dell'Italia ed ho iniziato a pensare a questo partnership con l'Africa, un documento di politiche strategiche in cui in 50 pagine abbiamo esposto il nostro scenario, la cooperazione, sia in corso che futura e anche alcune linee operative. In queste ore stiamo aggiornando la partnership con l'Africa all'interno di un nuovo documento, che sarà disponibile tra qualche giorno sul sito del Ministero. Una delle parti migliori del lavoro è il fatto che il Ministero del Tesoro ogni anno mi offre il diritto di organizzare eventi riguardanti la stabilità, la sicurezza, lo sviluppo e il partenariato in Africa. La mia idea fin dall'inizio è stata quella di migliorare e accrescere il concetto di stabilità, quindi non solo concentrandomi sugli aspetti militari in termini di difesa ma avvicinandomi maggiormente con un approccio bottom-up, partendo dalla parte più fertile della società civile in Africa e in Europa e in Italia per creare nuovi tipi di iniziative e partnership. Dopo tre anni, devo dire che la nostra visione sta prendendo forma. La terza conferenza Italia - Africa nel 2021, la presidenza d'Italia del G20, quando abbiamo dedicato una sessione specifica all'Africa, il focus group Africano che è un ramo della coalizione anti-Daesh per combattere il terrorismo, il radicalismo e l'estremismo violento in Africa e un incredibile numero di imprese, fondazioni, associazioni al fine di creare e aiutare a sbocciare nuove iniziative nell'ambito del rafforzamento delle capacità e della formazione ne sono prova tangibile.

Dopo questo splendido evento organizzato dal CeSI, organizzato da E4Impact, dal Ministero degli Affari Esteri, da Africa e Affari e dall'ANSA, devo dire che probabilmente ci stiamo avvicinando al punto in cui entriamo in una spirale che giunge alla fine e che al momento stesso ricomincia, che ci porta a credere che dobbiamo vedere le cose da una prospettiva diversa, per la quale abbiamo bisogno di un momento per darci spunti di riflessione su questo rapporto, perché ci interfacciamo con contraddizioni che non sembrano giuste, perché l'Unione Europea è primo tra la cooperazione esterna in Africa e perché la narrativa che viene associate ai nostri sforzi di collaborazione a volte non è al livello che ci aspettiamo e che meriteremmo.

Secondo il mio personale pensiero è una questione di comprensione e per capirsi credo che la situazione abbia fatto riferimento a un concetto semplice, che sono i valori. Riscoprire i valori semplici e più profondi della nostra relazione, come solidarietà, sicurezza, partnership, resilienza e cultura per aiutarci a comprendere il vero significato della nostra partnership, al fine di creare iniziative durature.

Secondo le parole del filosofo camerunese Achille Mbembe, "Dobbiamo rendere scomoda l'euro-African convinnence", ricreare il modo di lavorare insieme che parte dall'essere uguali fin dall'inizio, guardando l'uno all'altro per capire di cosa hanno bisogno l'Europa e l'Africa, prendendo atto che a volte il concetto di cooperazione non è così chiaro come potrebbe apparire. Una metafora utile alla comprensione potrebbe essere quella di un'auto che accelera con le i freni attivati, che ci lascia a gestire una serie di interrogativi.

Per questo l'evento organizzato da CeSI è qualcosa che ci ha obbligati a restare ad ascoltare e parlare tra di noi per trovare idee e una reale comprensione dei nostri interessi comuni. Per quanto mi riguarda continueremo anche con altri progetti, per promuovere nuovi convegni; quindi, continuate così e riscoprite la bellezza della partnership e, se un po' di nazionalismo mi è concesso, la bellezza di lavorare con l'Italia piuttosto che con altri Paesi, in quanto il livello di pazienza, bellezza, resilienza, creatività, l'ingegno e la fantasia che hanno i nostri accademici, i nostri formatori sono di qualità unica.

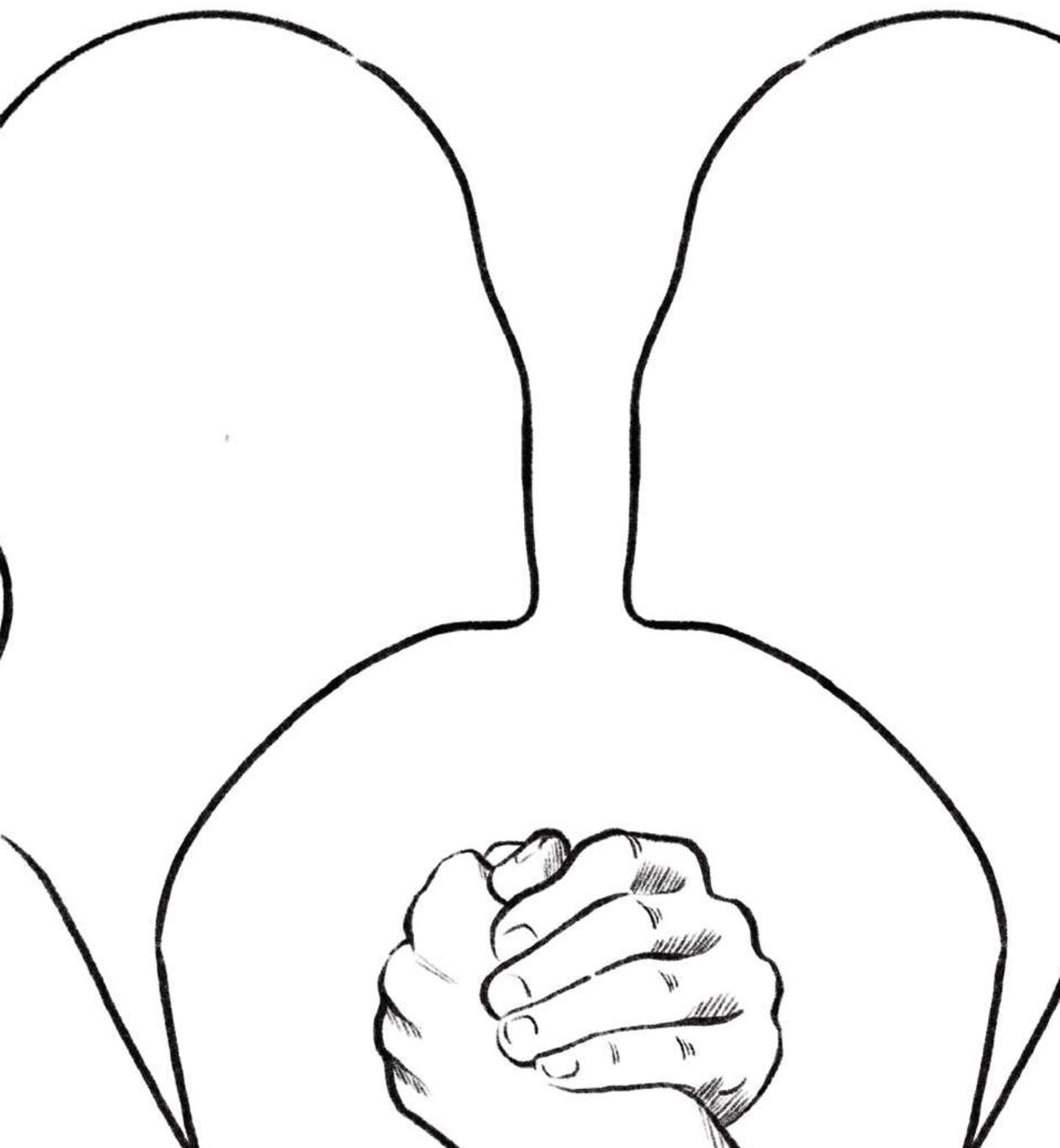
Marco [Di Liddo n.d.r.] mi ha detto che abbiamo un grande successo online dato che la comunicazione è un aspetto fondamentale di questo tipo di iniziative e stiamo quindi riscoprendo insieme cooperazione e collaborazione. Ci auguriamo che le partnership, i workshop, gli eventi continuino, ma dobbiamo anche risalire alle radici delle nostre relazioni con l'Africa che non sono solo geopolitiche. Siamo sulla strada giusta e siamo convinti che questa idea di darci il tempo di riscoprirci l'un l'altro e i nostri Paesi consentirà di continuare in futuro la nostra partnership, in modo da poterla migliorare in futuro adottando un sistema di diplomazia ibrida all'interno della quale assisteremo all'attuazione delle politiche umane.

Grazie a tutti coloro che sono venuti e hanno partecipato alla conferenza."





© Céline Camoin - Internationallia



CeSI



CENTRO STUDI
INTERNAZIONALI

